

Кыргызская Республика

Кыргызская Республика

**Исследование и сбор информации по повышению
уровня механизации
в сельском хозяйстве**

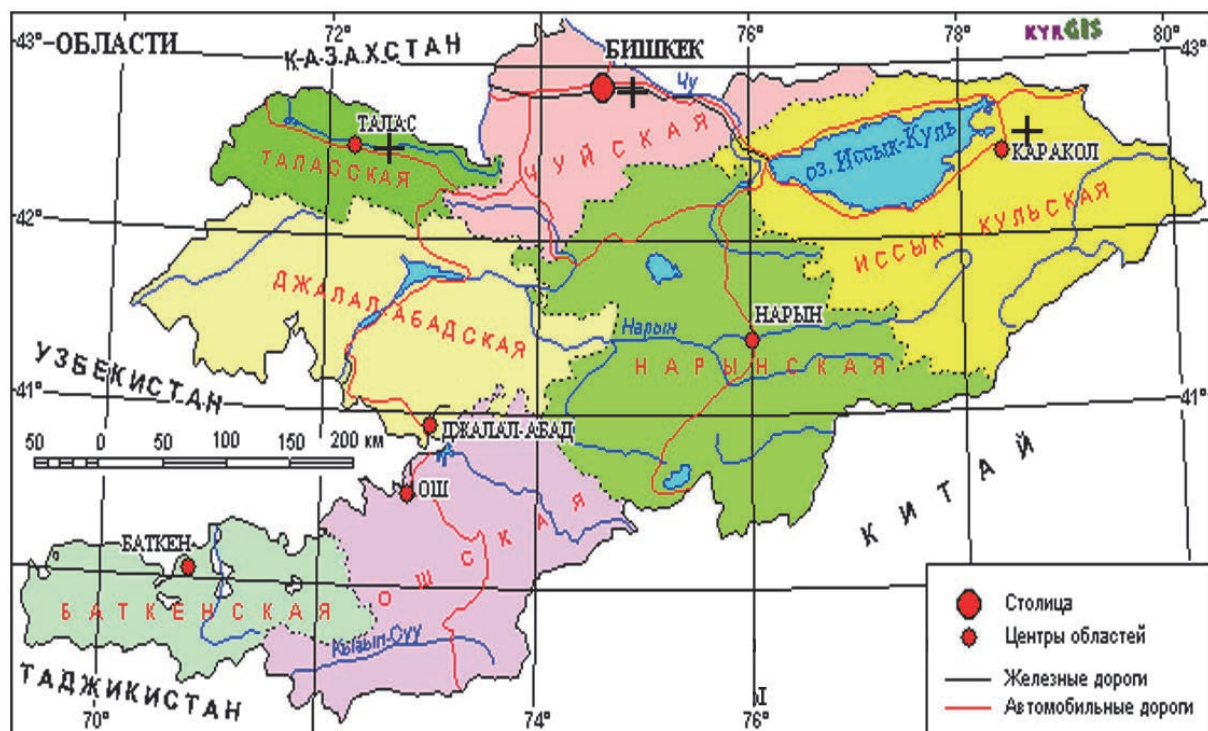
Заключительный отчет

Март 2014

**Японское агентство международного сотрудничества
(JICA)**

**TASK CO., LTD.
KATAHIRA & ENGINEERS INTERNATIONAL**

KG
JR
13-009



Карта исследования

Фотографии



Плуг (3-х рядный)
Ошская область, район Карасуу, ФХ Таширова



Плуг (4-х рядный)
Таласская область, район Талас, частный фермер



Дисковая борона
Чуйская область, район Аламедин, ФХ Адогин



Чизельный плуг и зубовая борона

Чуйская область, район Аламедин, ФХ Адогин



Зубовая борона
Таласская область, район Карабура,
частный фермер



Сеялка (24 форсунок)
Ошская область, район Карасуу, ФХ Таширова



Сеялка (4 ряд для бобовых)
Таласская область, район Бакайата,
частный фермер



Сеялка (4 ряд)
Ошская область, район Ноокат, ФХ



Культиватор
Ошская область, район Карасуу, ФХ Таширова



Распылитель
Таласская область, район Бакайата,
частный фермер



Культиватор
Ошская область, район Ноокат, фермерское хозяйство



Распылитель удобрений



Очиститель фасоли,
сделано в Турции, год не известен
Таласская область, район Бакаята,
частный фермер



Комбайн, 1999 год (проект 2КР)
Ошская область, район Карасуу, ФХ Таширова



Комбайн, Украина 1989 год
Ошская область, район Узген, ФХ Тамеки



Сортировщик семян (пшеница, ячмень)
Чуйская область, район Жайил, ФХ Реимбек



Масловыжиматель (электрический)
Таласская область, район Бакаята,
частный фермер



Кукурузоуборочная машина
Ошская область, район Ноокат, фермерское
хозяйство



Косилка, сделано в Германии, год неизвестен, куплен 20 лет назад
Ошская область, район Узген, ФХ Тамеки



Грабли

Грабли

Чуйская область, район Аламедин, ФХ Адогин



Прессподборщик, год неизвестен
Таласская область, район Талас, частный фермер



Тележка
Ошская область, район Ноокат, КФХ



Передвижная мастерская
Таласская область, район Талас, ФХ

Учебно-научные организации по механизации



Лаборатория по разборке двигателей тракторов



Учебная мастерская

Техникум в Таласе

(Используются учебные пособия советского периода, в большинстве не обновляются)



Разрез модель трактора (советская модель)



Детали сельхоз техники,
учебный улаас со стендами

Токмокский среднеобразовательный лицей

(Уменьшается количество учеников по селхоз специализации. Изза сокращения госбюджета, два года назад курсы по сельскому хозяйству в этой школе были ликвидированы)

СОДЕРЖАНИЕ

Карта исследования

Фотографии

Содержание

Список рисунков и таблиц

Список аббревиатур

Краткое описание

	<i>Стр.</i>
1. Исследование и сбор информации.....	1
1.1 Предпосылки исследования	1
1.2 Цели исследования.....	3
1.3 Реализация исследования	3
1.4 Структура и сроки исследования.....	6
2. Обзор аграрного сектора Кыргызской Республики	7
2.1 Природные условия	7
2.2 Роль сельского хозяйства	8
2.2.1 Общее направление сельскохозяйственного сектора	8
2.2.2 Направления в сельскохозяйственном производстве	10
2.3 Основные задачи сельскохозяйственного сектора.....	14
2.4 Структура и роль аграрного сектора	16
3. Состояние и проблемы в сфере механизации сельского хозяйства	18
3.1 Условия эксплуатации сельскохозяйственной техники.....	18
3.1.1 Количество сельскохозяйственной техники	18
3.1.2 Услуги сельхоз техникой	21
3.2 Рынок сельхоз техники	23
3.2.1 Импорт и экспорт сельхоз техники, условия его реализации внутри страны	23
3.2.2 Запасные части.....	35
3.2.3 Процедура импорта и технические стандарты	36
3.2.4 Рынок сельскохозяйственной техники в Казахстане	38
3.3 Содержание сельскохозяйственной техники.....	41
3.3.1 Содержание сельскохозяйственной техники до независимости.....	41
3.3.2 Обслуживание современной сельхозтехники	43
3.3.3 Кадры и подготовка кадров по техобслуживанию.....	47
3.4 Система финансирования сельскохозяйственной техники	48
3.4.1 Государственный орган	48
3.4.2 Другие кредитные организации	57
3.5 Таможенный союз	60

3. 5. 1	Фон и резюме таможенного союза	60
3. 5. 2	Воздействие на сельское хозяйство и механизации сельского хозяйства	64
4.	Анализ препятствий на пути механизации сельского хозяйства	66
4. 1	Проблемы каждой заинтересованной стороны	66
4. 1. 1	Департамент механизации и энергообеспечения при Министерстве сельского хозяйства и мелиорации	66
4. 1. 2	Кыргызский Национальный Аграрный Университет (КНАУ)	66
4. 1. 3	Средне-специализированный лицей и профессиональное училище (кафедра механизации сельского хозяйства)	67
4. 1. 4	Поставщики сельхоз техники	67
4. 1. 5	Цеха по ремонту техники	69
4. 1. 6	Банки	70
4. 1. 7	Сельхозпроизводители	73
4. 1. 8	Представители технических услуг	76
4. 2	Проблемы на рынке сельхоз техники	77
4. 3	Проблемы касательно хранения сельхоз техники	78
4. 4	Проблемы финансирования механизации сельского хозяйства	79
4. 5	Причинно-следственная связь проблем, связанных с механизацией в целом	81
5.	Вовлеченность ведомственных учреждений и других организаций к процессам повышения уровня механизации сельского хозяйства	85
5. 1	Меры предпринимаемые правительством и основными донорами	85
5. 1. 1	Меры предпринимаемые правительством	85
5. 1. 2	Меры предпринимаемые основными донорами	85
5. 1. 3	Другие (Турция, КНР, Евразийский Банк Развития)	88
5. 2	Сотрудничество Японии и результаты	89
5. 2. 1	Внепроектные гранты, сокращение уровня бедности (проекты 2КР)	89
5. 2. 2	Региональные трейнинги ЛСА	90
6.	Принципы сотрудничества Японии в сфере механизации сельского хозяйства	93
6. 1	Принципы развития механизации сельского хозяйства	93
6. 2	Курс сотрудничества Японии	95
6. 3	Возможность участия японских производителей	98

Приложение

- Приложение 1 : Список опрошенных лиц
- Приложение 2 : Динамика количество тракторов и комбайнов (по областям)
- Приложение 3 : Каталог производителей
- Приложение 4 : Финансовое состояние Айил Банка
- Приложение 5 : Результаты анкетирования
- Приложение 6 : Основные виды выращиваемых культур
- Приложение 7 : Анализ фермеров приобретавших трактор

Список рисунков и таблиц

Рисунок 1-1 График исследовательских работ	4
Рисунок 2-1 Доля ВВП по отраслям (в процентах%)	10
Рисунок 2-2 Организационная структура Министерства сельского хозяйства.....	17
Рисунок 2-3 Департаменты механизации и электрификации сельского хозяйства	17
Рисунок 3-1 Количество эксплуатируемых тракторов и комбайнов по Республике (1991-2013 гг.).....	21
Рисунок 3-2 Процедура подачи заявок на Лизинг.....	56
Рисунок 4-1 Проблемы, актуальные для сельхоз производителей.....	74
Рисунок 4-2 Индекс розничной цены на ГСМ, муку, баранину (в долл.США, 2003 год как базовый)	75
Рисунок 4-3 Критерии выбора сельхоз техники во время покупки.....	76
Рисунок 4-4 Схематический анализ проблем по вопросам механизации сельского хозяйства (1)	82
Рисунок 4-5 Схематический анализ проблем по вопросам механизации сельского хозяйства (2)	83
Рисунок 4-6 Схематический анализ проблем по вопросам механизации сельского хозяйства (3)	84
Рисунок 6-1 Схематическое описание сотрудничества Японии по повышению уровня механизации в сельском хозяйстве.....	97
Таблица 2-1 Сведения об использовании земель по областям (2013 год)	8
Таблица 2-2 Валовой национальный доход на душу населения в Кыргызской Республике и данные показателей соседних стран Центрально Азии для сравнения.....	9
Таблица 2-3 Процентное соотношение трудоустройства по отраслям	10
Таблица 2-4 Объем экспорта и импорта сельхоз продукции и продуктов питания	12
Таблица 2-5 Основные сравнительные показатели по областям	14
Таблица 2-6 Информация по производству основных видов сельхоз продукции по областям (объем производства, посевная площадь, урожайность)	14
Таблица 3-1 Количество техники в наличии и необходимое количество единиц	18

Таблица 3-2 Количество сельхоз и рабочей техник по областям за 2013 год (единица)	19
Таблица 3-3 Количество зерноуборочного комбайна на площадь пахотных угодий.....	20
Таблица 3-4 Стоимость услуг обслуживания техникой по виду работ и по регионам (включена стоимость ГСМ).....	22
Таблица 3-5 Официальные дилерские компании импортной сельхоз техники.....	27
Таблица 3-6 Результат продаж тракторов, комбайнов (за 2013 год).....	32
Таблица 3-7 Сравнение цен сельхоз техники (2013 год) (1)	32
Таблица 3-8 Сравнение цен на сельскохозяйственную технику (2).....	33
Таблица 3-9 Посевная площадь. Сельскохозяйственная техника Кыргызстана и Казахстана	39
Таблица 3-10 Показатели продаж тракторов и комбайнов в Казахстане (2013 год)	40
Таблица 3-11 Показатели продаж комбайнов в Казахстане(2013год).....	41
Таблица 3-12 Использование средств внепроектных грантов и 2КР	49
Таблица 3-13 Список кредитных продуктов, связанных с сельским хозяйством.....	51
Таблица 3-14 Список кредитных продуктов лизинга(на сельхоз технику).....	52
Таблица 3-15 Показатели других кредитных продуктов.....	53
Таблица 3-16 Результаты лизинга по годам.....	54
Таблица 3-17 Показатели лизинга по областям.....	54
Таблица 3-18 Кредитные продукты для сельского хозяйства.....	57
Таблица 3-19 Показатели лизинга за 2013 год	59
Таблица 3-20 Обзор Кыргызстана и стран-членов Таможенного союза.....	61
Таблица 3-21 Возможное влияние Кыргызстану при вступлении в Таможенный союз	62
Таблица 3-22 Показатели импорта и экспорта и объем товарооборота между Кыргызстаном и другими странами входящий в таможенный союз.....	63
Таблица 3-23 Транзитный взаимоборот с Китаем (импорт, экспорт)	63
Таблица 3-24 Изменение тарифной ставки на импорт основных видов продукции из стран, не являющихся членами таможенного союза.....	64
Таблица 4-1 Изменения объема капитала Айыл банка(10 тысяч сом).....	70
Таблица 5-1 Внепроектные гранты и проекты по сокращению уровня бедности (проекты 2КР) в Кыргызской Республике	92
Таблица 6-1 Вопросы и меры по повышению уровня механизации сельского хозяйства в Кыргызской Республике	101

Список аббревиатур

Аббревиатура	Официальное название
АБР	Азиатский Банк Развития
СНГ	Союз Независимых Государств
ЕБРР	Европейский Банк Развития и Реконструкции
ЕС	Европейский Союз
FAO	Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН
FOB	Франко борт (Free On Board)
ВВП	Валовой Внутренний Продукт
ВНП	Валовой Национальный Продукт
ГОСТ	Государственный Общесоюзный Стандарт
ГОСТ-Р	Государственный Стандарт России
ISO/IEC	Международная организация по стандартизации /Международная электротехническая комиссия
ЈСА	Японское агентство международного сотрудничества
КІСВ	Кыргызский инвестиционно-кредитный банк (Kyrgyz Investment and Credit Bank)
МТЗ	Минский тракторный завод
НПО	Неправительственная организация
ГЧП	Государственное частное партнерство
UNDP	Программа Развития ООН (United Nations Development Programme)
USAID	Агентство Международного Развития США (The United States Agency for International Development)
НДС	Налог на добавленную стоимость
ВТО	Всемирная торговая организация
ВБ	Всемирный Банк
2KR	Программа по уменьшению уровня бедности (Second Kennedy Round)
МСХиМ	Министерство сельского хозяйства и мелиорации

Единицы измерений

Обозначение	Название	Описание
< Площадь >		
га	гектар	1 га=100 м ²
м ²	метр квадрат	1 м ² =0.01 га
< Мощность силы >		
лс	Лошадиная сила	
кВт	Киловатт	1 кВт = 1.34102 лс
< Валюта >		
USD	Доллар США	1 USD=50 сом=102 йен (на 02.2014)
Сом	Кыргызский сом	1 сом = 2 йен (на 02.2014)

Краткий обзор

1. Цели исследования

Сельское хозяйство занимает самую большую часть в экономике Кыргызской Республики (далее КР). 22.1% всего Валового Внутреннего Продукта страны составляет сельское хозяйство, а примерно 14% (213 млн долл. США) из всего экспорта. Кроме этого 66% населения страны проживает в сельской местности, и половина рабочей силы в стране занята сельском хозяйством. Сельское хозяйство играет огромную роль в устойчивом развитии экономики страны. Но не смотря на это, доходы населения занятой сельхоз работой остаются на низком уровне, которая составляет примерно 35%-50% по сравнению с другими отраслями. В результате большая часть сельского населения проживает в условиях ниже прожиточного минимума, и сокращение бедности в сельской местности рассматривается одним из важнейших задач.

В Кыргызстане после распада Советского союза в 1991 году, коллективные хозяйства (колхоз) и советские сельхоз кооперативы (совхозы) были расформированы, земельные участки были распределены частным фермерам по количеству людей в семье, сельхоз земельные участки перешли на собственность расформированных небольших самостоятельных фермерских хозяйств. После обретения независимости за приватизацией сельхоз земель последовали реформы в сельском и земельном хозяйстве, повышение цен, потеря финансового доступа, разрушение системы госзакупок, в следствии чего был потерян эффективный доступ на неэффективный рынок, все это привело к отрицательным последствиям. В результате, основной составной частью сельского хозяйства в КР стало неэффективное мелкое фермерство.

Сельскохозяйственная техника в КР в большинстве имеют срок эксплуатации более 20 лет, и в дальнейшем количество устаревшей техники в рабочем состоянии будет уменьшаться с года в год. Нехватка техники не позволяет, производит сельхоз работы, например уборку урожая, своевременно. Обновление технического парка и внедрение новой техники остается важным фактором для повышения доходности сельского хозяйства. Кроме того, Министерство сельского хозяйства и мелиорации (далее МСХиМ) в своей политике определяет приоритетную роль в повышении уровня механизации сельского хозяйства. Через государственные банки предоставляются фермерам низкопроцентные кредиты для приобретения сельхоз техники. С повышением уровня механизации, увеличивается производительность сельского хозяйства, повышаются доходы фермеров. Дальнейшая стимулирование экспорта сельхоз продукции, повысит экономическую активность в целом по стране.

Целью настоящего исследования является сбор основной необходимой информации о текущем состоянии и задачах механизации сельского хозяйства Кыргызской Республики, о состоянии доступа к процессу механизации сельского хозяйства для фермеров (в частности, предоставлении государственными организациями системы финансирования и кредитования, направленную на приобретение сельхоз техники для фермеров), о рынках сельхоз техники и изучение состояния эксплуатации и содержания техники, о возможности и проблемах продвижения сельхоз техники японского производства (далее японского производства), а также анализ проблем по реализации политики и системы направленной на развитие механизации сельского хозяйства в Кыргызской Республике для формирования курса сотрудничества с JICA.

2. Краткое описание результатов исследования

Ниже описаны задачи и проблемы в каждой сфере:

- В ходе исследования, общая политика по повышению уровня механизации сельского хозяйства еще не была определена. С января 2014 года был назначен новый министр сельского хозяйства, и в настоящем проводятся подготовительные работы по разработке политики развития отрасли. Только в общенациональной стратегии страны отдельно выделено продвижение лизинга как стратегия развития сельскохозяйственного сектора.
- За 20 лет независимости после 1991 года, количество сельхоз техники уменьшалось. Особенно, количество тракторов, которые интенсивно используются в сельской местности, уменьшилось с 30 тысячи до 20 тысячи единиц.
- Сельхоз техника приобретается за наличные средства, по лизингу и по кредиту. Среди фермеров популярны белорусские трактора (80 лс, цена прим. 1 млн сом) и китайские трактора (90 лс, цена прим. 1,1 млн сом), которые выбираются по цене, техническим характеристикам, доступностью запчастей и легкостью в эксплуатации. Также, в малом количестве, крупные фермеры приобретают европейские и американские трактора (220 лс, цена прим. 8 млн сом) больших мощностей.
- Обновление машинного парка в сельском хозяйстве не продвигается. Изза чего, предложений на вторичном рынке мало и цена на использованную технику остается высокой.
- Частные фермеры не имеют информацию о существующей технике для обработки малых площадей, такие как для рисоводства.
- Начиная с 2011 года, государственные банк «Айил Банк» начал предоставлять фермерам низкопроцентный лизинг для покупки сельхоз техники, и с тех пор продажа техники увеличивается. Но по состоянию на январь 2014 года, изза нехватки финансовых средств банка, около 150 фермеров прошедшие лизинговую экспертизу, ожидают в очереди и не могут получить технику своевременно.
- Малое количество комбайнов приобретенных по лизингу. Несмотря на высокую цену комбайна, который в 4 раза дороже, чем трактор, применяются одинаковые условия лизинга.
- Появились крупные фермеры, которые способны закупить технику наличными средствами.
- При проведении лизинговой экспертизы уделяется много внимания уже существующему капиталу и финансовому положению. Но не уделяется достаточного внимания к доходу от предоставления сельхоз услуг и к увеличению дохода от своевременного выполнения сельхоз работ с помощью закупаемой техники.
- Поставщики сельхоз техники в Бишкеке, имеют склады запчастей и мобильные мастерские группы для ремонтного обслуживания по всей стране.
- У поставщиков белорусских и китайских тракторов можно приобрести оригинальные запчасти. В тоже время на авторынках также предлагаются оригинальные запчасти и дешевые имитации.
- В большинстве, фермеры сами занимаются ремонтом и разборкой техники. Существует вероятность снижения функциональности техники, по причине неправильной наладки фермерами.
- Фермеры не имеют достаточных знаний, навыков и опыта по технологиям растениеводства и управлению сельским хозяйством.
- Низкая урожайность усугубляется устаревшими уборочными механизмами, которые создают

до 30% потерью при уборке урожая.

- По причине отсутствия оборудования по обработке, переработки и хранения урожая, отсутствуют возможности повысить добавленную стоимость продукции.
- По причине уменьшения количества техники и высокой стоимости услуг, существует группа фермеров не имеющих доступ к услугам сельхоз техники.
- В областных профтехлицеях и техникумах есть случаи недобора учащихся и закрытия курсов по сельскому хозяйству, из-за устаревших учебных оборудования и несоответствия современным требованиям учащихся.
- Ирригационная инфраструктура устарела и не функционирует. Увеличились площади яровых посевов, которые зависят от нестабильных погодных условий, что приводит к нестабильному доходу.

3. Принципы механизации сельского хозяйства

Исходя из вышеуказанных задач и проблем, принцип развития механизации сельского хозяйства в Кыргызской Республике можно определить следующим образом: «Повышение качества сельхоз техники (производительность), и увеличение производительности сельского хозяйства с помощью увеличения количества единиц технического парка». Другими словами можно описать как: «Увеличение производительности сельского хозяйства, с помощью обновления устаревшего парка сельхоз техники, а также ускорить процесс внедрения новой техники для покрытия нехватки механизированных работ». В результате можно остановить тенденцию уменьшения количества единиц техники, своевременно выполнять сельхоз работу, уменьшить потери при сборе урожая, расширить площади посева. Также, улучшается доступность к услугам сельхоз техники в регионах, где преобладает маломасштабное фермерство. Все это будет способствовать к достижению цели в сельскохозяйственном секторе, такие как «Увеличение валового производства сельского хозяйства», «Увеличение производительности», «Решение социальных проблем среди малых фермерских хозяйств».

Не учитывая крупных фермерств, в настоящее время, лизинг является основным инструментом обновления и внедрения новой сельхоз техники. Но поскольку сегодняшний уровень финансирования не может обеспечить необходимое количество техники, требуется еще больше расширить лизинговую деятельность. Также, кроме вопросов лизинга, существуют комплекс задач, включая МСХиМ, фермеров и финансовых структур. Ниже описаны некоторые задачи по степени первоочередности и важности.

Усиление структуры и системы повышения механизации сельского хозяйства

Во время проведения данного исследования, кроме внедрения лизинга и проектов ГЧП, не были определены особые меры по повышению механизации сельского хозяйства. Необходимо разработать стратегию повышения механизации сельского хозяйства как основополагающий документ правительства для широкого сотрудничества с государственными ведомствами, частным сектором, донорами, НПО и другие. Данная стратегия предопределяет кому, когда и как действовать. Для реализации стратегии также необходимо институциональное усиление, в особенности создание и сохранение кадрового персонала, и кадровой подготовки.

Сельскохозяйственная техника и оборудование является только одним из факторов развития

сектора. Также необходимо обратить внимание на доступность семян, удобрений и химикатов, распространение новых технологий выращивания, улучшения методов управления сельским хозяйством, взаимодействие между департаментами министерства, и развитию взаимодействия с другими ведомствами по подготовке кадров.

Усиление лизинговой деятельности

После начала лизинговых операций для закупки сельхоз техники государственным банком «Айил Банк» в 2011 году, был начат процесс обновления парка сельхоз техники. Но существуют препятствия для развития лизинговой деятельности, вызванные по причине нехватки финансовых средств, нехватки кадров, жесткости лизинговых условий, методов лизинговой экспертизы. По состоянию на январь 2014 год, из-за нехватки финансовых средств Айил Банка в 2013 году, около 150 фермеров, прошедшие лизинговую экспертизу, вынуждены ожидать получения техники. В настоящем, основным объектом лизинга является трактор. Но при существующих условиях лизинга, только ограниченное количество фермеров могут позволить себе покупку по лизингу. Ослабляя условия лизинга и пересматривая методы экспертизы, необходимо расширить группу фермеров, пользующуюся лизинговыми услугами, и при этом не допустить ущерба возвратности средств.

В будущем можно предположить, что спрос на трактора переключится на комбайны. Но с одинаковыми условиями лизинга для тракторов и комбайнов, увеличить количество дорогостоящих комбайнов будет затруднительно. Необходимо принять меры, такие как облегчения условий лизинга и т.д. Также существуют варианты расширения сельхоз услуг тракторов и комбайнов в южных регионах страны, где фермеры имеют малые земельные уделы. Требуется создать благоприятные условия для повышения доступности услуг сельхоз техник для малых фермеров, такие как налоговые льготы и т.д.

Всего необходимо 25 тысячи единиц тракторов для обновления и пополнения парка новыми тракторами по всей стране, включая замену устаревших 20 летних тракторов и недостающих единиц. При расчете на 10 лет, в год необходимо приобретать 2500 единиц техники. В 2013 году Айил Банком по лизингу было выдано только 650 единиц тракторов (на 13 млн. долларов США). Для внедрения 2500 единиц в год только через лизинг Айил Банка, банку необходимо увеличить финансовые средства и количество персонала в 4 раза. Частные коммерческие банки также предлагают лизинговые услуги, но годовые процентные ставки на 15% выше, чем у Айил Банка, которые не многие фермеры могут себе позволить. Для увеличения лизинговых сделок, необходимо субсидировать процентные ставки до уровня как минимум Айил Банка, и привлечь средства частных коммерческих банков. Необходимо подготовить кадров для лизинговых экспертиз, и привлекать донорские средства с низкими процентами для увеличения лизинговых средств.

При проведении лизинговой экспертизы не учитывается доходность от лизингуемой техники, такие как сокращение расходов, использование новых возможностей, доходы от сторонних услуг, расходы на содержание техники и т.д. Включая такие факторы при оценке платежеспособности, можно увеличить количество фермеров лизингополучателей.

Кроме того, необходимо рассмотреть внедрение сельскохозяйственных страхований как финансовый инструмент. Это позволит фермерам с яровым посевом спокойно вступать в лизинговые сделки.

Повышение потенциала фермеров

Для получения лизинга, последние 3 финансовые годы не должны быть убыточными. Заплатив 30% от стоимости оборудования, не требуется дополнительный залог для получения лизинга. Определенное количество фермеров не могут удовлетворить настоящие условия лизинга. Но среди них есть определенная группа фермеров, для которых, лизинг будет доступен при условии, если они улучшат методы хозяйствования, посредством улучшения технологии выращивания, отбором посевных культур, улучшением управленческих методов и т.д. Необходимо внедрять новые технологии выращивания и повысить навыки управления хозяйством среди этих фермеров, и таким образом увеличить число лизинговых сделок.

В большинстве случаев, фермер приобретает запчасти и сам производит ремонт и наладку техники, включая капитальный ремонт двигателей. Не имея при этом знаний, навыков, опыта и правильных инструментов, существует вероятность ухудшения функциональности техники. Необходимо проводить обучение фермеров правильной эксплуатации, ремонту и содержанию техники, что позволило бы сохранить эффективность работы, сохраняя высокую функциональность существующей техники.

В Кыргызской Республики на сегодняшний день не функционируют государственные органы по внедрению новых сельскохозяйственных технологий. Но к счастью существуют множество профессионально-технических учебных заведений в каждом регионе. В некоторых из них проводится обучения по сельхоз технике. Необходимо усилить эти организации и создать краткосрочные курсы для фермерских хозяйств, курсы по новым технологиям выращивания, методом ремонта и содержания техники, методом управления сельского хозяйства и т.д.

Улучшение инфраструктуры для обеспечения стабильного урожая

В результате износа и старения ирригационных сооружений, понизилась эффективность и функциональность их работ. Увеличивается количество фермеров ярового посева. Для повышения доходности и стабильности фермерских хозяйств, необходимо обновить изношенные сооружения и в дальнейшем правильно эксплуатировать их.

3.1 Курс сотрудничества Японии

Курс сотрудничества Японии, в основном должен соответствовать курсу развития указанного выше. Несмотря на существующие ресурсные проблемы в поддерживаемой стороне, ниже описаны сферы возможного сотрудничества:

- (1) Техническое сотрудничество по разработке стратегии и структуры повышения уровня механизации сельского хозяйства (командирования специалистов, обучение)
- (2) Выделения кредитных средств, для усиления финансовой базы лизинга и консультации по системам лизинга (выделение кредитов, командирования специалистов, обучение)
- (3) Предоставления техники для лизинга по проектам 2КР
- (4) Кроме лизинга, поддержка сельскохозяйственного финансирования и развития страховой системы сельского хозяйства (командирования специалистов, обучение)
- (5) Техническое сотрудничество для улучшения управления сельским хозяйством фермерами

- (новые технологии выращивания, управленческие навыки)
- (6) Обновление учебных оборудований в профессионально технических учебных заведениях (проект корни травы)
- (7) Предоставление техники для содержания и эксплуатации ирригационных сооружений, или выделение грантовых и кредитных средств на обновление ирригационных сооружений

Схематическое описание сотрудничества Японии по повышению уровня механизации в сельском хозяйстве



Описание сотрудничества Японии

Сфера сотрудничества	Метод	Содержание
Консультации по политике сельского хозяйства	Командирования специалистов	<ul style="list-style-type: none"> • Консультации по политики сельского хозяйства, включая меры по механизации сельского хозяйства • Понимание принципов японской помощи в развитии КР • Анализ и консультации по составлению заявок на сотрудничество с Японией • Широкое распространение японского сотрудничества в сельскохозяйственном секторе
Новые технологии выращивания, управленческие навыки в сельском хозяйстве	Техническое сотрудничество, командирования специалистов, обечение	<ul style="list-style-type: none"> • Исследование методов растениеводства, после уборочной обработки и хранения (задачи и меры) • Исследования методов хозяйствования и финансового состояния фермеров (задачи и меры) • Исследование рынков сельхозпродукций (по регионам, областям, городам и странам) • Обучение фермеров составлению бизнес планов и определению задач (целевой рынок, выбор продукта (культуры), методы сбыта, техническое

		вооружение, инвестиционный анализ и т.д.) <ul style="list-style-type: none"> • Введение разных регистров (по урожаю, хозяйству и т.д.) • Внедрение новых технологий выращивания и управления
Консультации по финансовой политике	Командирования специалистов, обеспечение	<ul style="list-style-type: none"> • Консультации по установке лизинговых условий в соответствии с состоянием фермерского хозяйства, приоритетным мерам по увеличению услуг техники, стандартам и содержанию экспертизы
Консультации и разработка сельскохозяйственных финансовых услуг	Командирования специалистов, обеспечение	<ul style="list-style-type: none"> • Разработка и улучшение сельскохозяйственного страхования и кредитования
Обновление учебного оборудования в профессионально технических учебных заведениях	Проект корня травы	<ul style="list-style-type: none"> • Обновление учебного оборудования для обучения фермеров новым технологиям, эксплуатацию и содержанию техники (ручные и специальные инструменты, измерительные приборы, сварочное оборудование и другие для первичного ремонта и обслуживания техники)
Оснащение техникой для содержания и эксплуатации ирригационных сооружений	Грантовые проекты	<ul style="list-style-type: none"> • Оснащение строительной техникой, необходимой для содержания и эксплуатации ирригационных сооружений • Обновление изношенных ирригационных сооружений
Обновление ирригационных сооружений	Кредитные и грантовые проекты	<ul style="list-style-type: none"> • Обновление изношенных ирригационных сооружений

3.2 Возможность участия японских производителей

Независимо от видов поставляемой техники на рынок, рынок только Кыргызской Республики имеет малый масштаб. Трудно ожидать необходимую отдачу от прямых инвестиций производителя (расходы на маркетинг, содержание сети поставщиков, поставка запчастей, послепродажное обслуживание и т.д.). Кыргызский рынок необходимо рассматривать в комплексе соседних стран, такие как Казахстан и другие.

Также для проверки работоспособности техники (точность и эффективность работ, экономия ГСМ и т.д.), и для демонстрации потенциальным клиентам, необходимо привести свою технику в страну и участвовать в выставках агротехники, как это делают производители других стран. Это даст возможность апробировать свою технику в условиях Кыргызской Республики. Можно рассматривать государственную поддержку для этих целей.

1. Исследование и сбор информации

1.1 Предпосылки исследования

Сельское хозяйство занимает самую большую часть в экономике Кыргызской Республики (далее КР). 22.1% всего Валового Внутреннего Продукта страны составляет сельское хозяйство, а примерно 14% (213 млн долл. США) из всего экспорта. Кроме этого 66% населения страны проживает в сельской местности, и половина рабочей силы в стране занята сельском хозяйством. Сельское хозяйство играет огромную роль в устойчивом развитии экономики страны. Но не смотря на это, доходы населения занятой сельхоз работой остаются на низком уровне, которая составляет примерно 35%-50% по сравнению с другими отраслями. В результате большая часть сельского населения проживает в условиях ниже прожиточного минимума, и сокращение бедности в сельской местности рассматривается одним из важнейших задач.

В Кыргызстане после распада Советского союза в 1991 году, коллективные хозяйства (колхоз) и советские сельхоз кооперативы (совхозы) были расформированы, земельные участки были распределены частным фермерам по количеству людей в семье, сельхоз земельные участки перешли на собственность расформированных небольших самостоятельных фермерских хозяйств. После обретения независимости за приватизацией сельхоз земель последовали реформы в сельском и земельном хозяйстве, повышение цен, потеря финансового доступа, разрушение системы госзакупок, в следствии чего был потерян эффективный доступ на неэффективный рынок, все это привело к отрицательным последствиям. В результате, основной составной частью сельского хозяйства в КР стало неэффективное мелкое фермерство.

По статистической информации (2013 года) Министерства сельского хозяйства и мелиорации КР (далее МСХиМ), 87% сельхоз техники в КР старше 20 лет. В Кыргызстане из существующих 20 тыс. тракторов, около 17 тыс. единиц работают уже более 20 лет (сравнительно новыми считаются 842 единиц тракторов полученные от Японии по 2КР (внепроектное грантовое сотрудничество и уменьшение бедности в сельской местности) , по безвозмездной помощи от Китая, примерно 2500 шт.). Есть данные FAO подтверждающие, что более 30% урожая теряются из-за нехватки техники и не своевременного проведения сельхоз работ во время сбора урожая. В связи с этим очень важно обновить сельхоз технику для повышения доходов в сельской местности. По данным МСХиМ, количество сельхоз техники, закупленных с 1995 года по 2009 годы, составляет 5,252 штук (включая тракторные

прицепные оборудования), среди них тракторы 2,870 шт. Среди организаций, оказывающих финансовую помощь по механизации сельского хозяйства 1-е место занимает безвозмездная финансовая поддержка от Китая, 2-е место Япония, остальное донорское финансирование поступает от Всемирного Банка, Америки, Турции. Большая часть техники, приобретаемой на основе помощи, является белорусского и польского производства, однако в последние годы приобретается техника, через программу поддержки USAID, немецкого и американского производства. Это составляет примерно 10% от необходимого количества тракторов. В настоящее время в основном используется сельская техника со времен советского союза и в результате дальнейшего износа, предполагается, что количество техники в рабочем состоянии будет уменьшаться из года в год.

ЛСА, в сфере по развитию сельского хозяйства КР, провела следующие работы: «Изучение плана развития улучшения сельского хозяйства и продвижение промышленности по обработке продукции животноводства» (2004-2007), «Проект по развитию и распространению биогазовых установок» (2007-2011), Региональный тренинг «Центральная Азия и Кавказ – система механизации сельского хозяйства» (2009-2013), «Проект по продвижению производства экспортоориентированных семян овощных культур Кыргызской Республики» (2013-по настоящее время), «Проект по распространению органического сельского хозяйства (Проект «Корни травы»)» (2013 – по настоящее время). Также Япония оказала не-проектную безвозмездную помощь с 1994 года по 2002 год, с 1996 года по 2005 год безвозмездная финансовая помощь по преодолению бедности фермеров (Ранее Помощь по развитию производства продовольственных товаров), предоставила сельхозтехнику, топливные материалы, удобрения на общую сумму 100 млн. йенов, однако, в настоящее время прекратила финансирование из-за низкой возвратности в накопительный фонд со стороны КР.

Кроме того, МСХиМ рассматривает развитие механизации сельского хозяйства как одним из важных способов развития сельскохозяйственного сектора согласно Стратегии развития сельского хозяйства, разрабатываемой при поддержке FAO. МСХиМом была пересмотрена система кредитования фермеров для приобретения сельхоз техники. В результате в последние годы государственный коммерческий банк «Айыл Банк» начал предоставлять фермерам кредит на приобретение сельхоз техники по низкой процентной ставке (также используется возвратный фонд по японскому проекту 2KR).

При таких обстоятельствах, можно ожидать, что механизация сельского хозяйства КР приведет к росту сельхоз производительности, увеличению дохода фермеров, следовательно к

активизации экономики за счет развития экспорта, что соответствует курсу деятельности ЛСА по поддержке КР («Продвижение сельско-хозяйственного бизнеса» для развития экспортоориентированного производства, основой которого является сельское хозяйство и производство сельхоз продуктов). Кроме того, по результатам, собранной и проанализированной информации о текущей ситуации в сельской местности, политике и общего курса правительства относительно механизации сельского хозяйства, новой системе приобретения и кредитования сельхоз техники, можем ожидать продвижения эффективного обсуждения для достижения сотрудничества в будущем.

1.2 Цели исследования

Целью настоящего исследования, в соответствии с параграфом «1.1 Предпосылки исследования», является сбор основной необходимой информации о текущем состоянии и задачах механизации сельского хозяйства КР и системы, информации о состоянии доступности сельхоз техники для фермеров (в частности, предоставлении государственными организациями системы финансирования и кредитования, направленную на приобретение сельхоз техники для фермеров), о рынках сельхоз техники и о состоянии эксплуатации и содержании техники, о возможности и проблемах продвижения сельхоз техники японского производства (далее японского производства), а также анализ проблем по реализации политики и системы, направленной на развитие механизации сельского хозяйства в КР для формирования курса сотрудничества ЛСА.

1.3 Реализация исследования

Процесс исследования изображен на Рисунке 1-1. Каждый вопрос исследования состоит из нескольких задач. В частности, как показано ниже на рисунке, исследовательская группа проводила полевые работы на местах, проводила анализ проблемы, правительства, доноров. Также проводила опрос мнения о нынешней ситуации у местного населения. И наконец, был исследован курс правительства Кыргызской Республики, направленный на развитие аграрного сектора, основой которого является развитие механизации сельского хозяйства.

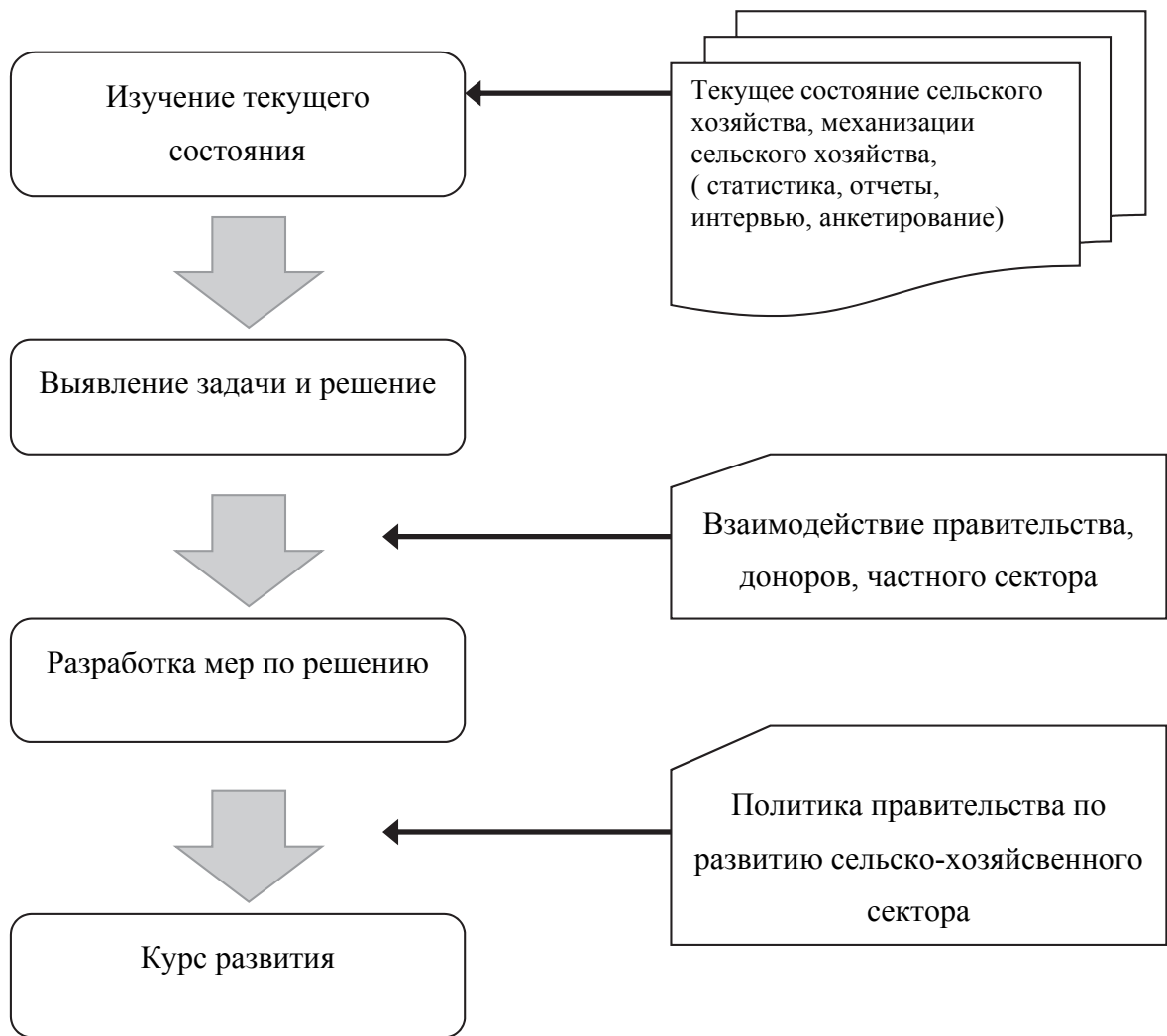


Рисунок 1-1 График исследовательских работ

(1) Анализ материалов, базовых и доступных данных

Исследовательская группа посетила МСХиМ, Министерство финансов, научно-исследовательские институты, учебные заведения по подготовке кадров, других доноров, банки, дилеров по продаже сельхоз техники, магазины по продаже запасных частей, провела сбор разных отчетов, планов, законодательств, статистической информации, информации о ценах, кроме того провела обзор и анализ литературы и справочных материалов.

(2) Полевые исследования

В дополнение к проведенному анализу и обзору, описанных выше, были проведены полевые работы в целях понятия текущего состояния на местах. В ходе полевых исследований, исследовательская группа посетила Чуйскую, Таласскую, Ошскую области, провели интервью с департаментами сельского хозяйства по областям, управлениями сельского хозяйства по районам, с банками¹, предоставляющими лизинг для сельхоз техники, с фермерами, КФХ, сельхоз кооперативами. В ходе исследования были изучены условия посева, состояние имеющейся техники, условия эксплуатации и содержания техники, условия техсервиса, условия приобретения запасных частей.

(3) Результаты изучения, осуществленного с помощью местного консультанта

Исследовательская группа провела опрос-анкетирование при помощи местного консультанта в тех регионах, которые не смогла посетить. Опрос фермеров был проведен в 7 областях страны, в каждой области по 10-12 хозяйств (всего 72 хозяйств). Целью такого исследования было сбор информации об условиях посева, имеющейся техники, условия использования техники, условия эксплуатации техники, условия техсервиса, условия приобретения запасных частей. Исследование было проведено при поддержке районного и сельского управления, которые отобрали среди средних и мелких хозяйств фермеров, имеющих сельхоз технику, предоставляющих технические услуги и не имеющих технику. По крупным фермерским хозяйствам, исследовательской группой был проведен отдельное анкетирование.

(4) Сбор и анализ данных

Собранная основная информация и вышеуказанные результаты были проанализированы по трем субсекторам – рынок, управление и финансирование фермеров, в разрезе заинтересованных сторон в механизации сельского хозяйства, и были изучены проблем и задачи. Кроме этого, в отношении каждой задачи, была изучена соответствующая политика. На базе курса развития сельско-хозяйственного сектора правительства КР, были сформированы направление сотрудничества и содействия.

¹ По общему определению, лизинговая операция определяется следующим образом. Лизинговая компания закупает технику выбранную лизингополучателем, и сдает в долгосрочную аренду тому же лизингополучателю. В настоящем в КР, банк (вместо лизинговой компании) закупает технику выбранную фермером, и сдает тому же фермеру на пользование. Но фермер оплачивает не арендную плату, а закупочную цену в рассрочку. Поэтому по окончании периода оплаты, право собственности на технику переходит от банка к фермеру, и техника не возвращается в банк.

1.4 Структура и сроки исследования

Исследовательская группа состояла из 6-ти человек. Ниже следует список членов и сфера деятельности.

Специалист по сельскохозяйственной политике – Кудо Ясунобу (TASK CO., LTD.)

Специалист по изучению рынка сельскохозяйственной техники – Кобаяси Киёхито (Katahira & Engineers International)

Специалист по исследованию технического обслуживанию – Ямагути Кодзи (TASK CO., LTD.)

Специалист по финансовой системе – Сузуки Масако (Katahira & Engineers International)

Специалист по изучению сельского хозяйства/координатор социального проекта–Хатано Мамору (TASK CO., LTD.)

Перевод (русский) – Абдукадиров Расулбек (Katahira & Engineers International)

Срок полевых исследований составил 50 дней, с 1 января по 27 февраля 2014 года. Исследования на местах проводились в городе Бишкек, Чуйской, Таласской, Ошской областях (опрошены фермеры, фермерские кооперативы, поставщики, сервисы ремонта техники, банки и другие), кроме того, было проведено анкетирование с помощью местного консультанта по 7 областям страны (в каждой области 10-12 хозяйств). Также, посетили поставщиков сельхоз техники и японские торговые компании, и была собрана соответствующая информация.

2. Обзор аграрного сектора Кыргызской Республики

2.1 Природные условия

Географические координаты КР 39-44 градусов северной широты, 60-81 градусов восточной долготы в центре евразийского континента, граничит с Китаем (восточная часть), Казахстаном (северная часть), Узбекистаном (западная часть), Таджикистаном (юго-западная часть), является страной не имеющей выхода к морю. Также, площадь страны составляет около 199 900 км² (половина площади Японии). Кыргызстан – горная страна, где около 94% территории расположено выше 1000 м над уровнем моря, 40% территории выше 3000 м над уровнем моря. 1/6 часть всей территории находится ниже 1500 м над уровнем моря. В северной части предгорных районах страны климат отличается влажностью и ветренностью, юго-западную часть страны занимает ферганская долина, отличающаяся субтропическим климатом. Площадь лесов составляет всего лишь 3% от всей территории страны.

Климат

Климат КР характеризуется как сухой континентальный, с малыми осадками, с большим годовым и дневным диапазоном, отличается жарким летом и холодной зимой. Полупустынная и степные территории расположены выше 2000 м над уровнем моря, выше расположена субальпийская территория с растительностью, примерно выше 3000 м над уровнем моря располагается горная растительная зона. Как описано выше, большая часть территории находится выше 1000 м над уровнем моря, так как с юго-западной стороны поднимаются горные хребты Памира-Алтая, а с северо-восточной Тянь-Шаньские горные хребты. Разница перепадов температуры сильно ощутимы.

Среднегодовое количество осадков в КР составляет 553 мм, однако аналогично с температурой климата, уровень осадков различается по регионам, так в ферганской долине среднегодовое количество составляет 150 мм, а в горных зонах до 1000 мм. Обзор по Чуйскому, Таласскому, Ошскому областям показывает, что осадки в основном выпадают на предвесенний период февраль-май месяцы, хотя летний сезон засушливый, в таких горных районах как Иссык-Кульская, Нарынская области сезон дождей приходится на начало весны и до лета, сухой сезон приходится на зиму с ноября до февраля. Особенностью высокогорного климата является обратный феномен осадков в летний сезон, регион отличается прохладным климатом с высоким уровнем осадков (дождей), также летом

скотоводы высокогорных районов выводят скот на пастбища. Касательно сельского хозяйства, даже в вышеуказанных областях сезон осадков краткосрочен и количество дождевой воды в сельском хозяйстве не хватает.

Состояние землеиспользования в Кыргызской Республики

Нынешнее состояние землеиспользование в Кыргызской Республике изображено на рисунке 2. Площадь страны составляет 199900 км² (19,99 млн. га), из них 1276800 га (2013 год) составляют пары, необрабатываемы и посевные земли, это 6,4% от всей территории страны. Если посмотреть на площадь каждой области и площадь посевных земель, то можно понять, что в горных Иссык-кульских, Нарынских областях мало посевных земель, что составляет маленькую долю общей площади земель сравнительно общей площади территории страны. С другой стороны, территория Чуйской области занимает не более 10% территории страны, но по площади посевных земель занимает треть площади страны. В связи с этим в Чуйской области площадь участка на душу населения шире и землеиспользование тоже сравнительно больше по сравнению с южной и горной частью страны. Однако, как отмечено ранее, большую часть территории в Кыргызской Республике занимают горы и ограничена площадь равнины для посева в больших объемах.

	Общая площадь		Площадь пашни		Засеянная площадь		Пары		Пашня, использованная под многолетние насаждения		Не использованная пашня	
	Площадь (1000 га)	По всей стране в процентах	Площадь (1000 га)	По всей стране в процентах	Площадь (1000 га)	По всей стране в процентах	Площадь (1000 га)	По всей стране в процентах	Площадь (1000 га)	По всей стране в процентах	Площадь (1000 га)	По всей стране в процентах
Кыргызская Республика	19,990		1,276.8		1,170.4		4.4		2.8		100.4	
Чуйская область	2,020	10.1%	419.4	32.8%	406.2	34.7%	1.2	27.5%	2.0	71.4%	10.1	10.1%
Таласская область	1,140	5.7%	117.5	9.2%	103.4	8.8%	0.0	0.2%	0.4	14.3%	14.0	13.9%
Иссык-кульская область	4,310	21.6%	191.3	15.0%	176.3	15.1%	0.5	11.4%	0.04	1.4%	14.5	14.4%
Нарынская область	4,520	22.6%	121.0	9.5%	102.4	8.7%	-	-	0.1	3.6%	18.5	18.4%
Ошская область	2,900	14.5%	188.5	14.8%	175.1	15.0%	2.0	45.5%	0.2	5.4%	9.6	9.6%
Жалал-Абадская область	3,370	16.9%	165.5	13.0%	146.3	12.5%	-	-	0.04	1.4%	19.5	19.4%
Баткенская область	1,700	8.5%	73.6	5.8%	60.7	5.2%	0.7	15.9%	0.03	1.1%	14.3	14.2%

Источник: Министерство сельского хозяйства

Таблица 2-1 Сведения об использовании земель по областям (2013 год)

2.2 Роль сельского хозяйства

2.2.1 Общее направление сельскохозяйственного сектора

Валовой национальный доход на душу населения в Кыргызской Республике за 2012 год составил 2230 долл. США, а в последние годы имеет тенденцию роста, по сравнению с другими странами Центральной Азии Кыргызская Республика стоит на втором месте после

Таджикистана (Таблица 2-2). ООН определяет КР как развивающуюся страну, не имеющую выхода к морю, с неудобным для развития географическим расположением (LLDC: Landlocked Developing Country) и которая имеет специфические потребности для развития. По данным 2011 года, в КР за чертой линии бедности, с ежедневным прожиточным минимумом в 1,25 долл. США, проживало 5% от общего населения, менее 2 долл. США 21,6%, в 1995 году 22,9% (1,25 долл. США), 45,8% (2 долл. США), что говорит о снижении бедности, однако по-прежнему пятая часть населения страны живет в бедности. Кроме того, концентрация бедности приходится не по всей стране, а на сельскую местность, так как 40,4% сельского населения проживают в бедности².

Таблица 2-2 Валовой национальный доход на душу населения в Кыргызской Республике и данные показателей соседних стран Центрально Азии для сравнения

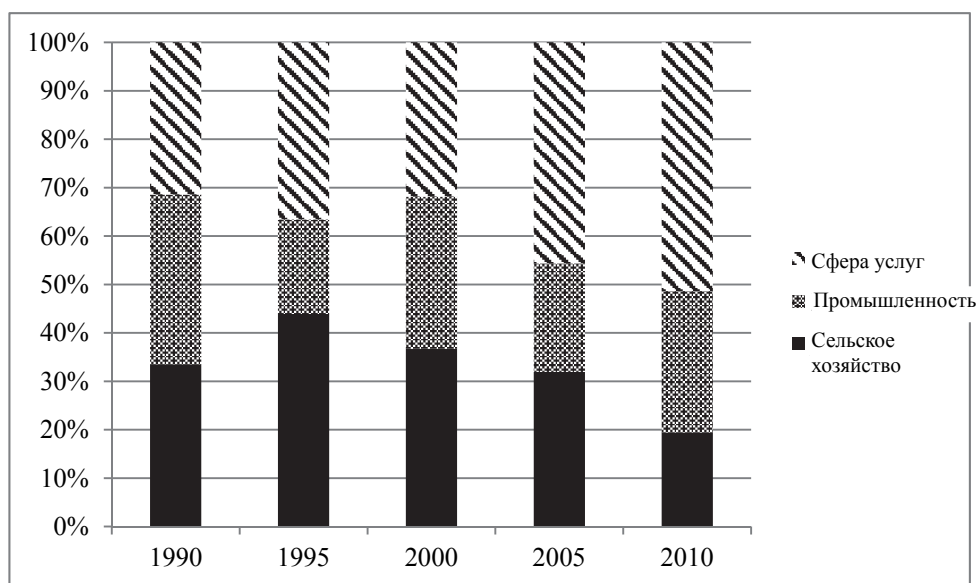
Ед. измерения: долл. США

Страна	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Кыргызская Республика	1,610	1,660	1,780	1,970	2,110	2,150	2,070	2,180	2,230
Казахстан	7,240	7,850	8,690	9,510	9,650	10,010	10,440	11,070	11,780
Узбекистан	1,830	2,000	2,170	2,520	2,810	2,930	3,120	3,390	3,670
Таджикистан	1,270	1,370	1,480	1,630	1,770	1,800	1,890	2,040	2,180
Туркменистан	4,060	4,430	5,230	5,890	6,630	6,940	7,390	8,260	9,070

Источник: Всемирный Банк, «Индексы мирового развития»

Как показано на Рисунке 2-1 ВВП (в процентах) доля сельхоз сектора составляет 30% за 1990 год, 40% за 1995 год, однако за последние годы наблюдается снижение, и за 2010 год составил 19%. Тем не менее, по данным 2008 года 34% населения по-прежнему заняты в сельском хозяйстве (таблица 2-3), в сельхоз секторе трудоустроена большая часть населения, таким образом можно сказать, что аграрный сектор является одним из ключевых отраслей производства, поддерживающей экономику страны.

² Всемирный Банк, «Индексы мирового развития»



Источник: Всемирный Банк, «Индексы мирового развития»

Рисунок 2-1 Доля ВВП по отраслям (в процентах%)

Таблица 2-3 Процентное соотношение трудоустройства по отраслям

в процентах (%)

Отрасли	1990	1995	2000	2005	2008
Сельское хозяйство	32.7	47.2	53.1	38.5	34.0
Промышленность	27.9	16.7	10.5	17.6	20.6
Сфера услуг	39.4	36.1	36.5	43.9	45.3

Источник: Всемирный Банк, «Индексы мирового развития»

2. 2. 2 Направления в сельскохозяйственном производстве

Значительную часть территории Кыргызской Республики занимают горные хребты и степи, с древних времен население занималось животноводством с свободной паствой. Однако с после развала Советского Союза и приобретения независимости правительство страны приняло активный курс стимулирования производства пшеницы на низовьях, в целях повышения самообеспечения продуктовым запасом и предотвращения нанесения вреда окружающей среде избыточным разведением животноводства. Темпы понижение объемов сельхоз производства после обретения независимости приостановились, и перешло на производственный рост. Но со второй половины 1990 годов уровень производства был в упадке и в сельскохозяйственном секторе наблюдались структурные проблемы, возникшие изза появившихся мелких фермеров в большом количестве. Совместно с выращиванием пшеницы, стали выращивать кукурузу и ячмень, приносящие более высокую прибыль. Кроме

того, в последние годы в посевных районах, где реализуемыми культурами считается хлопок, сахарная свекла и табак, из-за низких закупочных цен на урожай, повышения цен на удобрения и других расходов, развивается выращивание овощей и фруктов.

С 2002 года сельско-хозяйственное производство КР находилось в застойном состоянии, уровень ВВП сельского хозяйства снизился с 34% в 2000 году до 20% в 2010 году (Рисунок 2-1). Несмотря на то, что сельское хозяйство является ключевой отраслью КР, собственное производство сельхоз продукции не покрывает внутренний спрос. Потребление сельхоз продукции значительно превышает количество производимой продукции. В связи с этим устоялась система, предусматривающая импорт из других стран (см. таблицу 2-4). Импорт продуктов питания увеличивается наряду с увеличением спроса на продовольствия отечественного производства, так в перечень основных импортируемых продуктов входит пшеница и пшеничная мука из Казахстана, фрукты из Китая, молоко и молочные продукты из России. Производство зерна, на долю которого приходится 60% пахотных земель Кыргызской Республики, снизился на 18% в 2004 году, это привело к увеличению объема импорта дешевой пшеницы в страну из Казахстана³. В последнее время растет тенденция экспорта сельхоз продукции в Россию – овощи и фрукты, в Казахстан – молоко и молочные продукты. В советское время в Ферганской долине активно выращивали хлопок, что составляло большую часть сельско-хозяйственного экспорта КР до 2003 годов, однако в последние годы наблюдалось резкое снижение. В добавок к этому, мясопродукты и птицепродукты были основными экспортируемыми продуктами в Россию и Казахстан. Но обе страны установили санитарный контроль на ввозимые из Кыргызской Республики продукты, что привело к большому снижению объема экспорта. Так как в статистике Китая и Казахстана не отображается приграничная торговля, которая на самом деле представляет приличные объемы и большое товардвижение, представленные данные по объему экспорта и импорта сельхоз продуктов и продуктов питания на таблице 2-4 можно считать заниженными в несколько раз.

³FAO, 2009 год, “Механизация и производительность сельского хозяйства в Кыргызской Республике”

Таблица 2-4 Объем экспорта и импорта сельхоз продукции и продуктов питания*в млн. долларов. США*

	2007	2008	2009	2010
Эспорт	201.2	218.6	188.2	165.1
Импорт	376.5	538.7	506.6	426.2
Торговый баланс	-175.3	-320.1	-318.4	-261.1

Источник: FAO, 2011 год, “Возможности и вызовы развития сельского хозяйства Кыргызской Республики”

Общее направление сельхоз производства по областям

Кыргызская Республика состоит из семи областей и городских поселений. Ниже следует обзор сельского производства по областям (см. Таблицы 2—5, 2—6).

Чуйская область в Кыргызской Республике, пользуясь своим расположением на равнинной местности и границей с Казахстаном, активно занимается сельским хозяйством и является самым преуспевающим регионом по сельхоз производству. Здесь самый большой объем по производству пшеницы, ячменя, кукурузы, овощей по всей стране. Количество сельхоз техники, больше чем в других областях, и уровень доходности на единицу площади выше по сравнению с другими областями. В области находится 32% посевной площади всей страны, но количество фермеров не более 17% от общего числа. На одного фермера приходится больше площади чем на фермеров в других областях, соответственно сельское хозяйство ведется сравнительно в больших масштабах. Кроме того, сельское хозяйство данной области осуществляет поставку молочных продуктов в г. Бишкек, близлежащие города и Казахстан. Также популярно разведение домашнего скота, в частности коров и яков на откорм.

Сельское хозяйство Таласской области состоит в основном из выращивания пшеницы, сахарной свеклы, картофеля, овощей, табака и скотоводство. В последние годы, распространено выращивание фасоли в частности на экспорт. Многие фермеры активно выращивают фасоль, так как она приносит высокий доход по сравнению с основными продуктами питания, такими как пшеница. Также, Таласская область занимает второе место по республике по объему производства картофеля и сохраняет высокую урожайность.

В Иссык-Кульской области выращиваются пшеница, картофель, сахарная свекла, овощи, яблоки. Как и Нарынская область, территория области находится выше над уровнем моря по сравнению других областей. Сельское хозяйство сконцентрировано на разведении животноводства и выращивании таких культур как пшеница, ячмень, картошка, которые больше адаптированы к высокогорным районам. В частности, выращивание картошки занимает подавляющее большинство по сравнению с другими областями, занимает первое

место по всей республики по объему урожайности и площади посева.

В Нарынской области выращиваются пшеница, картофель, овощи. Территория области расположена в высокогорном регионе, что создает много климатических и земельных ограничений. Изза ограниченности площади посевных земель, основным видом деятельности области является животноводство, разведение лошадей, овец и коз. Основным продуктом производства является мясо и шерсть. Относительно больше чем в других регионах выращивается ячмень, в качестве кормового растения для скота.

В южном регионе разнообразность выращиваемых культур больше чем в северной части страныю В Ошской области выращиваются такие культуры как пшеница, хлопок, табак, овощи, плодово-ягодные (яблоки, ягоды и т.п.), рис. Выращивается кукуруза, которая не растет в местности высокогорьях. Ошская область занимает третье место по всей республике по площади и объему урожайности кукурузы. В г. Ош, где население большое, рынки находятся на легко доступном расстоянии, также по количеству сельхоз техники занимает второе место после Чуйской области

В Жалал-Абадской области выращивается пшеница, хлопок, табак, картофель, овощи, виноград, масляничные культуры и другие. Также широко развито животноводство (в частности овцы, козы, КРС). Жалал-Абадская область расположена в Ферганской долине, в последнее время на фоне потепления климата активно развивается выращивание овощей и фруктов. 13% посевной площади республики и 25% от общего количества фермеров в республике находятся в Жалал-Абадской области. Доля сельскохозяйственной площади на душу населения области очень мала, что говорит о большом количестве мелких фермеров.

Доля сельскохозяйственной площади на душу населения в Баткенской области тоже очень мала. В области выращивается табак, хлопок, кукуруза, рис, виноград, абрикос, пшеница. Занимает первое место по объему урожайности фруктов, выращиваются культуры адаптированные к климатическим условиям земли данной области.

Таблица 2-5 Основные сравнительные показатели по областям

Регион	2013		2013		Общая площадь		2013		2012
	Население		Фермеры				Пашня		Уровень бедности
	(Человек)	(%)	(Количество)	(%)	(1000 га)	(%)	(1000 га)	(%)	(%)
	5,663,100	100%	357,127	100%	19,995	100.0%	1,276.8	100.0%	37%
Северо-центральный	1,733,000	30.6%	58,824	16%	2,030	10.2%	419.4	32.8%	17%
Северо-западный	239,500	4.2%	21,620	6%	1,140	5.7%	117.5	9.2%	40%
Восточный	453,400	8.0%	31,796	9%	4,310	21.6%	191.3	15.0%	28%
Юго-восточный	268,000	4.7%	38,391	11%	4,520	22.6%	121.0	9.5%	40%
Юго-западный	1,434,500	25.3%	82,146	23%	2,920	14.6%	188.5	14.8%	51%
Западно-центральный	1,076,700	19.0%	89,430	25%	3,370	16.9%	165.5	13.0%	51%
Юго-западный	458,000	8.1%	34,960	10%	1,700	8.5%	73.6	5.8%	34%

Примечание: Данные по г. Бишкек и г. Ош включены в данные по Чуйской и Ошской областям
 Источник: Нацстатком, Министерство сельского хозяйства

Таблица 2-6 Информация по производству основных видов сельхоз продукции по областям (объем производства, посевная площадь, урожайность)

Название области	Зерно			Овес			Кукуруза			Картошка		
	Урожай (тонн)	Посевная площадь (га)	Урожайность (ц/га)	Урожай (тонн)	Посевная площадь (га)	Урожайность (ц/га)	Урожай (тонн)	Посевная площадь (га)	Урожайность (ц/га)	Урожай (тонн)	Посевная площадь (га)	Урожайность (ц/га)
По республике	799,800	377,424	2.119	233,800	123,287	1.896	446,400	74,451	5.996	1,379,200	84,880	16.249
Чуйская	366,800	150,867	2.431	154,700	71,633	2.160	139,100	22,555	6.167	34,400	2,526	13.618
Таласская	25,600	12,064	2.122	2,400	1,556	1.542	34,500	5,675	6.079	102,500	7,314	14.014
Иссык-Кульская	136,900	71,595	1.912	38,700	22,559	1.716	—	—	—	552,800	32,416	17.053
Нарынская	36,200	17,978	2.014	19,600	10,131	1.935	500	94	5.319	80,900	5,762	14.040
Ошская	139,100	67,463	2.062	9,800	6,876	1.425	108,400	16,239	6.675	164,100	10,788	15.211
Жалал-Абдальская	62,000	34,755	1.784	2,700	2,896	0.932	125,900	23,234	5.419	267,600	15,673	17.074
Баткенская	33,100	22,702	1.458	5,900	7,636	0.773	38,000	6,654	5.711	176,900	10,401	17.008

Название области	Овощи			КРС (голов)	Молочный скот (голов)	Свинья (голов)	Овцы-козы (голов)	Лошадь (голов)	Домашние птицы (шт.)
	Урожай (тонн)	Посевная площадь (га)	Урожайность (ц/га)						
По республике	820,900	42,793	19.183	1,032,472	534,740	10,130	4,260,446	318,014	2,921,587
Чуйская	338,600	18,038	18.771	249,939	120,227	48,536	563,647	47,923	1,709,179
Таласская	76,800	3,798	20.221	65,353	33,107	789	487,388	23,513	271,319
Иссык-Кульская	44,800	2,690	16.654	184,907	93,667	9,015	771,457	81,096	790,532
Нарынская	5,700	491	11.609	133,518	70,925	0	916,046	93,232	171,800
Ошская	116,500	6,572	17.727	317,534	161,392	329	988,525	82,862	795,740
Жалал-Абдальская	203,300	9,136	22.253	266,614	142,686	374	1,090,140	53,857	848,268
Баткенская	35,200	2,068	17.021	119,800	61,690	37	473,993	6,257	256,793

Примечание: Данные по г. Бишкек и г. Ош включены в данные по Чуйской и Ошской областям
 Источник: Нацстатком, Министерство сельского хозяйства

2.3 Основные задачи сельскохозяйственного сектора

В настоящее время не определена конкретная политика по механизации сельского хозяйства. Согласно «Национальной стратегии устойчивого развития на 2013-2017 гг»,

разработанному парламентом страны на государственном уровне как стратегия развития, и «Правительственной программе и плану перехода на устойчивое развитие на 2013-2017 гг», разработанному правительством Кыргызской Республики, в сельскохозяйственном секторе выделены следующие 4 цели:

- Рост объемов производства сельхоз сектора, повышение качества продукции, обеспечение продовольственной безопасности страны.
- Повышение эффективности сельскохозяйственного производства, наращивание конкурентоспособности продукции всего сельхоз сектора
- Повышение бюджетной отдачи агропромышленного комплекса.
- Решение социальных вопросов мелких крестьян

В рамках «Национальной стратегии устойчивого развития на 2013-2017 гг», разработана 8 задач для достижения целей. Касательно механизации сельского хозяйства установлена политика по «Улучшению качества сервисных и технических услуг для сельского хозяйства, создание предпосылок для технического и технологического обновления сельскохозяйственного производства», в которую входит повышение доступности сельскохозяйственной техники через расширение сети и повышение качества услуг крупных организаций сельхозтехники, созданных на принципах государственно-частного партнерства с последующей передачей доли государства частному сектору. К тому же, в «Правительственную программу и план на 2013-2017 гг», входит «предоставление необходимых услуг и рыночной инфраструктуры для сельхоз производства», детальное аналогичное содержание вышеуказанной стратегии «создание системы кредитования на приобретение сельхоз техники и на цели по управлению сельским хозяйством, а также создание МТС, основанной на принципах государственно-частного партнерств. А также, в сельскохозяйственном секторе есть 24 инвестиционных проекта, из них в рамках 2 проектов предусмотрено финансирование 2,5 млн.долл. США в 2013-2014 гг. в качестве лизингового фонда на сельхоз технику. Информации, касающейся механизации сельского хозяйства не имеется, однако согласно подтвержденной информации от МСХиМ, в 2012 году в сотрудничестве с FAO было разработана политика развития сектора сельского хозяйства, однако данная политика не получила утверждение правительством. С января 2014 года был назначен новый министр МСХиМ. Под его руководством ведутся работы по разработке политики развития сельского хозяйства, включая вопросы механизации.

2.4 Структура и роль аграрного сектора

Организационная структура МСХиМ и департамента по механизации сельского хозяйства изображено на Рисунках 2-2 и 2-3. Количество сотрудников министерства Министерства сельского хозяйства составляет 70 человек, количество сотрудников департамента механизации сельского хозяйства 4 человек. Также в штате департамента по механизации состоят 25 сотрудников, которые работают в 40 районах областей по всей республике.

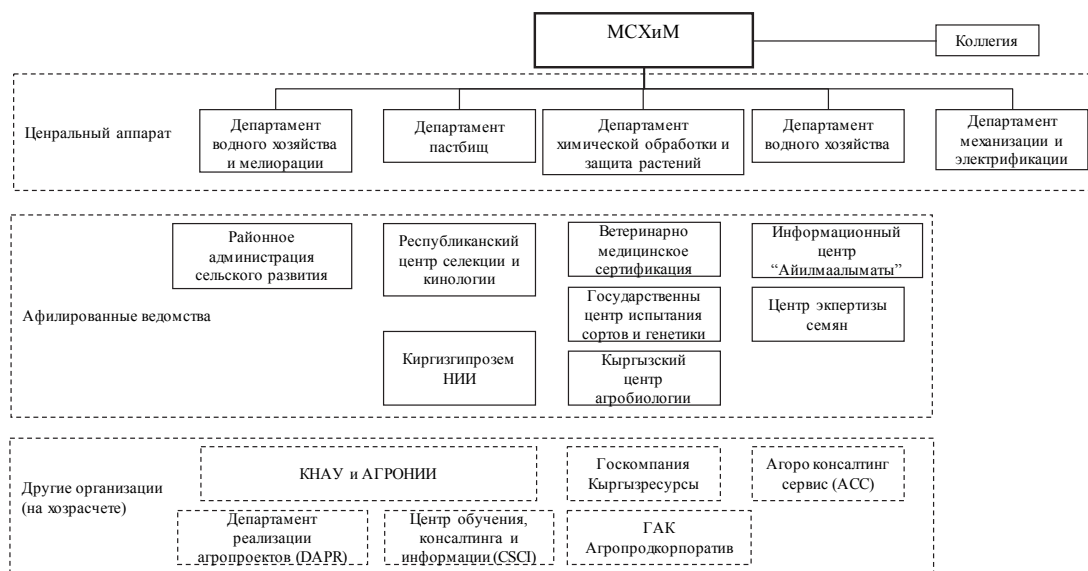
Изначально департамент занимался в основном инспектированием и регистрацией сельхоз техники. Но в результате реорганизации в 2012 году был переименован в Департамент по механизации и электрификации сельского хозяйства. Ниже описана содержание работы данного департамента. Несмотря на большой объем работ, из-за нехватки финансов и кадров, не выполняется достаточное количество работы. Во время реорганизации, регистрационная функция вместе с кадровыми сотрудниками были переданы Агентству по государственной регистрации при Министерстве внутренних дел. Инспекционная служба не осуществляется в силу отсутствия инспекционных оборудований.

В настоящее время основной функцией департамента является изучение текущего состояния и потребностей в сельхоз техники, сбор статистических данных, предоставление информации по лизинговой деятельности на приобретение сельхоз техники (мониторинг, привлечение производителей). Также составляются предложения о сотрудничестве с донорами, такие как привлечение финансовых средств для расширения лизинга (ведутся переговоры с Южной Кореей, Польшой), запрос сельхоз техники (возобновления проектов 2КР). Активно поступает информация от европейских и турецких производителей. Это информация распространяется среди поставщиков и сельхоз производителей.

- Исполнение политики по механизации сельского хозяйства, разработка смежных законопроектов
- Текущее состояние сельхоз техники, изучение потребностей
- Планирование проекта по вопросам и подготовка предложений по сотрудничеству с донорами
- Предоставление стажировки и обучение специалистов по сельхоз технике (сотрудничество с университетами и техникумами, подготовка водителей и механиков)
- Электрификация сельской местности (предоставление маломощных электростанций: водяные, солнечные, ветряные, биогазовые)
- Подготовка предложений по сотрудничеству с донорами, относящимися к механизации

сельского хозяйства, координация проектов

- Предоставление информации поставщикам и сельхоз производителям о новой сельхоз технике
- Сотрудничество с поставщиками и производителями в испытании новой сельхоз техники



Источник: Министерство сельского хозяйства

Рисунок 2-2 Организационная структура Министерства сельского хозяйства



Источник: Министерство сельского хозяйства

Рисунок 2-3 Департаменты механизации и электрификации сельского хозяйства

3. Состояние и проблемы в сфере механизации сельского хозяйства

3.1 Условия эксплуатации сельскохозяйственной техники

3.1.1 Количество сельскохозяйственной техники

В Таблице 3-1 приведена информация касательно фактического количества техники и нехватящего количества для механизации сельского хозяйства. Более чем 90% техники эксплуатировались до обретения независимости, соответственно они эксплуатируются более 20 лет. В этом списке, возможно, включена техника, которая фактически не эксплуатируется. В результате чего, количество необходимой техники, возможно больше, чем указано в таблице.

Таблица 3-1 Количество техники в наличии и необходимое количество единиц

Название техники	Всего (2013 год)	В эксплуатации		Необходимое кол-во	Нехватящее кол-во
		Более 20 лет	Менее 20 лет		
Трактор	20,369	17,722	2,647	27,953	7,584
Зерноуборочный комбайн	2,359	1,882	477	4,830	2,471
Кукурузоуборочный комбайн	99	99	-	510	411
Кормоуборочный комбайн	454	454	-	1,463	1,009
Сеялка	2,530	2,430	100	4,123	1,593
Сетчатая борона	1,770	1,770	-	78,274	76,504
Культиватор	2,272	2,272	-	7,739	5,467
Плужное устройство	7,239	5,646	1,593	5,479	-
Дисковая борона	191	191	-	2,124	-1,933
Тележка	8,736	8,561	175	16,773	-8,037
Сущилки	1,882	1,882	-	2,294	-412
Грабли	617	617	-	1,293	-676
Пресс-подборщик	1,054	1,054	-	1,147	-93
Всего	49,572	44,579	4,992	154,002	106,190

Источник: МСХиМ, «необходимое количество» было составлено на расчетах Департамента механизации и энергообеспечения

Количество единиц сельскохозяйственной и рабочей техники по областям представлено в Таблице 3-2. Почти в каждой области распределение техник соответствует количеству площади пахотных угодий. Так как более 90% техники эксплуатируются более 20 лет, можно предположить, что после развала колхозов и совхозов во время обретения независимости, вся техника была распределена в той местности, и по сей день эксплуатируется там же.

Таблица 3-2 Количество сельхоз и рабочей техник по областям за 2013 год (единица)

	По КР	Чуй	Таласс	Иссык-Куль	Нарын	Ош	Жалал-Абад	Баткен
Площадь пахотного угодия (1,000 га)	1170.4	406.2	103.4	176.3	102.4	175.1	146.3	60.7
Трактор	20,369	6,099	1,574	3,477	1,692	3,498	2,914	1,124
Мощность	Ниже 100 лс	5,379	2,796	3,034	1,662		3,212	
	Выше 100 лс	754	118	443	30		277	
Зубчатая борона	17,700	6,675	317	1,376	1,405	3,900	3,668	59
Плужнок устройство	7,239	1,947	656	1,592	704	868	1,072	400
Сеялка	2,530	1,058	153	431	224	376	241	47
Культиватор	2,272	579	291	275	-	473	570	84
Разбрасыватель	286	154	32	38	20	-	27	15
Опрыскиватель	429	240	39	96	14	14	26	-
Рассадопосадочная машина	510	301	39	105	-	31	15	19
Грабли	617	219	48	106	126	81	37	-
Пресс-подборщик	1,054	515	34	170	123		72	48
Кормоуборочный комбайн	454	396	23	33	-		-	-
Тележка	8,736	2,966	647	1,358	910		1,286	515
Зерноуборочный комбайн	2,359	889	149	553	269		206	54
Картофелеуборочная машина	403	43	31	310	8		-	3
Сортировщик семян	462		19	119	43		29	12

Источник : Министерство сельского хозяйства

В Таблице 3-3 приведены результаты соотношений площади пахотных угодий пшеницы и ячменя к количеству зерноуборочных комбайнов. Работоспособность зерноуборочного

комбайна составляет 250 га/в месяц. Если период сбора урожая условно установить как 1 месяц, то на 1 тыс. гектаров угодий необходимо будет 4 единиц комбайна. По результатам подсчета, показатель Ошской области, немного не достаёт до условной нормы, а показатель Баткенской области, не достаёт даже до половины условной нормы. Но в ходе проведения исследования на местах, результатов интервью и опроса местных соответствующих лиц и фермеров показали, что в реальности эти показатели могут быть намного ниже, чем рассчитанные показатели⁴.

Таблица 3-3 Количество зерноуборочного комбайна на площадь пахотных угодий

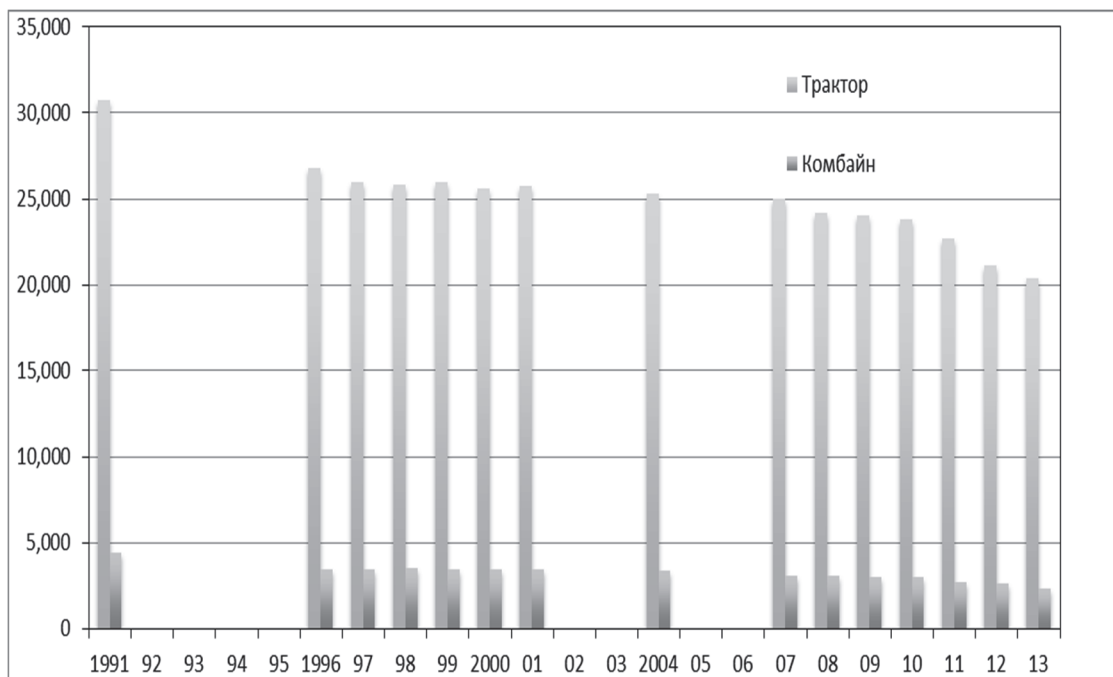
Культура	Чуй	Таласс	Иссык-Куль	Нарын	Ош	Жалал-Абад	Баткен
Пшеница(1,000 га)	151	12	72	18	68	35	23
Ячмень (1,000 га)	72	2	23	10	7	3	8
Общая площадь (1,000 га)	223	14	94	28	74	38	30
Количество зерноуборочного комбайна на 1000 га	4.00	10.88	5.87	9.57	3.22	5.46	1.78

Источник : Подготовлен группой экспертов на основе материалов от МСХиМ

На Рисунке 3-1 показаны изменения количества комбайнов и тракторов за период с 1999~ по 2013 годы. На самом деле причиной того, что с 2011 года каждый год идет уменьшение количества единиц, является Указание Министерства сельского хозяйства владельцам сельхоз техники касательно списания нерабочей техники. Все это реализовывалось для того, чтобы выявить реальное количество сельхоз техники. За последние 3 года эти данные уже приближаются к действительности. Но так как все еще продолжается процесс списания, то пока эти цифры не полностью отражают действительность. С 2011 года Айыл банк начал предоставлять лизинг на обречение сельхоз техники. Кроме лизинга, в общем, увеличилось количество фермеров, которые обрели оборудование (в 2013 году было приобретено около 1 тыс. единиц), но количество утилизированной техники больше, чем указано в статистических

⁴ По результатам опроса фермеров Ошской области, из 8 существующих комбайнов только 2 комбайна в рабочем состоянии

данных. До обретения независимости в 1991 году было зарегистрировано 30 тыс. единиц тракторов, в настоящее время зарегистрировано 20 тыс. единиц тракторов. В действительности цифра должна быть ниже. Поэтому такого рода ситуация не очень благоприятна для сельского хозяйства Кыргызской Республики.



Источник : Министерство сельского хозяйства

Рисунок 3-1 Количество эксплуатируемых тракторов и комбайнов по Республике (1991-2013 гг.)

3. 1. 2 Услуги сельхоз техникой

Для всех фермеров по Республике, у которых нет в наличии сельхозхозяйственной техники, оказывается услуга по обслуживанию сельхоз техникой (далее в тексте «Услуги техникой»). Предоставляют услуги в основном частные фермеры, юридические лица, фермерские хозяйства. Хотя мало, но есть и специализированные компании. Самым распространенным представителем является частный фермер. Услуги техникой представлены различным содержанием работ. Таких как, пахота, боронирование, посев, удаление сорняков, удобрение, распыление пестицидов, сбор урожая, сенокос, прессовка и упаковка сена. Так как не у всех фермеров есть в наличии вся необходимая сельскому хозяйству техника, то частные фермеры оказывают друг другу обслуживание различной техникой.

В Таблице 3-4 показана стоимость каждой услуги обслуживания техникой по регионам. Из

каждого региона было собрано около 10 ответов на вопросник, поэтому такое количество данных не обладает статистической достоверностью. Но для того чтобы проследить темпы и общее направление, мы подытожили данные. Стоимость услуг обслуживания техникой в южном регионе (Джалал-Абадская область, Ошская область, Баткенская область) сравнительно выше, чем в северном регионе (Чуйская область, Таласская область, Иссык-Кульская область, Нарынская область). Оплата для обслуживания трактором, в основном, производится наличными после завершения работы. Но в случае использования зерноуборочного комбайна для сбора урожая, кроме оплаты наличными, еще предусмотрена установленная ставка урожая на 1 га. То есть, кроме денежного вознаграждения за услуги, существует еще и материальное вознаграждение. Касательно установки цены за услуги, есть расчет с учетом затрат ГСМ и без учета затрат ГСМ. В первом виде, цена устанавливается в зависимости от цены на ГСМ на тот момент.

С другой стороны, есть и человеческий труд, выполняемый представителями участкового водного ресурса, таких как удаление сорняков (свекла, кукуруза, белая фасоль, картофель, овощи), сбор урожая (рис, фасоль, хлопок, картофель, подсолнух, злаковые культуры), молотба (фасоль). Среди этих видов работ есть те, которые можно было бы механизировать. Но в силу таких причин как узкость посевного угодия, отсутствие в близлежащих участках наличия услуг обслуживания техникой, механизация не развивается.

Таблица 3-4 Стоимость услуг обслуживания техникой по виду работ и по регионам (включена стоимость ГСМ)

<i>сом/га</i>						
Работа	Регион	Мин.	Макс.	Средний	ГСМ(л)	Кол-во
Пахота	Север- 4 области	1,000	3,200	1,742	25	16
	Юг- 3 области	600	3,280	2,074	25	24
	Респ.	600	3,280	1,875	25	40
Боронирование	Север- 4 области	700	1,200	1,000	10	6
	Юг- 3 области	1,500	1,500	1,500	10	1
	Респ.	700	1,500	1,021	10	7
Посев	Север- 4 области	650	4,000	1,411	10-15	14
	Юг- 3 области	700	3,000	1,650	10-15	4
	Респ.	650	4,000	1,464	10-15	18

Работа	Регион	Мин.	Макс.	Средний	ГСМ(л)	Кол-во
Уборка урожая	Север- 4 области	800	5,500	2,244	25	18
	Юг- 3 области	1,500	3,000	2,400	25	5
	Респ.	800	5,500	2,150	25	23
Сенокос	Север- 4 области	1,000	3,000	1,564	30	11
	Юг- 3 области	2,000	2,000	2,000	30	1
	Респ.	1,000	3,000	1,600	30	12

Источник : Опрос местного консультанта, цена за 1 литр ГСМ составляет 40сом/л (Январь, 2014 года)

3. 2 Рынок сельхоз техники

3. 2. 1 Импорт и экспорт сельхоз техники, условия его реализации внутри страны

(1) Тракторы и комбайны

В Кыргызской Республике в 2008-2009 годы компания Автомаш-радиатор (Кыргызавтомаш), расположенная в Бишкеке, заключила соглашение с белорусским производителем (МТЗ-Минский тракторный завод) по сборке тракторов. Но как выяснилось в последующем, было выгоднее экспортировать готовую продукцию из Белоруссии. Поэтому с 2010 года была приостановлена сборка, и заключено соглашение партнерства между компаниями, и Автомаш-Радиатор стал независимым официальным дилером МТЗ. В настоящее время в Кыргызской Республике нет производителей тракторов и зерноуборочных комбайнов.

В настоящее время официальные дилеры, которые импортируют сельхоз технику имеют свой офис либо в городе Бишкек, либо за его пределами. Многие из них имеют авто-парк с техникой в наличии и склады с запчастями.

Что касается тракторов и комбайнов, то до сих пор частными фермерами эксплуатируются те тракторы и комбайны, которые были приобретены еще до обретения независимости страны в 1991 году. Эта техника эксплуатируется с советских времен, но конструкция современной техники особо не изменилась, поэтому и обслуживание и ремонт могут проводить сами фермеры. МТЗ произведенный для Кыргызской Республики, особо не отличается основным механизмом от МТЗ советского периода⁵. Поэтому по сравнению с другими производителями у него расход ГСМ больше на 10-20%. Некоторыми фермерами были указаны такие проблемы как, несоответствие параметров техники приложенной форме

⁵МТЗ производит новые модели для стран Европы, в соответствии с ограничениями по выхлопному газу

со спецификациями техники. С 2010 года компания Автомаш-радиатор начала оказывать услуги по эксплуатации техники и послепродажного обслуживания.

Маленькие тракторы китайского производства в количестве 1200 единиц были получены по лизингу через Кыргыз айыл сервис, в ходе реализации проекта поддержки. Но в силу того что техника не подходила по размеру к площади пахотных, то эта техника не эксплуатировали его, угодий. К тому же на тот момент, в случае возникновения неполадок, трудно было найти запчасти для исправления неполадок. Поэтому они не были должным образом эксплуатированы. В результате, фермеры не смогли покрыть лизинг до конца, и проект потерпел неудачу⁶. После этого в качестве официальной помощи Китая, в 2011 году было завезено 267 единиц (УТО-904) через лизинг Айыл банк. К тому же в настоящее время, официальный дилер УТО ⁷- компания УТО Trade expro реализует прямые поставки техники. В последнее время фермеры отмечают, что наряду с повышением качества, улучшается система послепродажного обслуживания и предоставление запчастей. Поэтому многие фермеры отмечают, что белорусские уже уступают функциональностью. К тому же в любом базаре регионов можно найти аналоги соответствующих запчастей.

С 2007 года компания Евразия Груп КГ становится официальным импортером техники производителя Джон Дир. Она сотрудничает с большими фермерскими хозяйствами. Фермеры (частные и компании), у которых пахотные угодья составляют более 100 га, акцентируются на эффективности работы, качестве и энергосбережении. Поэтому и выбор оставляют на производителя Джон Дир, или других европейских производителей, так как они и по объему и по функциональности удовлетворяют их потребностям. Пусть даже не значительно, но на внутреннем рынке Кыргызской республики, реализуются тракторы и комбайны немецких производителей, комбайны российских производителей.

(2) Прицепная рабочая техника

Устаревшая рабочая техника советского периода была заменена на белорусскую технику и российскую технику. Но со второй половины 2000-х годов, в основном, реализовывалась техника европейских производителей. В те годы реализация производилась через маленькие офисы, и не было должного послепродажного обслуживания. С 2010 года появляются компании, которые в штате имеют механиков, склад запчастей, и этим могут предоставить

⁶Ссылка к литературе : ФАО (2009 год), Кыргызская республика, Механизация и производительность сельского хозяйства

⁷ УТО Group Corporation (китайский производитель тракторов)

надлежащий обслуживание. К тому же, за последние годы, увеличилось количество дилеров, которые реализуют турецкую технику. Турецкая техника доступнее, чем европейская, особо не уступает по качеству, а также большой спектр видов техники от многочисленных турецких производителей. В основном реализуется у дилеров, представляющих китайского производителя УТО. Основными видами техники являются плужное устройство и сеялка.



Реализация техники от турецких производителей
Плуг, сеялка, картофелепосадочная машина

(3) Рынок сельхоз техники в северных регионах (Чуйская область, Таласская область).

Любой официальный дилер в городе Бишкек рассматривает этот регион как потенциального клиента. В Чуйской области намного больше фермерских хозяйств и пахотных угодий, по сравнению с другими областями. Поэтому с 2010 года фермерские организации стали акцентироваться на качестве и эффективности сельхоз работ. Всем этим требованиям соответствовали трактора и комбайны производителя Джон Дир, которые стали завозиться. Основными сельхоз культурами являются пшеница, ячмень, кукуруза и картофель.



Кукуросборочный комбайн в фермерском хозяйстве Чуйской области
(производитель Джон Дир)

Процент наличия комбайна у фермерских хозяйств и частных фермеров высок, они же и оказывают услугу по обслуживанию техникой. Фермеры, у которых нет своей техники, за определенные затраты легко могут воспользоваться этими услугами. Многие частные фермеры приобретают в основном тракторы производителя МТЗ и УТО через лизинг Айыл



Техника для очистки фасоли у частного фермера (ручная сборка), Таласская область

банка.

В Таласской области в основном выращивают белую фасоль для импорта в Турцию и Болгарию. Этот вид деятельности приносит высокий доход, поэтому наблюдается стабильная деятельность у многих фермеров. За последние годы увеличивается количество фермеров, которые могут больше не обращаться за лизингом в Айыл банк, а приобрести сельхоз технику за наличный расчет.

Производство белой фасоли производится вручную, после сушки, отделяют фасоль сортировальной машиной. Самодельная сортировальная машина уже устарела, поэтому некоторая часть фасоли трескается, что приводит к снижению стоимости готовой продукции. К тому же в качестве севооборота очень часто применяется пастбище люцерны.

(4) Рынок сельхоз техники в южных регионах (Ошская область)

В этом регионе, по сравнению с северным регионом, площадь пахотных угодий меньше. Соотношение количества техники на количество фермеров низкое, поэтому районные и сельские муниципальные управления (айил оокмоту), сообща распределяют и передают друг другу технику. Хотя есть фермерские хозяйства и частные фермеры, которые обслуживают техникой, но так как у всех временно сконцентрирована работа в сезон посева и уборки урожая, то многие не могут в срок произвести соответствующую работу. В результате чего снижается объем урожая. Раньше Узбекистан предоставлял услуги обслуживания техникой, но со сменой власти в 2010 году, границы закрыты, и получение такого сервиса стало невозможным.

Так как у многих фермеров пахотные угодья не больше 1 га, то большим спросом пользуются не косилки с 6-жаткой, которые в большей степени распространены в Кыргызской Республике, а косилки 4-х жатки. Не хватает комбайнов, учитывая объем фактической работы.



Трактор (УТО904) 80лс.
Принадлежит индивидуальному фермеру
Ошской области



3-х колесный трактор для производства
хлопка ошского фермера
(Производство 1980 года, Советский союз)

В Узгенском районе выращивают рис. Им бы хотелось иметь комбайн для выращивания риса, так как сейчас жатва риса производится вручную. В прошлом, в качестве апробации они использовали комбайн китайского производства, но так как на рисовом поле встречаются мелкие камни, то он не подошел для жатвы риса. После этого не было вариантов для механизации работы.

В Ошской области в основном занимаются хлопководством. Для производства используются 3-х колесные высокие трактора (производитель ТТЗ, Узбекистан). Но он эксплуатируется со времен советского союза, то есть уже более 30 лет, поэтому сильно устарел.

Южный регион граничит с Китаем, поэтому техника производителя УТО встречается больше, чем на Северном регионе. Тракторы производителя УТО реализуются у официальных дилеров прямой поставки, а также у мелких частных реализаторов, у которых есть в наличии и новая и подержанная техника.

(5) Основные поставщики импортной сельхоз техники

В нижней таблице отображены, основные официальные дилеры импортной сельхоз техники.

Таблица 3-5 Официальные дилерские компании импортной сельхоз техники

Название поставщика	Основные виды реализуемой техники		
	Вид техники	Производитель	Страна производитель
ОсОО Автомаш-Радиатор (Кыргызавтомаш)	Трактор	МТЗ	Белорусия
	Комбайн	Гомсельмаш	Белорусия
	Рабочая техника*	Европа(Германия, Италия, Польша и другие), Турция, Россия и другие.	
Евразия Групп КГ (Головной офис в Швеции)	Трактор	Джон Дир	Америка (Большой: 200лс -) Германия (Средний:80 – 199 лс)
	Комбайн		Китай (Малый:до 79 лс) и др. Америка
	Рабочая техника	Джон Дир	Америка
		Кухн	Франция
УТО Trade expo	Трактор	УТО	Китай
	Рабочая техника		
ЗАО Аталык Групп	Трактор	Ростсельмаш	Россия
	Комбайн		
	Рабочая техника		

Название поставщика	Основные виды реализуемой техники		
	Вид техники	Производитель	Страна производитель
Кыргыз Агро Маркет	Трактор	SAME DEUTZ-FAHR	Германия(средние и большие) Италия(Средний) Турция (Маленький и средний) и другие
	Рабочая техника	BOZKURT AGRO KFT	Турция
Фармани Компани (в сотрудничестве с Кыргыз Агро Маркет)	Трактор	SAME DEUTZ-FAHR	Германия(Средний и большой) Италия(Средний) Турция(Маленький и Средний) и другие
	Комбайн	Кроне	Германия
	Рабочая техника	Амазоне Кроне	Германия Германия и другие
Central Asia Machinery (головной офис в Казахстане Turkuazmachinery)	Трактор	NEW HOLLAND	Америка, Англий(большой) Турция, Китай(Средний) Узбекистан(Средний)
	Комбайн		Польша
	Рабочая техника	Много производителей	Турция
К.О. Стандарт Агросервис	Трактор	Класс	Германия
	Комбайн		
	Рабочая техника*	Лемкен	

*Рабочая техника : Привод и привод трактором, пахота посев, внесение удобрений, уборка урожая, формавка сена и другие работы, которые делает техника.

Источник : Подготовлено группой экспертов

Автомаш-Радиатор (Кыргызавтомаш)

В настоящее время, это компания занимает лидирующее место по реализации сельхоз техники в Кыргызской Республике. Во времена советского союза компания представляла государственный завод запчастей сельхоз техники. После обретения независимости, завод был приватизирован и нынешний руководитель выкупил завод в 2007 году. Во время выкупа завода, в основном, производились тракторы, радиаторы тракторов, кондиционеры. С 2008 года в сотрудничестве с МТЗ проводя сборка тракторов МТЗ. После этого, с 2010 года является



Гараж с техникой в наличии рядом с офисом МТЗ82.1 (80лс)

поставщиком тракторов, комбайнов и рабочей техники МТЗ. Производимые радиаторы экспортируются в Белоруссию (МТЗ, Госсельмаш), и производителям трактора в Россию. С 2011 года расширяет деятельность по реализации сельхоз техники. И в 2013 году объем оборота за счет производства радиаторов и за счет реализации сельхоз техники приравниваются, с соотношением 50 % каждый (250 тыс. амер. долларов). К тому же с 2013 года увеличивается спектр реализуемой рабочей техники. Так как турецкие производители стали конкурентоспособны по цене, качеству и функциональности, что расширило рынок для турецких производителей.

В 2013 году 40 % объема продаж составил лизинг сельхоз техники через Айыл банк. Кроме того 5 % составил лизинг другого частного банка. Остальные 55% объема продаж составляет собственная продажа. Для доверенных клиентов сам поставщик выдает техники в лизинг на низкопроцентных условиях, наравне с Айыл банком (либо беспроцентный лизинг с учетом краткосрочного погашения задолженности).



Наладка техники перед продажей, осуществляемый механиком МТЗ82.1

Лизинг за собственные средства осуществляется

только Кыргызавтомаш, и не является общепринятой практикой. Процентная ставка и период погашения зависит от конкретного клиента, и варьируется проценты 0-7%, период погашение 1-5 лет.

Является независимым официальным дилером МТЗ Белоруссии, то установление розничной цены Кыргызавтомашом осуществляется свободно. Но при этом учитывается розничная цена в соседнем Казахстане.

В качестве системы послепродажного обслуживания, в головном офисе есть мастерская, 16 механиков, 2 передвижных мастерских (2014 году планируется задействовать еще 1 передвижную мастерскую). Заявки поступают со всех регионов Кыргызской Республики, поэтому после получения заявки на следующий день (в загруженный сезон на 2-й - 3-й день) отправляем специалистов. Кроме этого, в Оше (1 человек), в Таласе (1 человек) являются региональными представителями. Поэтому через них реализуются продажа, заявка на запчасти и послепродажное обслуживание. Основные запчасти импортируются из Белоруссии, на складе постоянно есть в наличии запчасти на сумму 700 тыс. долларов США, поэтому способны оперативно реагировать на заказ запчастей.

Евразия Груп КГ

В 2009 году была создана дочерняя компания в Кыргызской Республике, а головной офис находится в Швеции. Всего 9 сотрудников (из них 3 механика). Компания занимается реализацией тракторов производителя Джон Дир, комбайнов производителя Кухон. В настоящее время акцентируется в основном на рынок северного региона (Чуйская область, Таласская область, Нарынская область). Но в 2014 году планируется открыть представительство в городе Ош, чтобы



Трактор JOHN DEERE (220 лс), принадлежащий Чуйской государственной сельскохозяйственной корпорации

включить в рынок сбыта и Южный регион тоже. Из общего объема продаж компании, лизинговая продажа через Айыл банк составляет всего 10 %, а остальные 90 % представлены собственной продажей за наличные средства, либо по кредитной системе самой компании.

В качестве послепродажного обслуживания используют 2 передвижные мастерские, и в наличии на складе есть около 3 тысяч видов запчастей на сумму 1 миллион амер. долларов. Все запчасти занесены в базу данных, поэтому при обнаружении недостающей запчасти отправляется заявка в дочерние компании Казахстана и Европы.

К тому же, компания занимается сельским хозяйством (площадь пахотных угодий составляет 120 га). В процессе этого уточняется совместимость техники к местным условиям сельского хозяйства (климат, почва, культура). А также проводятся показательные работы для продвижения товара. В последующем планируется проведение такой деятельности и в Южном регионе тоже.

УТО Trade expo

В 2006 году было предоставлено 1200 тракторов из Китая, и в последующем было образовано официальное представительство производителя УТО. Всего 3 сотрудников (из них 1 механик), которые занимаются реализацией рабочей техники. На самом деле рынок сбыта акцентирован на все регионы Республики, но



Гараж рядом с офисом, с техникой
Левая-УТО954(95лс), правая-УТО904(90лс)

объём продаж в Южных регионах низкий.⁸ Расчет за покупку тракторов произойдет в амер.долларах, а при покупке запчастей возможен расчет и кыргызских сомах.

В качестве системы послепродажного обслуживания на складе имеются в наличии клиновый ремень, виды фильтров, шины и другие запасные элементы техники.

Аталык Групп (ЗАО)

Основным направлением деятельности Дилерского представительства тракторов и комбайнов производства РОСТСЕЛЬМАШ является ведение сельскохозяйственной деятельности на участке с площадью 3000 га и переработка молочной продукции на базе совхоза, который был приватизирован в 1994 году после развала СССР. В 2013 году в качестве помощи от USAID получили сельхозтехнику (трактор, пресс-подборщик и т.д.) для



Гараж для техники рядом с офисом комбайн (НИВА)

переработки молочной продукции. Данная компания, так же занимается и производством пива и вина. Продажа сельхоз техники является лишь частью их деятельности.

В основном для продажи завозят большие трактора, которые не конкурентоспособны на местном рынке с такими марками, как Джон Деер, в связи с чем уровень продаж очень низок. Комбайны, по сравнению с "Беларусь", на 10-20% дороже, однако первоначальный отказ двигателя наступает позднее, чем у комбайнов Беларусь. В связи с этим, с 2014 года планируется расширение продаж сельхоз техники.

Ниже указывается список дилерских представительств по сельскому хозяйству и показатели продаж тракторов и комбайнов.

⁸В южном регионе а Оше нет официальных предсавителей, а есть частные офисы для продажи техники

Таблица 3-6 Результат продаж тракторов, комбайнов (за 2013 год)

Дилерские представительства	Вид	Производитель	Кол-во (шт.)	Примечание
Кыргыз-Автомаш Радиатор	Трактор	МТЗ	860	МТЗ 82.1(81лс) В наличии 691
	Комбайн	ГОМСЕЛЬМАШ	40	
Евразия Групп КГ	Трактор	JOHN DEERE	— *1	Количество неизвестно Цена 250мл.долл.США
	Комбайн		— *2	
УТО Трейд Экспо	Трактор	УТО	120*3	УТО904(90лс),954(95лс)
Аталык Групп	Трактор	РОСТСЕЛЬМАШ	1	280лс (сельхоз назначение)
	Комбайн		14	
Компания Фармани	Трактор	DEUTZ-FAHR	5	150 лс
Машины Центральной Азии	Трактор	NEW HOLLAND	7	130-210лс
	Комбайн		3	
Итого	Трактор		993	
	Комбайн		57	

*1 : Насчитано 8 ед. частных тракторов (не входит в общее количество) *2 : Насчитано 3 ед. частных тракторов (не входит в общее количество) *3 : Существует частный импорт и дилерские представительства в Оше, но ед. не уточнено Источник : Исследовательская группа

Ниже приведено сравнение цен тракторов, комбайнов и других агрегатов.

Таблица 3-7 Сравнение цен сельхоз техники (2013 год) (1)

Вид	Производитель	Модель	Мощность (лс)	Цена (1долл.=50сом)
Трактор	МТЗ	320.4	33.5	672,000сом
		82.1	81	1,020,000сом
		892	89	1,175,000сом
		1523	150	2,736,000сом
	JOHN DEERE	6150	150	110,000долл.
		7930	220	160,000долл.
		8345RT	330	240,000долл.
	УТО	250	25	6,500долл.
		450	45	10,600долл.
		904	90	22,000долл.
		954	95	24,000долл.
	ROSTSELMASH	280	280	129,000долл.
	DEUTZ-FAHR	55	55	34,000долл.
		65	65	42,000долл.
		75	75	50,000долл.
		85	85	60,000долл.
120		118	90,000долл.	
150		148	112,000долл.	

Вид	Производитель	Модель	Мощность (лс)	Цена (1долл.=50сом)
	NEW HOLLAND	T6.160	131	105,000долл.
		T7.200	155	125,000долл.
		T7.260	215	175,000долл.
	CLAAS	530	140	86,000долл.
Комбайн	РОССЕЛМАШ	НИВА	155	85,000долл.
		ВЕКТОР410	207	168,000долл.
	ГОМСЕЛМАШ	GS812	210	4,000,000долл.
	JOHN DEERE	9770STS	360	385,000долл.
	NEW HOLLAND	TC5050	170	120,000долл.
	CLAAS	150	158	123,000долл.
	KRONE	BIGX500	500	408,000долл.

Примечание: цены указаны на февраль 2014 года.

Цена устанавливается по курсу (1долл.США = 102 йен)

Таблица 3-8 Сравнение цен на сельскохозяйственную технику (2)

Производитель	Агрегаты	Спецификация	Цена (1долл.=50сом)
ТД Алмаз (Россия)	Плуг	3 корпуса	1,800долл.
	Плуг	4 корпуса	2,500долл.
	Плуг	5 корпусов	3,500долл.
УМАНФЕРМАШ(Украина)	Дисковая борона	3м	5,800долл.
Композит-Групп (Украина)	Сеялка опрыскивателем	28 линий	13,500долл.
	Дизельный плуг	4.2м	7,500долл.
	Агрохимический опрыскиватель	12-18м 1,000литр	3,500долл.
	Агрохимический опрыскиватель	8-18м 2,000литр	5,000долл.
	Роторная косилка	125см	2,500долл.
	Роторная косилка	190см	3,600долл.
	Колесно-пальцевые грабли	4м	1,300долл.
	Колесно-пальцевые грабли	4м	4,100долл.
	Картофелекопалка	—	5,500долл.
PLOTSK PLANT(Беларусь)	Разбрасыватель минеральных удобрений	0.7тонн	5,200долл.
SAZHATEL KARTOFELYA (Украина)	Картофелекопалка	2 линии	2,400долл.
GOMSELMASH(Беларусь)	Комбайн кормовых	2.6м	34,000долл.
	Каток	4.2	14,500долл.

Производитель	Агрегаты	Спецификация	Цена (1долл=50сом)
	Мобильная косилка	1.5	7,000долл.
	пресс-подборщик	5-8тонн/ч	14,500долл.
	Картофелекопалка	0.84-1га/ч	72,000долл.
	Кукурузоуборочная машина	—	37,000долл.
PHM(Турция)	Свеклоуборочный комбайн	Хоппер Кап.2,000кг	28,000долл.
KOSTKA(Польша)	пресс-подборщик	5-8тонн/ч	14,500долл.
SIPMA(Польша)	пресс-подборщик	5-8тонн/ч	12,000долл.
УТО(Китай)	Плуг	3 корпусов	1,500долл.
BOZKURT AGRO KFT (Турция)	Сеялка	24 линий	12,500долл.
	Сеялка	26 линий	13,500долл.
	Разбрасыватель минеральных удобрений	4 линий	12,500долл.
	Кукурузоуборочная машина	—	6,750долл.
	Агрохимический опрыскиватель	10м 600литр	2,400долл.
	Картофелекопатель	2 линии	6,750долл.
	Картофелекопатель	1 линия	4,750долл.
	Роторные грабли	—	3,700долл.
	грабли	5 линий	1,000долл.
	Мобильные грабли	125 см	2,750долл.
	Мобильные грабли	185см	3,000долл.
BOZKURT AGRO KFT (Турция)	Роторные косилки	250см	4,500долл.
	Зубчатые бороны	70 зубов	4,000долл.
	Дисковые бороны	28 линий	5,400долл.
	Разбрасыватель минеральных удобрений	500 линий	1,500долл.
	Стандартный плуг	4 линий	4,000долл.
	Свеклоуборочный комбайн	—	31,000долл.
	Кукурузоуборочная машина	—	6,750долл.
KRONE(Германия)	Вагон для корма	95м ³	70,000долл.
	Дисковая косилка	4м	10,500долл.
	Пресс-подборщик	—	24,700долл.
AMAZONE(Германия)	Сеялка с роторным диском	3м	50,700долл.

Примечание: цены приведены на февраль 2014 года. Цена может вирироваться в зависимости от курса

Источник : Исследовательская группа

Рынок подержанной сельскохозяйственной техники

В Кыргызстане нет компании, занимающиеся продажей подержанной сельхоз техники, в связи с этим процедура купли-продажи осуществляется между частными лицами. За пределами города Бишкек имеется крупный рынок подержанных автомобилей (Рынок Кудайберген), и сельскохозяйственной техники, куда еженедельно с пятницы по воскресенье выводится частными лицами для продажи. Среди сельскохозяйственной техники, выставленной на продажу, преобладают тракторы, а также, еженедельно по средам выпускается газета автообъявлений (Автогид). Там, также, печатаются и объявления по продаже сельскохозяйственной техники.

Наиболее распространенный в Кыргызстане трактор Беларусь модель МТЗ-82.1(80лс). В среднем цена составляет 1млн.110 тыс.сом за новый и 450 тыс. за подержанный МТЗ-82 1990 года выпуска, МТЗ-80 1986 года выпуска в среднем можно приобрести за 330 тыс.сом. Если сравнивать цены с новыми тракторами, то за 24 года эксплуатации цена опускается на 40%, за 28 лет эксплуатации на 30%.



Объявление Автогид на 22.01. 2014
МТЗ-80 (1989г.) 6,500 долл.США

Это объясняется тем, что спрос на сельхоз технику (новый, подержанный) на внутреннем рынке Кыргызстана не удовлетворяется, а также тем, что за долгие годы эксплуатации ухудшается функциональное и техническое состояние техники, что влечет за собой увеличение расходов на его техобслуживание. Таким образом, наблюдается необходимость экономической оценки сроков обновления техники с учетом этих потерь. Что касается тракторов, то по сравнению с комбайном или любой другой техникой выход из строя за долгие годы встречается крайне редко и так как, фермер может отремонтировать его самостоятельно, то и расходы на его техобслуживание не высокие. Низкий уровень экономических потерь является фактором того, что спустя 20 лет после выпуска трактора цена на него остается все еще высокой.

3. 2. 2 Запасные части

Все поставщики сельхоз техники работают с расчетом на расходные запасные части, имеющиеся в запасе. Запасные части не имеющиеся в наличии доставляются продавцами магазина в течении нескольких дней.

В Бишкеке, и в любом другом регионе имеется крупный рынок, где продаются автозапчасти и параллельно работает рынок по продаже запасных частей для сельхозтехники, запчасти эти в основном для техники белорусского, российского и китайского производства. В целом преобладают неоригинальные запасные части китайского производства, однако и цена на них относительно дешевле чем на оригиналы, что позволяет росту спроса со стороны фермеров



Рынок за городом Бишкека
Магазин запасных частей

(фермеры, юридические лица), которые ремонтируют самостоятельно. Среди подержанных запчастей можно встретить и запчасти, которые остались от изношенной сельхозтехники советской эпохи. Такие части, как передний край плуга, лезвия комбайна и другие, отличающиеся легкостью в изготовлении производится и внутри страны. Если требуются запчасти, которые не возможно найти на региональном рынке, то фермеры приобретают его в Бишкеке.

На рынках есть и мастерские по ремонту генератора или топливного насоса, что фермер не в состоянии выполнить самостоятельно. Эти мастерские специализируется на ремонт техники российского, белорусского или же европейского производства.

В настоящее время почти все требующие запчасти можно найти на внутреннем рынке страны. С другой стороны, для высокой работоспособности техники и низкзатратной эксплуатации, необходимо обеспечить доступность запчастей. Только с такими условиями техника будет пользоаотся широким спросом.

3. 2. 3 Процедура импорта и технические стандарты

(1) Процедура импорта

Для выполнения процедур, связанных с импортом работает 10 таможенных отделов 6 служб Государственной таможенной службы⁹ страны по всей стране. Большая часть сельхозтехники проходит таможенную очистку на бишкекском филиале таможенной службы, а техника и запчасти импортируемые из Китая, таможенную очистку проходят в Ошском филиале. После прибытия техника осуществляется проверка документов и инспекция груза,

⁹ Веб сайт таможенный службы: <http://www.customs.kg/index.php?lang=ru>

которое занимает всего 1-2 рабочих дней и после чего можно уже получить груз. При импорте сельхозтехники и комплектующих его частей, налог не облагается, но требуется оплатить таможенный сбор, который составляет 0.15% от стоимости товара. Если по закону дилеры, при ввозе сельхоз техники облагаются НДС, стоимостью 12% от стоимости товара, то частные, юридические лица импортирующие с целью последующего его использования, освобождается от уплаты вышеуказанного налога. На основе этого закона такие дилеры как, Кыргыз-Автомаш Радиатор, Евразия Групп KG и другие владеют таможенным складом, где фермер уже непосредственно сам может осуществить таможенную очистку без уплаты НДС. Однако, в этом случае необходимо пройти таможенное оформление на каждую технику. Это создает неудобства фермерам, приехавшим из регионов, так как, иногда процедура длится до 3 дней.

На данный момент Кыргызстан рассматривает вопрос о вступлении в таможенный союз, и при его вступлении в таможенный союз при импорте сельхозтехники мощностью 18кВт (около 24лс) и выше из стран внетамозженного союза налог составит 15% (5% менее 18кВт).

(2) Технический стандарт

В советское время по всей республике существовало 33 машиноиспытательных станций, цель его заключалась в тестировании сельскохозяйственной техники, произведенной в советском союзе, для эксплуатации в тех или иных климатических особенностях и на тех или иных культурах. В Кыргызстане тоже был один из таких станций, в городе Кант, который после развала союза потерял функцию станции и на данный момент действует как сельскохозяйственный кооператив.

Кыргызстан применяет стандарт, основанный на советский ГОСТ с внесенными поправками для его использования внутри страны. На пример технические стандарты для сельскохозяйственного трактора определены по ГОСТ 19677-8, где прописан минимальный дорожный просвет, максимальная скорость, емкость топливного бака и т.д., который является лишь фасадом для практического применения. При Министерстве экономики Кыргызской Республики образован Центр стандартизации и метрологии, который занимается подготовкой новой стандартизации соответствующий таким международным стандартам, как стандарты Международной организации по стандартизации /Международной электротехнической комиссии (ISO/IEC), в соответствии с ВТО (технический барьер в торговле).

При вступлении в Таможенный союз, техника должна соответствовать техническому регламенту (№.823 TP TC 010/2011 Разрешение Комитета Таможенного союза),

предусмотренных в рамках Таможенного союза, по техническому регламенту, в данной декларации о соответствии не требуется. Возможно, будут случаи, когда потребуются различные дополнительные документы на технику, что усложнит процедуру, но здесь можно привлечь частные компании из Японии¹⁰.

3. 2. 4 Рынок сельскохозяйственной техники в Казахстане

(1) Сельское хозяйство

В качестве исследования соседнего государства были проведены исследование в соседнем Казахстане.

Площадь зерновых культур на данный момент в Казахстане составляет 1.6млн.га, из них 1.3млн.га пшеница, и в основном он производится в таких регионах как Акмола, Костанай и Северо-Казахстанский регион, и на долю этих 3 регионов выпадает 80% от общей площади. Формы сельскохозяйственных компаний можно разделить на три 1) ООО (преобладает), 2) ОсОО (управляется физическими лицами, масштаб средний), 3) фермеры и фермеры по совместительству (мелкие частные хозяйства). Правительством была профинансирована около 2000 хозяйств для развития частного сектора, в основном были кредитованы крупные хозяйства, что стало и причиной развития крупных хозяйств. На долю 10-20 крупных компаний приходится около 60% от общей площади сельского хозяйства страны.

С 2013 года Казахстан продвигает сельскохозяйственную политику под названием Программа по развитию сельского хозяйства в Республике Казахстан на 2013 – 2020 года “Агробизнес 2020”.

Что касается пшеницы, то по данной программе он будет сокращен с нынешнего уровня посевных площадей. Рекомендуется диверсификация растениеводства и в частности активное выращивание масличных культур. На фоне такой политики имеется опыт высокоурожайности пшеницы на 2011/12 года и нехватка специальных хранилищ в стране вынудило правительство платить субсидии на транспортные услуги. Основными странами для экспорта выступают соседние страны центральной Азии, но внутренний рынок этих стран ограниченный, а экспорт в страны Европы и Азии является невыгодным, так как, требует высоких затрат на транспортировку. Правительство стремится построить производственную структуру и производить те культуры, которые не требуют транспортных затрат.¹¹

¹⁰JETRO : https://www.jetro.go.jp/world/russia_cis/ru/qa/01/04J-110101

¹¹ Министерство сельского, лесного и водного хозяйства, спрос и предложение зарубежного продовольствия Октябрь, 2013 год, Настоящее и будущее сельского хозяйства Кыргызстана

(2) Рынок сельскохозяйственной техники

Более 80% таких сельскохозяйственных техник как, трактор и комбайн с 13-14 летним сроком службы и требует обновления, продвигается и лизинговая программа для облегчения обновления.

Ниже указывается Посевные площади и количество сельхоз техники Кыргызстана и Казахстана.

Таблица 3-9 Посевная площадь. Сельскохозяйственная техника Кыргызстана и Казахстана

Кыргызстан		2010 год	2011 год	2012 год	2013 год
Посевная площадь (тыс. га)		1,146	1,159	1,166	1,170
Трактор	(шт.)	23,835	22,662	21,104	20,369
	(шт./тыс. га)	20.8	22.9	18.1	17.4
Комбайн	(шт.)	2,979	2,694	2,636	2,359
	(шт./тыс.га)	2.6	2.5	2.3	2.0

Казахстан		2009год	2010год	2011год
Посевная площадь (тыс. га)		21,425	21,439	21,083
Трактор	(шт.)	156,037	156,656	155,580
	(шт./тыс. га)	7.3	7.3	7.4
Комбайн	(шт.)	48,032	49,503	46,997
	(шт./тыс.га)	2.2	2.3	2.2

Источник: подготовлено Исследовательской группой на основе данных Национального статистического комитета КР и Статистического агентства Казахстана

Посевные площади Казахстана на 18 раз больше посевных площадей Кыргызстана. Из них 1.6 млн. га составляет зерновые культуры и 60% из них находится под владением 20 крупных хозяйств, составляя 48,000 га. По сравнению с Кыргызстаном, наблюдается тенденция укрупнение хозяйств.

В 2011 году количество тракторов на тысяча гектаров в Кыргызстане составляло 22.9 ед./тыс.га, а в Казахстане 7.4 ед./тыс.га, которая составляет только 1/3. Эти данные говорят о том, что малое количество техники эффективно работает на больших площадях. Если сравнить количество комбайнов то в Кыргызстане 2.5 ед./тыс.га, а в Казахстане 2.2 ед./тыс.га. Но, по сравнению с Казахстаном, в Кыргызстане площадь посевных земель намного меньше, при том что комбайны работают не эффективно. Существует проблема потери времени на межрегиональную переброску техники. В Кыргызстане нет необходимого количества комбайнов, что влечет за собой возможные потери урожая из-за не своевременной его уборки.

В Казахстане среди среднemasштабных фермеров широко используется сельскохозяйственная техника, произведенная в таких стран СНГ, как Россия, Белоруссия и

Украина, в крупномасштабных хозяйствах также еще используется техника европейского производства.

Ниже указываются показатели продаж тракторов и комбайнов в Казахстане.

Таблица 3-10 Показатели продаж тракторов и комбайнов в Казахстане (2013 год)

Марка	Страна производитель	Модель	Количество (ед.)	
			Сумма	Общее кол-во
MTЗ	Беларусь	80,82,920,952	1,300	1,550
		1221,1025,2121	250	
VERSATILE	Канада	—	—	89
JOHN DEERE	США,ЕС,Азия	—	—	68
ХТЗ	Украина	150К-09	22	54
		17221	27	
		150,220-10	4	
		200	1	
KIROVETS	Россия	К-700, К-744Р	—	30
CASE	Италия	—	—	21
FOTON	Китай	—	—	16
CLAAS	Германия	—	—	11
NEW HOLLAND	США,ВБ,Турция	—	—	7
CHALLENGER	США,ЕС,Бразилия	—	—	6
Другие	—	—	—	5
Итого	—	—	—	1,857

Источник : Исследовательская группа

Количество проданных тракторов за 2013год составляет 1,857 единиц, из них МТЗ 80—90 лс Белорусского производства 1,300 ед. и составляет около 70% от общей продажи. Тракторов европейского производства от 200 лс продано 202 ед., что составляет около 11% от общей продажи. С 2000 года, в целях развития крупных хозяйств проводилась кредитование крупных хозяйств, это и стало результатом большого спроса на трактора с большой мощностью. В данный момент проводится обновление тракторов, предназначенных для малого хозяйства и частного фермера. Однако, проданное количество составляет лишь 1.2%, а в Кыргызстане 3.8%, сравнительно мало. В Казахстане, как и в Кыргызстане, наблюдается необходимость дополнения и обновления сельскохозяйственной техники.¹²

¹²Предполагается, что техника обновляется раз в 15 лет, в таком случаи в год необходимо обновлять на 6,7%.

Таблица 3-11 Показатели продаж комбайнов в Казахстане(2013год)

Марка	Страна производства	Модель	Количество (ед.)	
			Сумма	Общая сумма
РОССЕЛЬМАШ	Россия	БЕКТОР	273	401
		АКРОС	92	
		СК-5А НИВА, НИВА-Эффект	36	
AGROMASHHOLDING	Казахстан	ESSIL	—	320
GOMSELMASH	Беларусь	PALESSE		
LIDAGROPROMMASH		LIDA		
CLAAS	Германия	—	—	103
JOHN DEERE	США,ЕС	—	—	102
АГРОМАШ	Россия	YENISEI-1200	87	98
		YENISEI-1200 PM	7	
		YENISEI-950 Руслан	4	
CASE	Италия	—	—	15
NEW HOLLAND	США	—	—	11
CHALLENGER	США	—	—	9
SAMPO	Финляндия	—	—	1
Итого	—	—	—	1,060

Источник : исследовательская группа

В 2013 году, всего продано 1,060 ед., из них Российского и Беларуского производство 819 ед., что составляет около 77%, остальное европейского производства. Проданное количество составляет лишь 2.3%, в Кыргызстане 1.9%. Данный показатель говорит о том, обновление и дополнение осуществляется не на достаточном уровне.

Если говорит о других комплектующих агрегатах, то наблюдается такая же тенденция, используется техника советского производства из России, Украины и Беларуси, а также в последнее время распространяется техника Турецкого и европейского производства.

3.3 Содержание сельскохозяйственной техники

3.3.1 Содержание сельскохозяйственной техники до независимости

Согласно сельскохозяйственной политики советского союза, в целях увеличения производства пищевой продукции производилась на основе системы колхоза и совхоза. В государственных и кооперативных хозяйствах для эффективного и своевременного сбора урожая и избежание поломок во время уборочного сезона, проводились планированные ремонтные работы и обслуживание сельхозтехники. На своевременный ремонт, обслуживание и обновление техники после 10 лет эксплуатации выделялся бюджет с

правительства советского союза.

Для обслуживания и ремонта техники были организованы ремонтно-мастерские центры трех уровней в каждой региональной базе.

- (1) Оборудование по капитальному ремонту и производству возможной комплектующей техники и запасных частей сельскохозяйственной техники
- (2) Оборудование по обслуживанию и производству возможной комплектующей техники и запасных частей сельскохозяйственной техники
- (3) Оборудование со станком для выполнения ремонта и обслуживания сельскохозяйственной техники

Эти три вида мастерские существовали в каждой базе хозяйства и в настоящий момент существуют (1) на уровне области, (2) на уровне района, (3) на уровне областных, районных хозяйств. В целом это называлась автобаза, машинный центр, где проводились ремонтные работы и обслуживание сельскохозяйственной техники (далее автобаза).

Для обслуживания сельхоз техники на вышеуказанных автобазах (1), (2) имелись станки, фрезерные станки, газовая сварка, свирельный станок, гидропресс и другие станки и кузнечные инструменты (электрические и ручные) для выполнения таких работ, как тестирование топливного насоса и форсунок. В период сезона, ремонта сельхозтехники осуществляется выездной машиной для обслуживания. Единицы техники в Кыргызстане не соответствует площади обрабатываемой земли, и обслуживается сельскохозяйственная техника по системе использования газовой сварки, сверлильного станка и т.д.

На каждой базе для использования вышеуказанных станков и осуществления необходимых технических обслуживаний имелись мастера в достаточной количестве. Данные мастера заканчивали специальное профессиональное училище (мастер по ремонту и обслуживанию сельхозтехники) и после этого проходили практику в той или иной мастерской усваивая свои знания и навыки. При необходимости высокотехнологических знаний приглашали также и специалистов из России или других стран для внедрения технологии.

Выше указывается состояние техники до развала союза, и здесь можно сказать, что обучение кадров осуществлялось на должном уровне. В настоящее время в Кыргызстане ремонт и обслуживание сельхоз техники осуществляется мастерами, владеющий советскими знаниями и опытом. Эти мастера имеют высшее образование и богатый опыт, имеют высокую ценность в эксплуатации и содержании сельхоз техники после обретения независимости

3.3.2 Обслуживание современной сельхозтехники

После независимости сельскохозяйственные участки были разделены на долевые хозяйства и сельхозтехника, оборудования и станки автобазы тоже перешли в частные руки. Поэтому, в настоящее время не имеется крупной организации по ремонту и обслуживанию сельхозтехники и ремонтные работы и обслуживание осуществляется со стороны частного сектора.

В результате исследования мы поняли, что почти вся сельхозтехника советской эпохи все еще эксплуатируется на данный момент. В некоторых случаях создается нечто собранное из металлолома, который может работать. Такое явление характерно почти во всех развивающихся странах. Но в Кыргызстане запасные части тракторов Беларусь, произведенное в советское время почти так же без изменения совместимы с запасными частями МТЗ, которое производится на сегодняшний день.

Запасные части сельхоз техники, которая была введена в Советском союзе, до сих пор продается на городских базарах.

По словам поставщика, в настоящее время китайцы изучили ситуацию в Кыргызстане и производят те запасные части, которые пользуются большим спросом в стране. Тем не менее, можно сказать, что ремонт и обслуживание старой техники осуществляется, если владельцы в этом нуждаются.

(1) Автобазы

Все автобазы уже приватизированы, но вышеуказанные цеха все еще выполняют обслуживание и ремонт сельхоз техники, в частности выполняет такие работы как изготовление необходимых деталей, обработка листового металла, капитальный ремонт двигателя и т.д. Тем не менее, здание было построено в советское время и требует обновления и поддержания, а так же технического обслуживания сооружений и оборудования, в качестве одной из проблем можно указать и то, что все станки сильно устаревшие.

Кроме того, мастера, которые там работают там, в основном те люди, которые в советское время работали на таких объектах. Уже прошло 23 года с момента независимости государства и все мастера тоже преклонного возраста, в связи с этим, они передают свою технологию молодым специалистам.



Ремонт коробки передач

Ошская область, Кара-Сууйский р-н : автобаза Таширова(создан в 1995г.)



Прессовое оборудование, электрический вентилятор (сильфонный)



УТО904Техобслуживание и проверка трактора
Ввезен в 2013году, цена 700тыс.сомкитайского производства УТО904

Автобаза в Ноокатском р-не Ошской области



Культиватор
Автомобильные бамперы использованы вместо наконечников.



Слева: тестер топливного насоса
Справа: тестер форсунки

Чуйская область,аламединский р-н : Автобаза Адыгене(был образован в 2006 году)



Токарный станок: Российский, год выпуска не известен

(2) Частные фермеры

В большинстве случаев фермеры самостоятельно эксплуатируют сельскохозяйственную технику и для его обслуживания в основном пользуются такими ручными станками, как дуговая сварка, шлифовщик и сверлильный станок. Немало случаев, когда мастер без наличия затяжки болтов головки блока цилиндра, тарированного гаечного ключа и датчика цилиндра разбирает двигатель и даже осуществляет капитальный ремонт техники. Эти фермеры, как правило, ремонт и техническое обслуживание освоили в советское время на автобазах по техническому обслуживанию или же являются выпускниками профессиональных училищ, но среди них также есть и самоучки. Тем не менее, капитальный ремонт двигателя, требующие высококвалифицированного мастера и соответствующих измерительных приборов осуществляется практически под открытым небом без наличия специальных оборудований, что приводит высокой потери топлива и периодической поломки техники. Проблема заключается в ремонтной системе фермеров, которая обслуживается без соответствующих измерительных приборов.



Ремонт частей комбайна, цилиндрическая головка лежит на земле. Фермер в Таласской области



Ремонт трактора 70-х годов выпуска: механик, работал в автобазе в советское время.



Технический осмотр и замена масла трактора. Ошская область, Кара-Сууйский район, фермер



Подземный склад запчастей фермера. Крайнее редкость, когда фермер имеет в запасе необходимые запчасти. Ошская область, Узгенский район, фермер

(3) Мастер по ремонту сельскохозяйственной техники

В рамках исследования мы посетили регион, где нет сервисного центра, специализирующийся на сельскохозяйственной технике. В регионе имеется дилерское представительство с сервисным центром, однако частный мастер выезжает на дом к фермеру на мобильном транспорте. Вышеуказанный мастер не имеет сервисного центра и осуществляет ремонт на частной основе по просьбе самих фермеров.

В основном это мастер, который работал на автобазе в советское время, в основном специализированы на капитальном ремонте двигателя тракторов, Белорусского производства. Обычно мастер при себе имеет только подъемный цеп и ручные инструменты, а остальные необходимые для ремонта запчасти должны предоставляться со стороны самих фермеров и цена такого сервиса составляет примерно 10000 сом на одну технику. Необходимо так же отметить, что данный мастер одновременно является и консультантом по выбору запасных частей и такие мастера существует во всех регионах.

Ремонт топливной системы и форсунок осуществляется в сервисных центрах, которые специализируется в данном направлении. К примеру, в Бишкеке за ремонт топливного насоса и форсунок мастер берет от 2500 до 3000 сом за работу, и другие необходимые запасные части приобретаются самим фермером. В рамках исследования мы посетили сервисный центр, имеющий два тестера по топливному насосу, один из них китайского производства, а другой является российского производства бывшего употребления.



Тестер топливного насоса китайского производства



Тестер топливного насоса российского производства (бывшего употребления)

Сервисный центр расположен рядом с дилерским представительством

3. 3. 3 Кадры и подготовка кадров по техобслуживанию

В настоящее время в Кыргызстане в основном используется сельхозтехника , которая была введена в советское время и в области техобслуживания сельхозтехники также в основном работают мастера, обученные в советское время. Но в связи с тем, что с приобретения независимости прошло уже 23 года и наблюдается также старение кадров, но имеется и молодые кадры, ответственные за содержание и эксплуатацию сельхозтехники овладевшие необходимыми навыками.

Кадры в области сельскохозяйственной техники готовятся в профессиональных лицеях при Министерстве образования и Министерстве труда, миграции и по делам молодежи КР. В лицей можно поступить после 9го класса и по его завершению получит аттестат. Далее проведем обзор образования в сфере сельскохозяйственной техники, где в обоих случаях сталкиваются с проблемой финансирования, подготовкой и обновлением учебных материалов. В связи с этим, данные учебные заведения не пользуется популярностью среди молодежи, и число желающих поступить туда с каждым годом сокращается.

Министерство образования и науки [3-х годичный профессиональный лицей] : отдел сельхоз техники

Всего таких лицеев по стране 9 и готовят кадров в области экономики, сельскохозяйственной экономики, охраны окружающей среды и электриков, и всего в 2-х лицеях в Бишкеке и в Оше готовят мастеров по сельскохозяйственной технике. Был и лицей в Токмаке, но в связи с отсутствием финансирования со стороны государства, и снижением числа студентов был закрыт 2 года назад. На первом и втором курсе параллельно с общеобразовательной программой ведется лекция по специальности и уже с 3 курса ведется практическое занятие по сельскохозяйственной технике. Выпускники остаются преподавать в тех же лицеях, работают в сельскохозяйственных кооперативах или же дальше поступают в университет.

3-х годичные профессионально-технические училища при Министерстве труда, миграции и по делам молодежи : сельскохозяйственный отдел

С целью подготовки профессионалов по всей стране действует 65 профессионально-технических училищ, которые готовят таких специалистов как, электрик, специалист по связи, специалист в области промышленности и сервиса и т.д. Есть курс по сельскому хозяйству и там первые два года ведется обучение согласно общеобразовательной программе. Помимо

растениеводства, садоводства и ветеринарии есть, и курс по основам сельхоз техники и по его окончанию выдается права на вождение трактора.

А так же, в этих лицах проводятся наборы на 6-ти месячные краткосрочные курсы по сельхозтехнике. Данный курс обучает основам содержания сельхозтехники и механизации, а так же, по завершении курса, ученики получают права на вождение трактора и именно с этой целью туда поступают многие ученики (введены изменения на права вождения трактора: разделено на 3 категории: «А» – до 40 лошадиных сил, «В» – 40-70 лошадиных сил, «С» – от 70 лошадиных сил"). Выпускники, в основном, это приемники фермеров (самозанятость), работники сельхоз кооперативов, работающие в сфере перерабатывающей промышленности и иногда студенты продолжают обучение в ВУЗах. Поддержка со стороны доноров по двум нижеуказанным пунктам

- На данный момент ЛСА, в рамках проекта по органическому удобрению, реализуемый по программе Корни травы реализует поддержку профтехлицею №43.
- С 2009 по 2013 года со стороны АБР были выделены средства на обновление устаревших учебных материалов, и в рамках этой программы приобретена 10 единиц трактора (FOTON) китайского производства.

3. 4 Система финансирования сельскохозяйственной техники

Сельскохозяйственное финансирование – это система финансирования предприятий и фермеров, связанных с сельским хозяйством. Финансирование осуществляется как со стороны правительственных финансовых организаций и институтов, так и со стороны частных мелких микрофинансовых компаний.

Сельскохозяйственное финансирование, в Кыргызстане включая государственные организации, частные микрокредитные компании и других субъектов широко распространены. Что касается страхования сельхозтехники, то в стране нет государственной системы страхования и не были найдены частные компании, занимающиеся в этом направлении.

3. 4. 1 Государственный орган

(1) Государственный фонд экономического развития

В 1997 году был образован как Агентство при Министерстве финансов. Занимается проектами донорского кредитования для социально- экономического развития и по погашению донорских кредитов, и по сути не является органом по

сельскохозяйственному финансированию, но часть бюджета выделяется и на поддержку сельскохозяйственной сферы. В настоящем Китай является основным донором и на его долю выпадает 50% от всего фонда. А также, финансируется со стороны ВБР, АБР, России, Японии (гранд Непрофессионал • 2KR фонд) Швеции, Исламского банка развития, и в малом количестве со стороны Голландии, Пакистана. Филиалы имеются в 40 районах 7 областей, штат 172 человек.

В рамках японского гранда Непрофессионал • 2KR было закуплено сельхозтехника и продано производителям на беспроцентной основе. С 2000 по 2010 года на безвозмездной основе предоставлялась сельхозтехника и финансы на его содержание, но с 2010 года финансы поступают в государственный банк "Айыл Банк" для лизинга. До этого 4 раза софинансировано, в 2012 году сумма составила 115млн. сомов (230млн.иен) передано Айыл Банку на лизинг.

Таблица 3-12 Ипользование средств внепроектных грантов и 2КР

Год	Использование средств	Количество	Сумма (тыс.сом)	Сумма (USD)	Курс
2002	Трактор (МТЗ)	63	36,430	790,326	46.0949
2007	Комбайн (НИВА)	70	124,531	3,508,034	35.4988
2008	Трактор(ЛТЗ60А)	306	168,844	4,283,413	39.4181
	Плуг	306	11,047	280,252	
	Трактор	102	20,109	510,146	
2012	Взнос Айыл Банку	-	115,000	2,426,099	47.4012
Итого		847	475,961	11,798,270	

Источник : Фонд экономического развития

(2) Айыл Банк

Государственный сельскохозяйственный банк, который был основан в декабре 2006 году с целью развития сельскохозяйственного сектора, его предшественником является Кыргызская сельскохозяйственная финансовая корпорация при правительстве, созданное в 1997 при поддержке Всемирного банка. По всей стране действует 29 филиалов, 19 региональных и 48 сельских представительств, 46 касс по переводам и 9 мобильных наличных касс и т.д. Вовлечен почти во все международные и государственные проекты по финансированию сельскохозяйственного сектор и наиболее крупными донорами является Всемирный Банк, Азиатский Банк развития, Европейский Банк развития и реконструкции, Фонд, Программа

Развития ООН и т.д.

Кредитный бюджет Айыл Банка на конец 2012 составило 32млн.6432тыс. сом, из них на развитие сельского хозяйства выделено 24млн.6710тыс. сом, примерно 76% от общей суммы. Сельскохозяйственное финансирование делится на кредит и лизинг.

1) Кредит

Кредит нацелен на фермерские хозяйства, сельскохозяйственные предприятия и от части на женщин и бедный слой населения. Финансируется на производство и переработку животноводства, растениеводство, садоводство, рыбоводство, лесоводство и на все, что связано с сельским хозяйством. Процентные ставки меняются в зависимости от государственных и донорских средств и варьируется от 10 до 25%, а срок погашения до 10 лет.

Среди них на «Растениеводство» выделяется на приобретения запасных частей для сельскохозяйственной техники «Фонд развитие кооперативов в Кыргызстане», «Закупка сельскохозяйственной техники, строительство и реконструкцию производственных объектов», «Агробизнес и маркетинг» на приобретения сельскохозяйственной техники (включая поддержанный).

Таблица 3-13 Список кредитных продуктов, связанных с сельским хозяйством

Для бизнесменов¹³			
Сельскохозяйственные кредиты			
Кредитный продукт	Кредитный продукт	Кредитный продукт	Кредитный продукт
Растениеводство	валюта	Процентная ставка	сроки
Фонд развития кооперативов Кыргызстана	сом	10%	От 2 до 10 лет
Проект сельхозфинансирования – 2 (финансируется Международной ассоциацией развития (МАР) через МФ)	сом	18% до 19%	От 2 до 10 лет До 7 лет
	сом	10%	
Мал Чарба Насыясы	Долл.	10%	До 7 лет
	сом	10%	
закупка сельскохозяйственной техники, строительство и реконструкцию производственных объектов	Долл.	10%	До 7 лет
	сом	18%	
Стимулирование сельского хозяйства	Долл.	16%	
Специальные Агро кредиты			
Кредитный продукт	валюта	Процентная ставка	сроки
Кредитный продукт АБР	сом	10%	До 10 лет
	Долл.	10%	
Финансирование кооперативов - Члены Союза кооперативов в Кыргызстане	сом	В соответствии с процентными ставками банка	До 3 лет
Агро-социальный кредит			
Кредитный продукт	валюта	Процентные ставки	сроки
Кумтор Тон	сом	12%	До 3 лет
ПРООН Суусамыр	сом	12%	До 5 лет
Талас кредит (финансируется Общественным Фондом социального развития Талаской области)	сом	12%	До 2 лет
Новая Зеландия – Нарын (Финансируется целевым сельскохозяйственным фондом Новой Зеландии)	сом	12%	До 2 лет
Бизнес кредиты			
Кредитный продукт	валюта	Процентные ставки	сроки
Поддержка и развитие деловых женщин (АБР)	сом	20%	от 2 до 4 лет и более
	Долл.	18%	
Агро бизнес и маркетинг(финансируется Международной ассоциацией развития (МАР) через МФ)	сом	10%-21%	От 2 до 10 лет
	Долл.	16%-19%	
Поддержка и развитие малого и среднего бизнеса - производства и переработки – ОндурушНасыясы	сом	18%	до 5 лет
	Долл.	16%	
Поддержка и развитие малого и среднего бизнеса - животноводства, сельскохоз назначения – Камдоонасыя	сом	21%-25%	До 3 лет
	Долл.	20%-22%	

¹³сайт Айыл банк <http://www.ab.kg/ru/bankovskie-uslugi-uridicheskim-licam/kredit>

Частным лицам ¹⁴			
Агрокредит			
Кредитный продукт	валюта	Процентные ставки	сроки
Чакан кредит	сом	20%	До 2 лет
Групповые кредиты	сом	10%	До 2 лет
	Долл.	10%	

Источник : официальный сайт Айыл Банк

2) Лизинг

Правительство Кыргызской Республики приняло политику по лизингу в целях содействия в обновлении сельскохозяйственной техники на современные выпуски. В 2011 году Айыл банк в качестве государственной программы начал лизинг и в 2012 составило 99% от общей суммы лизинга, включая другие организации. В Таблице 3-14 описаны лизинг для приобретения сельхоз техники. Лизингполучателями могут быть частные и юридические лица, а также кооперативы.

Таблица 3-14 Список кредитных продуктов лизинга(на сельхоз технику)

Кредитный продукт	Валюта	Процент (предоплата)	Срок	Назначение	Донор
Гослизинг-1	сом сом	6% (30%) 7% (20-29%) 9% (10~19%) 8% (30%) 9% (20~29.9%) 11% (10~19.9%)	Мак.7 лет Мак. 7 лет	фаза-1: китайский трактор(УТО904) фаза-2: с/х техника (с 2013 ограничения на комбайны и т.д.) С/х техника	фаза-1 : китайский гранд(30млн.юаней=466тыс.долл.) фаза-2 : Услуги встречных фондов 11.07.2011Указ № 382
Гослизинг-2		2КР 1млд.15млн.сом Китайский встречный кредит 80млн.сом Итого : 39млн.долл. 13.07.2012Указ №487			
Гослизинг-3					Турецкий грант(около 5 млн. долл.) 19.02.2013
Лизинг Государственного банка развития Китая	долл. США	15% (30%) 16% (20~29%) 17% (10~19%)	Макс.5 лет	Сельхоз техника(только УТО)	Кредит Банка развития Китая 3млн. долл.
	сом	18% (30%) 19%(20~29.9%) 20%(10~19.9%)			
Агробизнес и маркетинг. Программа поддержки сельхоз кооперативов	сом	18% (30%) 19%(20~29.9%) 20%(10~19.9%)	2.5~5 год	Сельхоз техника, складское оборудование, сельхоз сооружения и др.	Всемирный Банк • цены оборудование покрыта грантом (до 50 тыс. долл.США) • Максимальная сумма лизинга до 50 тыс. долл.США
	долл. США	12% (30%) 13%(20~29.9%) 14%(10~19.9%)			

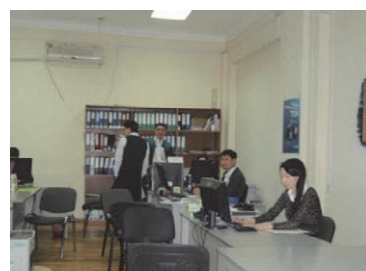
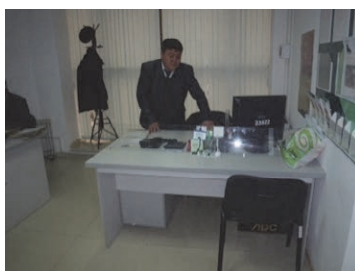
Источники : официальный сайт Айыл Банк¹⁵, финансовые выписки за 2012г.Указ о лизинге. Подготовлено исследовательской группой

¹⁴Сайт Айыл Банк <http://www.ab.kg/ru/bankovskie-uslugi-chastnim-lisam/kredit>

¹⁵Официальный сайт Айыл Банк

Прочие условия (Кроме лизинга Всемирного Банка)

- Предоплата : Вносится не менее 10%, от общей стоимости
- Залог : При оплате более 30% залог не требуется (залог-техника под лизинг)
При оплате менее 30% залог требуется, дом или другая недвижимость. Земельный участок не ставится.
- Погашение лизинга : По процентам-ежеквартально
По основу долга-не менее 2-х раз в год
- Льготный период : В период, когда кредит не может быть погашен. Льготный период предоставляется
По процентам - до 3-х мес., по основу долгу- до 9 мес.
- Страхование : С января 2013 года поставлены страховые обязательства. Клиент имеет право выбрать из 3-х компаний, работающих с банком. Сумма страхования на 7 лет составляет 2.4% и оплачивается за раз. Страхования имущества за ответственность оборудования.
- Обслуживание техники : Гослизинг 3 ориентируется на машино-технические станции и вы должны предоставить справку от Айылокмоту о прохождении проверки.
- НДС и НсП : Освобождается, если сумма лизинга более чем 200 000 сомов



Буклет лизинга

Консультационная

Головной офис, отдел лизинга

Факты по лизингу

В Таблице 3-15~17 описаны факты лизинга по видам техники, годам и областям. Средняя сумма лизинга для тракторов около 920 тыс сом (18 тыс долл.США), для комбайна 3930 тыс сом (786 тыс долл.США) и для рабочих агрегатов 310 тыс сом (6200 долл.США).

Таблица 3-15 Показатели других кредитных продуктов

Кредитный продукт	Гослизинг-1		Гослизинг-2		Гослизинг-3		Лизинг ВБ		Банк развития Китая (1USD = 50som)		Итого		
	кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)	
трактор	МТЗ	94	96,007,372	236	235,963,624	284	287,228,716	25	25,199,152	0	0	639	644,398,864
	УТО	284	212,218,067	5	1,571,613	0		5	2,984,652	149	125,773,250	443	342,547,582
	другие	2	4,378,588	0	0	0		1	9,899,150	0		3	14,277,738
комбайн	9	35,347,538	14	51,114,227	0		5	23,515,500	0		28	109,977,265	
агрегаты	53	13,169,561	38	16,255,874	0		6	694,089	0		97	30,119,524	
Итого	442	361,121,126	293	304,905,338	284	287,228,716	42	62,292,543	149	125,773,250	1,210	1,141,320,973	

Источник: Айыл банк

Таблица 3-16 Результаты лизинга по годам

Год Техника		2011год		2012год		2013год		Итого	
		кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)
трактор	МТЗ	17	16,660,000	198	201,141,264	424	426,597,600	639	644,398,864
	УТО	263	196,440,749	94	75,196,583	86	70,910,250	443	342,547,582
	другие	0	0	1	9,899,150	2	4,378,588	3	14,277,738
комбайн		2	6,480,000	9	40,941,820	17	62,555,445	28	109,977,265
агрегаты		2	216,000	44	9,056,657	51	20,846,867	97	30,119,524
Итого		284	219,796,749	346	336,235,474	580	585,288,750	1,210	1,141,320,973

Источник: Айыл банк

Таблица 3-17 Показатели лизинга по областям

год область		2011год		2012год		2013год		Итого	
		кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)	кол.	Сумма (сом)
Чуй		76	62,572,149	74	92,286,569	120	139,779,496	270	294,638,214
Талас		31	23,620,767	35	41,414,548	82	76,904,104	148	141,939,419
Ыссык-Куль		37	27,636,151	18	17,758,151	58	54,151,347	113	99,545,649
Нарын		18	13,444,614	18	16,206,922	32	30,824,633	68	60,476,169
Ош		54	41,499,227	83	77,858,608	108	102,026,098	245	221,383,933
Жалал-абад		48	36,085,381	81	63,516,076	112	107,877,703	241	207,479,160
Баткен		20	14,938,460	37	27,194,600	68	73,725,369	125	115,858,429
Итого		284	219,796,749	346	336,235,474	580	585,288,750	1,210	1,141,320,973

Источник: Айыл банк

Процедуры Лизинга

Фермеры желающие получить лизинг, после выбора техники посещают офисы банка для первичного консультирования. В ходе первичного консультирования, разъясняются детальные условия лизинга, и после согласия фермера начинается предварительная оценочная экспертиза. Во время экспертизы, сотрудник банка посещает жилой дом и фермерское хозяйство, уточняет расходы и доходы, недвижимость и финансовое состояние фермеры. Только если в этой стадии обе стороны примут решения о платежеспособности фермера,

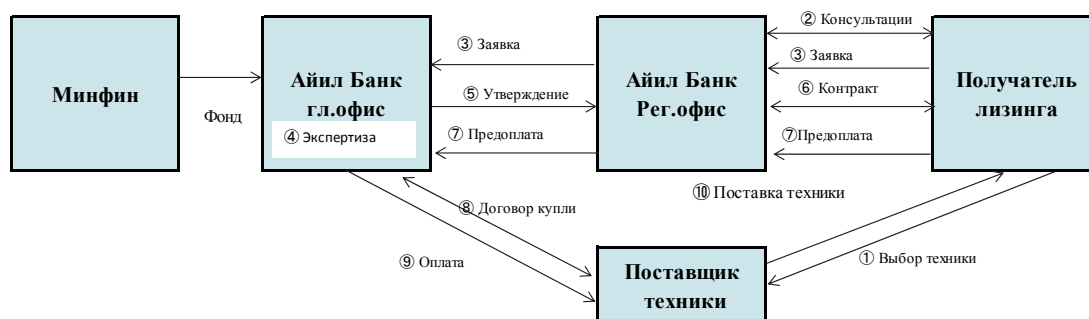
составляется официальная заявка. Поэтому, случаи отказа в лизинге в головном офисе происходит очень редко.

В банке не ведется статистика первичных консультаций, поэтому сложно сказать какой процент заинтересованных фермеров посетивший банк получают лизинг в конечном итоге. В ходе исследования, были проведен опрос региональных офисов банка, и по результатам опроса стало известно что в месяц банки посещают 3-4 фермера в зависимости от сезона и из них только один проходит экспертизу. Заявку могут подавать фермеры, которые по финансовой оценке банка, способны получать стабильный годовой доход, превышающий вазвратные средства по лизингу техники. При оценке учитываются наличие арендных земель, выращиваемая культура, оказание услуг сельхоз техники, и рассматриваются по каждому случаю отдельно изза невозможности установления общих критерий. По результатам опроса банков, частные фермеры составляют 90% лизингополучателей, которые вместе с арендными землями обрабатывают больше 20 га площади, и уже имеют собственную технику, на котором оказывает услуги сторонним фермерам.

Процедура заявки	Описание
1 Выбор техники претендентами на лизинг желающих	<ul style="list-style-type: none"> • Исключая грантовую технику, выбор техники свободен. Только новая техника, поддержанная техника не рассматривается • В банках составлен список предлагаемой техники, исходя из особенностей каждого региона • Количество выделяемой техники для региональных офисов банка определяется по опыту финансирования, площади сельхоз земель, реальному спросу. Кличество изменяется по факту и заявке региональных офисов.
2 Первичное консультирование банком	<ul style="list-style-type: none"> • Сеть региональные офисы существуют по всей стране, и заявку подают в ближайший региональный офис • В средне масштабных офисах, специалистов по лизингу и кредитованию около 4-5 человек • Разяснение условий финансирования и другие • Предварительное экспертиза: в основном изучается финансовое положение.Проводится финансовый анализ и оценка имущества (доходы (включая сторонние доходы, пенсии и т.д.), расходы (обучение, бытовые расходы), и другие) • Нельзя определить платежеспособность фермера, только по площади земли. Также есть дополнительные доходы от арендованных земель и услуг сельхоз техники сторонним фрмерам • Если на этой стадии будет принято решение о не платежеспособности фермера, заявка не принимается. • Содержание консультирования, пожелание региональных офисов и областей рапортируется голоному офису.

Процедура заявки	Описание
3 Подача заявки	<ul style="list-style-type: none"> • Послеположительного решения в предварительной экспертизе, официально подается заявка. • Необходимые документы (для частных фермеров): заявка, паспорт, свидетельство о браке, согласие родных, учредительные документы, документы на имущество (автомобиль, жилой дом, скот и т.д.) и другие • 90% заявок поступает от частных фермеров. В случаях с юридическими хозяйствами требуется большое количество документов, и отличаются от формы хозяйствования
4 Экспертиза в головном офисе банка	<ul style="list-style-type: none"> • Как минимум последние 3 года, не убыточное частное или юридическое хозяйство. Отсутствие налоговых задолженностей. • По результатам анализа передвижения наличных средств, принимается во внимание наличие других кредитных соглашений
5 Утверждение	Отказ в главном офисе происходит очень редко
6 Договор лизинга между банком и клиентом	Оформление в региональном офисе банка
7 Предоплата	В большинстве случаев, предоплата составляет 30% от стоимости техники, где не требуется дополнительный залог
8 Договор купли-продажи между банком и поставщиком	<ul style="list-style-type: none"> • Все заказы выдаются головным офисом ежедневно • Поставщики техники Kyrgyz Avtomash Radiator, YTO, Atalyk Group, John Deere, Standart Agroservice, Kyrgyz Agro Market, Central Asia Machinery, и др.
9 Оплата поставщику банком	По проекту лизинга Китайского банка развития, оплата производителю тарктаров YTO производится напрямую из Китайского банка развития
10 Передача техники пользователю	<ul style="list-style-type: none"> • Клиент приходит к поставщику напрямую для получения техники • Срок от заявки до получения техники 2-3 месяца, в зависимости от сезона до 6 месяцев

Источник: составлено исследовательской группой



Источник: составлено исследовательской группой

Рисунок 3-2 Процедура подачи заявок на Лизинг

Приобретение оборудования под лизинг осуществляется банком, клиент получает оборудование, но оно является собственностью банка и ре-лизинг запрещается законом. Право собственности на оборудование переходит на клиента, когда клиент полностью погашает долг. На сегодняшний день не зарегистрировано не одной задолжности и долг погашается почти на 100%, а также 2 раза в год проводится мониторинг фермера, который является клиентом. Комментируется, что понимание кредитного и лизингового клиента продвигается медленно в форме консультаций.

Согласно опросу фермеров, использовавших лизинг в процессе подготовки необходимых документов и подачи заявок не замечаются какие-либо затруднения, и из-за наличия множественных филиалов Айыл банк является гибким по сравнению с другими банками.

3. 4. 2 Другие кредитные организации

(1) Финансирование фермеров, сельскохозяйственных предприятий частными финансовыми компаниями

Банки и организации, занимающиеся лизингом и сельхозкредитованием указаны в таблице 3—18. В общем, кредитование осуществляется с 20% ставкой со сроком погашения на 5 лет, лизинг с 16~24% ставкой на 5 лет с 30% предоплатой. Есть случаи, когда метод погашения долга ориентирован на сезон сбора урожая, но в целом заем погашается ежемесячно.

Таблица 3-18 Кредитные продукты для сельского хозяйства

Сельскохозяйственный кредит					
Банк	Цель	валюта	Сумма	Процент	Срок
Банк Бай Тушум(в январе 2014года переименован от Бай Тушум и партнеры)	Животноводство,переработка молочной продукции, семена,растениеводство.	сом долл	От 10,000 сом	сом 20% долл.17%	3~60 мес.
Кыргызский Инвестиционно-кредитный банк (КИСБ)	Для сельскохозяйственных назначений	долл	0,500~2 тыс долл.	Сом 18~26% долл 16~25%	12~24 мес.
Коммерческий Банк кыргызстана	Для сельскохозяйственного бизнеса	сом долл евро	2,000~ 250тыс сом 50~50тыс долл/евро	Сом 21~32% Долл. 17~27% евро 13~21%	3~36м мес.
	<u>Проект "Поддержка производительности сельского хозяйства"</u> (Распределение средств от Министерства финансов)	сом долл	50000 сом и от 1,000 долл	Сом 16~18% долл. 10~12%	12~24 мес.

	растениеводство, животноводство, обработка сельскохозяйственной продукции					
БТА Банк	Животноводство, семена, оборудование и т.д. покупка, выплата заработной платы и т.д.	сом долл	100 тыс.долл.	График погашения и рыночные процентные ставки	3 года (есть случаи до 5 лет)	
	<u>Проект МАР "Агробизнес и маркетинг»</u> Оборудования для производства, переработки и хранения конкурентоспособной сельхоз продукции.	сом долл	250 тыс.долл.	18~20% (Плавающая ставка)	До 5 лет	
Оптима Банк	Животноводство, сельскохозяйственные материалы, сельхоз техника, и другие расходы, связанных с сельским хозяйством	сом долл	От 50 долл.	От 14%	3~60мес.	
Лизинг						
Банк	Цель	Валюта	Сумма	Процентная ставка	Срок и	Предоплата
Банк Бай Тушум(в январе 2014года переименован от Бай Тушум и партнеры)	Для бизнесменов и сельхоз объединений для покупки оборудования.	сом долл	150,001~15 млн.сом	Сом 24% Долл. 20%	5лет	Мин. 30%
Kyrgyz Investment and Credit Bank (KICB)	Автомобили, сельскохозяйственная техника, швейные машины, оборудование для производства	Сом Долл	5,000~100тыс.долл.USD	сом 18% долл. 16%	От 6мес. до 5лет	Мин. 40%
Коммерческий Банк Кыргызстана	Машина, сельхоз техника	Сом долл евро	Нет ограничений (в связи с платежеспособностью)	сом 21~22% долл 17~18% евро 14~15%	1~7лет	30%
Другие						
Банк	Цель	валюта	сумма	сумма платежа	срок	
Эко Исламик Банк (По принципам ислама нет лизинга и кредита, работает по выкупу и перепродаже товара с отсрочкой выплаты)	Животноводство, корма, сельскохозяйственные покупки машины	сом	От 50,000	Сумма 100тыс.сом оплоченный за 3года составляет сумму 140тыс. сом	1~36 мес.	

Источник : составлено исследовательской группой на основе опроса

Таблица 3-19 Показатели лизинга за 2013 год

Финансовая компания	Ед.	Техника
Бай-гушум	62	Трактор 12ед, агрегаты50ед.
KICB	1	Маленький комбайн(китайского производства назначен для уборки пшеницы(фатон)20тыс.USD)
Экоисламик Банк	17	Трактор 3ед. агрегаты14ед.
Итого	80	

Источник : Исследовательская группа из интервью с финансовыми учреждениями и Министерством сельского хозяйства

В результате налоговых изменений в 2012 году, удалось достичь таких налоговых льгот, как освобождение от НДС и других процентных налогов при приобретении техники под лизинг. В связи с этим создается благоприятный климат для снижения процентных ставок частными финансовыми компаниями под лизинг. Некоторые банки в будущем планируют введение политики по укреплению лизинговой системы. Однако, при ведении лизингового бизнеса за собственные средства процентные ставки будут выше относительно процентных ставок Айыл банк, в связи чем и понижается конкурентоспособность. Поэтому в перспективе стоит рассмотреть ведения лизингового бизнеса в таких сферах как строительство, производство и предоставление медицинских оборудований.

(2) Микрофинансирование

В Кыргызстане при поддержке Всемирного банка, Азиатского Банка развития, ПРООН и других международных неправительственных организаций в 1994 году была создана система микрофинансирования. В настоящее время установлен закон о микрофинансовых организациях и под юрисдикцией Центрального банка выполняются соответствующие операции.

По данным Ассоциации микрофинансовых организаций (АМФО) к сентябрю 2013года количество членов составляет 32, а по всей республике ведут свою деятельность около 294организай и даже расширяют свою деятельность в регионах. Сумма бюджета к 2013году составляет 238млн.6240тыс. сом (4млн.8455 тыс.долл.), количество кредитов 459,572, Средняя сумма кредита 51,923сом (1,054USD), средняя процентная ставка (годовых) 30.47%, Средний срок кредита 15 месяцев. По квартальным данным АМФО на сельское хозяйство приходится 49~67% из всех используемых средств. Среди фермеров, которые пользуется услугами микрофинансовых компаний много клиентов использующих деньги с целью разведения животноводства, а также и для таких назначений как приобретение семян, удобрений и горюче-смазочных материалов и т.д. Сумма микрокредитования не большая, в

связи с чем не возможно использовать для приобретения сельхоз техники, но по данным на 2013 год 8% населения, т.е. один из 12.51 человек пользуется микрокредитованием. Создавая финансовый доступ региональным и малообеспеченным фермерам, играет важную роль в сельскохозяйственном управлении мелких фермеров.

3. 5 Таможенный союз ¹⁶

3. 5. 1 Фон и резюме таможенного союза

К 1990 годам показатель ВВП Кыргызстана упал примерно на 20 ~ 25%, основной причиной этому послужило разделение экономического сотрудничества со странами бывшего Советского Союза, в связи с распадом бывшего Советского Союза. В связи с чем, Россия заключала двухсторонние соглашения с такими странами как, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан и т.д. Таможенный союз создан между Россией, Беларуссией, Казахстаном, с целью сформировать экономическую зону из стран, действующих в экономической интеграции, и разработать тарифную политику. Соглашение о трехстороннем Таможенном союзе заключен 2010 года между трех стран бывшего Советского Союза Россия, Беларусь, Казахстан. Кыргызстан выразил намерение присоединиться к Таможенному союзу в декабре 2010 года.

В октябре 2011 года позиция Кыргызстана присоединиться к Таможенному союзу была официально утверждена на заседании Евразийского экономического сообщества и начались конкретные процедуры по присоединению. Целью таможенного союза является отмена тарифа в странах-членах, свободной торговли и перемещения в регионе товара импортируемых из третьих стран для формирования экономического пространства. Его основная функция- это отмена тарифов на торговлю между союзниками в регионе, устранение таможенных и грузовых, карантинных инспекций в регионе, введение общего стандарта, единого внешнего тарифа, и тому подобное. Это говорит о том, что если Кыргызстан в будущем присоединился к Таможенному союзу, это означает, что соблюдение этих функций не требуется.

В таблице 3-20 указано сравнение и экономической обзор Кыргызской Республики и

¹⁶Евразийский банк развития Евразийский интеграционный учет 2012 "Оценка экономического эффекта от вступления Кыргызстана в к таможенного союза"
Обзор Ооссийского, Беларусского, Казахстанского Таможенного союза" Институт по торговле с Россией и СНГ Российский института экономических исследований
ЮСАИД , 2008, "Экономические последствия Таможенного союза для Кыргызстана"

стран-членов Таможенного союза, который показывает узкомасштабность Кыргызской экономики, по сравнению с другими странами участниками. Существует большой разрыв в ВВП на душу населения, это свидетельствует о высокой зависимости от внешней торговли в соотношении импорта и экспорта относительно ВВП. Темпы роста населения также высоки. Как видно из этой таблицы, масштаб экономики России на сегодняшний крупнейший и очевидна превосходит других стран-членов Таможенного союза, исходя из этого можно прийти к выводу, что Россия сыграет ведущую роль в этом союзе. Рамочное условие с акцентом на Россию указывает на то, возможность положительных эффектов, а таких стран членов как Кыргызстан обязательно.

Таблица 3-20 Обзор Кыргызстана и стран-членов Таможенного союза

2008	Кыргызстан	Беларусия	Казахстан	Россия
ВВП(10млн.долл.)	5.0	60.3	135.6	1676.6
Сельское хозяйство (%)	26%	9%	6%	6%
Промышленность (%)	17%	39%	42%	39%
Сфера услуг (%)	57%	53%	52%	54%
Рост ВВП (%)	7.6%	10.0%	3.3%	5.6%
ВВП на душу населения(тыс. долл.)	0.95	6.23	8.72	11.81
Процент экспорта относительно ВВП (%)	61%	54%	61%	28%
Процент импорта относительно ВВП (%)	95%	65%	40%	17%
Население (млн. человек)	5	10	16	142
Рост населения (%)	1.1%	-0.2%	0.1%	-0.1%

Источник : ЮСАИД, 2008, "Экономические последствия Таможенного союза для Кыргызской Республики"

Тем не менее, важность Беларуси является относительно низким, но в то же время рынок Казахстана и России является важным рынком экспортной продукции для Кыргызстана, так как составляют большинство импорта топлива и т.д. Кроме того, Россия является энергоснабжающим и крупнофинансируемым донором а также, и крупным работодателем для кыргызских рабочих.(таблица 3–21).

Таблица 3-21 Возможное влияние Кыргызстану при вступлении в Таможенный союз

Плюсы
<ul style="list-style-type: none"> • Продвижение экономической деятельности со странами региона (бестарифный импорт, экспорт товара и доступ на рынки Таможенного Союза) • Увеличение стран-участниц Таможенного союза счет присоединения Кыргызстана (Расширение экономической зоны) • Развитие текстильной промышленности внутри страны (Применение высоких тарифов для импорта из Китая) <p>Минимальное воздействие на сельское хозяйство (Поскольку экспорт сельскохозяйственной продукции и импорт таких сельскохозяйственных товаров, как семена, удобрения, топлива и т.д. осуществляется именно между странами-членами Таможенного союза)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Облегчение товарооборота с Казахстаном, который также является членом Таможенного Союза (Кроме торговли между Казахстаном и Кыргызстаном разрешится вопрос санитарной инспекции, который является одним из острых проблем не сегодняшний день). • Увеличение кредита и помощи со стороны России • Ускорение процедур для приема кыргызских рабочих в Россию (поддержка в области миграции).
Минусы
<ul style="list-style-type: none"> • Сокращение товарооборота со странами не входящих в союз(тарифы на стран не входящих в союз подниматься примерно в два раза за счет введения общей внешней тарификации ОВТ) • Снижение налоговых поступлений правительству (НДС, импортные пошлины) • Снижение возможностей самостоятельного принятия торговой политики (Озабоченность в том, что в ведении торговой политики роль России будет весомым) • Снижение транзитной торговли из Китая (Снижение транзитной торговли, который огромную роль для Кыргызстана в связи с повышением таможенных пошлин) • Введение единой карантинной, санитарной стандартизации (Усиление сертификации и стандартизации) • Повышение потребительских цен в связи с введением единого внешнего тарифа(Нет никаких изменений по отношению к импорту товара из стран союза, но цена товаров из третьих стран повыситься). • Затруднение политических переговоров.(Если Кыргызстан, который является также и членом ВТО поднимет таможенные пошлины для стран членом ВТО, то это может вызвать некоторые нарушения).

Источник : исследовательская группа на основе ссылки

В Казахстане, которые являются членами таможенного союза уже, тарифные ставки для стран-членов приравнен к нулю, для сельхоз техники и оборудования от 0 до 15% и ставкой тарификацией сложно будет конкурировать странам не входящий в союз.

Таблица 3-22 Показатели импорта и экспорта и объем товарооборота между Кыргызстаном и другими странами входящий в таможенный союз

млн. долл. США

	2005	2006	2007	2008
Сумма импорта и экспорта между странами членами Таможенного Союза	812	1188	1755	2417
Экспорт	252	317	440	506
Россия(%)	7.2	5.4	5.7	5.2
Казахстан(%)	6.2	5.8	5.0	3.1
Белоруссия(%)	0.1	0.1	0.1	0.6
Импорт	560	871	1315	1911
Россия(%)	20.3	23.1	23.7	25.1
Казахстан(%)	9.4	7.1	8.6	6.1
Белоруссия(%)	0.4	0.6	0.6	0.7
Разница импорта и экспорта	-308	-523	-875	-1405

Источник : ЮСАИД, 2008, "Экономические последствия Таможенного союза для Кыргызской Республики"

Таблица 3-23 Транзитный взаимооборот с Китаем (импорт, экспорт)

Импорт	2008	Экспорт	2008
Минеральные ресурсы	57%	Минералы	28%
Лес, древесный уголь, уголь	3%	Текстиль и к тому относящиеся	27%
Техника, электроприборы	3%	Овощи	12%
Логистическая техника	3%	Камень, гипс, цемент, асбест	8%
Продукты, алкоголь, напитки	8%	Электромеханика, электронные компоненты и электроприборы	6%
овощи	7%	Продукты, алкоголь, напитки	4%
Химические продукты	6%	Ювелирные изделия, полудрагоценный камень, жемчуг	4%
недрагоценные металлы (основной металл)	8%	Растительные и животные масла и жиры	2%
		другое	9%

Источник: ЮСАИД, 2008, "Экономические последствия Таможенного союза для Кыргызской Республики"

Многие товары, упомянутые в Таблице 3-23, Кыргызстан импортирует из Китая по низкой цене и около 75% товара реэкспортирует в Россию и страны Центральной Азии. Тем

не менее, в случае присоединения к Таможенному союзу в случае импорта из Китая, который не является членом союза, могут подняться таможенные ставки и этот бизнес может приостановиться. На самом деле показатель импорта из Китая на много больше, чем это зарегистрировано и сокращение торгового оборота с Китаем может отрицательно повлиять на экономику Кыргызстана.

3. 5. 2 Воздействие на сельское хозяйство и механизации сельского хозяйства

В Кыргызстане около 34% работающего населения занимается сельским хозяйством (в том числе и пищевая промышленность), большую часть из них составляет мелкие фермеры, не имеющие в наличии сельскохозяйственную технику и оборудования для переработки сельскохозяйственной продукции, однако не смотря на это в 2008 году, данный сектор занял 26% ВВП, и приблизительно 12% от общего объема экспорта.

В таблице 3-24 показывается объем торговли и тарифная ставка на основные виды продукции ожидающих варьирование цен, в случае вступления в Таможенный союз.

Таблица 3-24 Изменение тарифной ставки на импорт основных видов продукции из стран, не являющихся членами таможенного союза

Наименование	Тарифы КР (%)	Тарифы ТС (%)	Разница (%)	Сумма импорт тарифа КР (млн долл США)	Сумма импорт тарифа ТС (млн долл США)	Разница суммы (млн долл США)
Всего	5.1	10.6	5.5	1885.5	1986	100.5
Сельское хозяйство	7.9	10.8	2.9	121.4	127.3	5.9
Продукты животноводство	7.5	15.9	8.4	38.9	42.2	3.3
Овощи	6.7	8.2	1.5	35.6	36.1	0.5
Жиры и растительные масла	9.5	5.9	-3.6	5.5	5.3	-0.2
Продукты питания, алкоголь, напитки,уксус, табак	7.7	13.3	5.6	41.4	43.7	2.3
Индустрия	4.3	10.8	6.5	1764.1	1858.7	94.6
Хим.продукты	1.1	8.3	7.2	151	161.9	10.9
Транспортное оборудование (сухопутный, морской, воздушное)	3.8	10	6.4	572.3	607.6	35.5
Машиностроение	2.7	5.9	3.2	383.4	395.7	12.3

Источник: USAID 2008 год, "Экономические последствия Таможенного союза для Кыргызской Республики"

Основные сельскохозяйственные товары (топливо, семена, удобрения, техника) импортируются из стран Таможенного союза, и в основном сельскохозяйственные продукции (фрукты, овощи, молочные продукты) экспортируется в Россию и Казахстан, которые являются членами Таможенного союза. В связи с этим, можно сказать, что в аграрном секторе не будет больших изменений. Однако, существует тот факт, что продуктовая и сельскохозяйственная продукция импортируется также из Китая, что вызывает опасения повышения цен на продукты питания в случае прекращения торговли с Китаем.

Большая часть сельскохозяйственной техники, которая в настоящее время используется, выпущена более чем 20 лет назад в Советском Союзе, но при содействии различных стран и лизинговой программы таких банков, как Айыл Банк осуществляется обновление сельхоз техники, особенно тракторов. В обновлении тракторов большое предпочтение отдается тракторам Белорусского производства, так как структура во многом совпадает с тракторами советского производства. В Кыргызстане так же актуальны трактора из Китая, фактором этому служит соседнее расположение страны и легкость поставки запасных частей, и устойчиво увеличивается количество с донорской помощью.

Тем не менее, в случае присоединения к Таможенному союзу, тарифные ставки для импорта сельхоз техники из стран не входящих в союз включая Китай повысятся от 2,7% на 3,2% составив 5,9% . Ожидается, что если тариф поднимется от 0% до 15%, то импорт техники из Китая и других стран Европы и Америки станет не привлекательным и придется сосредоточиться на технике, произведенное членами союза, в частности на Беларусь. Одной из проблем является и то, что запасные части из Китая продаваемые на базаре для Китайской техники и, но для техники российского и белорусского производства и даже для советского производства.

По этой причине, рассматривается, что если после вступления в союз ужесточиться стандартизация и тарификация то сократится торговля с Китаем, это непосредственно затронет механизацию сельского хозяйства. Тем не менее, в настоящий момент даты формального вступления в Таможенный союз не известны и тарифные ставки не более, чем предположение, а так же предполагается, что процедура вступления займет от 3 до 5 лет. Дилеры, занимающиеся импортом и продажей сельхоз техники настроены оптимистично, что так же и повлияет на обновление сельхоз техники и при вступлении в Таможенный союз.

4. Анализ препятствий на пути механизации сельского хозяйства

4.1 Проблемы каждой заинтересованной стороны

4.1.1 Департамент механизации и энергообеспечения при Министерстве сельского хозяйства и мелиорации

Как упоминалось ранее, содержание деятельности Департамента механизации и энергообеспечения весьма многопрофильное. Но в Департаменте работают только 4 сотрудника. Поэтому реализовывать все профили деятельности в таких условиях считается затруднительным. Кроме этого, были сотрудники, которые работали в сельской местности, в 40 районах по одному сотруднику. Но после реформы по реорганизации институтов в 2012 году, 11 сотрудников перешли в Агентство по государственной регистрации населения при Министерстве внутренних дел, в настоящее время только 29 сотрудников обслуживают 40 районов по соответствующему вопросу. Что привело к ухудшению результатов деятельности. В частности это привело к ухудшению передачи информации о количестве задействованной сельхоз техники, о состоянии эксплуатации, о проблемах на местах, о государственной политике по отношению к заинтересованным сторонам, об изменении соответствующих положений и т.д. Если не будет возможности получать достоверную информацию, то трудно будет предпринять эффективные меры. Поэтому необходимо наладить эту систему.

4.1.2 Кыргызский Национальный Аграрный Университет (КНАУ)

Инженерно-технический факультет, кафедра механизации сельского хозяйства. КНАУ является единственным ВУЗом в сельскохозяйственном секторе. Инженерно-технический факультет, кафедра механизации сельского хозяйства занимается научными исследованиями о механизации сельского хозяйства, и готовит специалистов в этом направлении. Изначально, факультет вносил лепту в развитие механизации сельского хозяйства через предложения и научные работы, а также воспитывал кадры, которые вносили лепту в развитие механизации. Но в настоящее время, оборудования и методологические пособия времен советского периода, которые применяются в научной деятельности, в теоретических и практических занятиях уже устарели. И нет должного выделения бюджета для обновления этих оборудования, и реализации современных научных изысканий. Поэтому подготовить кадры, соответствующие требованиям времени представляется трудным делом.

4. 1. 3 Средне-специализированный лицей и профессиональное училище (кафедра механизации сельского хозяйства)

Оба учебных учреждения были организованы в советское время, поэтому они являлись флагманами при подготовке специалистов по механизации совхозов и колхозов. Но в настоящее время, многие учебные принадлежности относятся к советскому времени, поэтому такое устаревшее содержание образования не привлекает нынешних абитуриентов. Что приводит к снижению количества поступающих студентов. В результате чего уменьшается и сумма выделяемого бюджета, что не может привести к отрыву от такого порочного круга событий. К тому же, почти отсутствует сотрудничество с ответственной организацией по механизации, как Министерство сельского хозяйства и мелиорации (МСХиМ), и почти не наблюдается должный процесс по составлению учебной программы.

- Уменьшается количество студентов по специальности «Механизация».
- Вследствие чего уменьшается сумма выделяемого государственного бюджета на образование.
- Так как многие учебные принадлежности советских времен, то они не соответствуют требованиям и потребностям нынешних студентов.
- Оборудование университета также устарело, существует проблема с нехваткой учебных материалов. Содержание учебных материалов неактуально для современной системы сельского хозяйства.
- Специалисты МСХиМ часто приглашаются на лекции профессиональных лицеев, но нет напутствия и руководства через сотрудничество двух учреждений.

4. 1. 4 Поставщики сельхоз техники

Со второй половины 2000-х годов в Кыргызской Республике начали появляться официальные дистрибьюторы сельхоз техники, которые имели должную систему обслуживания. В начале, дистрибьюторы и производители сельхоз техники были в ограниченном количестве. В настоящее время на рынке, представлена сельхоз техника различных производителей с различной производительностью и качеством. В таблице 3-5 указаны официальные дистрибьюторы на территории Кыргызской Республики производителей сельхоз техники. Все они расположены в городе Бишкек, либо в пригородах Бишкека. Кроме этих дистрибьюторов в городе Ош есть частный магазин розничной торговли продукции китайского производителя УТО.

У многих дистрибьюторов налажена система наличия в продаже запчастей, и система по

оказанию ремонтных работ и страховых услуг. Разрешаются многие вопросы касательно магазинов розничной торговли по сравнению с прошлыми годами. Здесь хотелось бы затронуть вопрос по повышению удобств для покупателя, во время приобретения техники.

В Кыргызской Республике спрос на сельхоз технику ниже, чем в Казахстане. Магазины розничной торговли сельхоз техники сосредоточены в городе Бишкек. Поэтому производители сельхоз продукции за пределами города Бишкек, вынуждены приехать в Бишкек для того, чтобы увидеть своими глазами технику до покупки, а затем после покупки забрать его. Особенно большие затраты терпят производители сельхоз продукции южных регионов, как Ошская, Жалал-Абадская и Баткенская области, так как добраться оттуда до города Бишкек сравнительно труднее.

Тракторы МТЗ белорусского производства изначально эксплуатировались многими производителями сельхоз продукции. Поэтому получить необходимую информацию о производительности и расходе топлива техники не представляет собой сложность, даже и без наличия магазинов розничной торговли. А что касается тракторов УТО китайского производства, то они есть в наличии у мелких магазинов розничной торговли, а также у частных импортеров этой техники. В частности китайская техника распространена в южном регионе. Поэтому другим производителям необходимо открыть в центре южного региона, в городе Ош, свои представительства розничной торговли, для того чтобы продвигать торговлю и продукцию в Кыргызской Республике в целом.

Евразия Групп КГ реализует технику производителя Джон Дир. Он организует для производителей сельхоз продукции показательные мероприятия на своих пахотных



Эксплуатируется трактор
производителя Джон Дир

угодьях, отчеты о результатах производства. Через эти мероприятия стимулируется продажа. Такого рода маркетинговые методы для распространения информации о производительности техники и функциональных качествах особо не распространены в Кыргызской Республике, поэтому такого рода подход был бы очень эффективным. В последующем, Евразия Групп КГ планирует открыть официальное представительство в городе Ош, а также задействовать свои пахотные угодья в южном регионе.

К тому же, через лизинг Айыл банк можно приобрести сельхоз технику многих производителей, но в основном через лизинг доступна техника белорусского производства.

Основной причиной такой ситуации является то, что на буклетах и листках с сельхоз техникой, доступный в Айыл банке, в основном размещена информация о технике белорусского производства. Поэтому многие производители сельхоз продукции не могут получить необходимую информацию о технике других производителей. Для этого дистрибьюторам сельхоз техники необходимо самим готовить буклеты и листки с перечнем техники для Айыл банк и других коммерческих банков. Это очень важно для продвижения продаж реализуемой техники.

Собственные кредиты (только Автомаш) для приобретения техники внедрены и проводятся только по отношению к сельхоз предприятиям, которые имеют стабильное экономическое положение, либо к тем, у кого есть возможность приобрести технику за наличный расчет. Такого рода подход для стимулирования продаж эффективен, но рынок сбыта ограничен (почти 10 % от общего объема продажи Автомаш).

4. 1. 5 Цеха по ремонту техники

Как было указано ранее, есть частные мастерские, которые профессионально занимаются ремонтом техники. Но нужно отметить, что не было обнаружено функционирующих цехов во время данного исследования, которые бы профессионально оказывали такого рода сервис. Механиками таких цехов являются, в основном специалисты советских времен. Поэтому многие из них уже в преклонном возрасте. В последующем, если будет производиться обновление сельхоз техники и приобретение современных оборудований, то это будет стимулировать увеличение количества производителей сельхоз техники. Которые будут эксплуатировать технику, хотя раньше не использовали его. Что вызовет увеличение спроса на услуги цехов, которые будут обслуживать, и производить ремонт этих техник. Поэтому актуальным станет вопрос о подготовке кадров в этой сфере.

Кроме этого, повсеместно распространены мастерские по обслуживанию машин внутри автобаз. Возможен вариант активизации деятельности этих мастерских. Даже при активизации деятельности, для проведения ремонта на должном уровне, необходимы специализированная техника и оборудование. Для этого необходим актив, который был бы задействован в привлечении финансов.

4.1.6 Банки

(1) Нехватка оборотных средств для лизинговых операций

С начала предоставления услуги лизинга Айыл банком в 2011 году, количество сделок растет с каждым годом, и сейчас спрос на лизинг представляется высоким. Но так как возможность предоставления лизинга прямо зависит от капитала Айыл банка, то в связи с нехваткой капитала, Айыл банк не может полностью покрыть спрос на лизинг. В результате опроса было установлено, что в настоящее время по всей Республике почти 150 человек получили подтверждение о предоставлении финансов, но ждут получения техники. Так как если подавать заявку на предоставление займа в данный момент, то придется, в реальности, ждать. Поэтому многие ждут даже и с подачей заявки. Можно сказать, что в потенциале спрос на лизинг большой.

Основными источниками лизинга до сегодняшнего дня были Китай (грант и кредит), Япония (возвратные средства внепроектных грантов и 2КР), Турция (грант), а также Европейский Банк Развития (ЕБР) утвердил предоставление 20 миллионов амер. долларов. Кроме этого, Польша, Корея, Азиатский Банк Развития (АБР), Исламский Банк Развития рассматривают вопрос о предоставлении. Но если исходить из количества недостающей сельхоз техники и количества необходимого для обновления сельхоз техники, то можно сделать вывод, что спрос на денежный капитал еще высокий.

Таблица 4-1-Изменения объема капитала Айыл банка(10 тысяч сом)

2009 год	2010 год	2011 год	2012 год	2013 год
2,550	2,960	4,041	4,330	7,381

Источник : Финансовая отчетность Айыл банка

(2) Условия лизинга

Лизинг для приобретения тракторов составляет 90 % от всех сделок по лизингу. Спрос на комбайн тоже высокий, но стоимость его дорогая. Несмотря на дороговизну техники, условия лизинга касательно процентов предоплаты и периода погашения задолженности одинаковый. Поэтому при этих суровых условиях погасить задолженность могут лишь одна часть производителей сельхоз продукции.

Предоплата составляет минимально 10 % , при этом если меньше 30 %, то необходим залог. В качестве залога рассматривается недвижимость, земля не является объектом залога. Только 40~50% экспертной оценочной стоимости недвижимости рассматриваются в качестве активной стоимости залога в отношении частного дом в сельской местности. Поэтому очень

трудно предоставить объекты в качестве залога. Пусть трактор не такой дорогой как комбайн, но для многих сельхоз производителей, 30 % предоплата представляет собой нелегкое условие. В результате чего, несмотря на большое количество желающих приобрести технику в лизинг, многие не могут выполнить условия для его получения. Для того чтобы развивать систему лизинга, необходимо устранить предоставление залога, снизить процент предоплаты до 20%, продлить период погашения задолженности до 10 лет и т.д., то есть необходимо рассмотреть варианты облегчения условий для получения лизинга.

Пример	<u>Комбайн</u>	В случае когда, стоимость составляет 4 миллион сомов, предоплата 30% , годовая ставка 8%, срок погашения задолженности 7лет Предоплата : 1 миллион 200 тысяч сом (24 тыс. амер.долларов), сумма годового погашения 600 тыс. сом(12 тыс. амер. долларов)
	<u>Трактор</u>	В случае, когда стоимость составляет 1 миллион сом, предоплата 30% , годовая ставка 8%, срок погашения задолженности 7 лет Предоплата : 300 тыс. сом(6 тыс. амер.долларов), сумма годового погашения 150 тыс. сом(3 тыс. амер. долларов)
(Литература) ¹⁷		2012год(средний месячный доход фермера 5309 сом) — расходы на минимальный прожиточный минимум 4341.15 сом)=967.85 сом

(3) Способности банков для проведения проверки

Зависит от размера филиала банка, но в филиале среднего масштаба, в основном, около пяти сотрудников являются кредитными экспертами. В зависимости от сезона и от представительства банка отличаются цифры, но в среднем около 300-х человек, посещают банк в месяц по вопросам кредитования, из них 15-20 человек посещают по вопросу лизинга. Существует предварительная проверка банка перед рассмотрением дела о лизинге, тогда необходимо посетить дом и пахотные угодья фермера. Поэтому существует вопрос о пределе человеческих ресурсов у банка.

В настоящее время погашение лизингов составляет почти 100%, но при этом надо учесть, что лизинг выдается только тем, кто вполне способен его погасить. Конечно, надо обдумать безопасность заемных средств, и избежать наложения ответственности по погашению заемных средств лицам, которые не в состоянии их погасить. Но при этом акцент не должен ставиться только на капитал и финансовое состояние на данный период. Необходимо учитывать будущие доходы, планы производства, перспективы развития после обновления или приобретения сельхоз техники. То есть необходимо подойти к оценке систематически, чтобы развивать механизацию сельского хозяйства и стимулировать саму отрасль сельского

¹⁷Национальный статистический комитет, «Кыргызстан в цифрах -2013»

хозяйства. Для этого необходимо поднять уровень проверки и оценки кредитными экспертами. Также актуален вопрос о предоставлении знаний кредитным экспертам, касательно сельхоз техники, для того чтобы разнообразить содержание техники через лизинг.

(4) Заем для подержанной сельхоз техники

Объектом лизинга является только новая техника, а для приобретения подержанной сельхоз техники остается пользоваться кредитом для развития сельского хозяйства. Годовой процентной ставкой этого кредита является 18 %, что является сложным условием для погашения. Поэтому мало кто пользуется таким кредитом для приобретения подержанной техники. Если рассмотреть процесс проверки производительности подержанной техники и его страховку, то трудно рассматривать его в качестве объекта для лизинга. Если была бы возможность приобретения через кредит материальных активов по низким процентным ставкам, то это стимулировало бы развитие рынка покупки подержанной сельхоз техники.

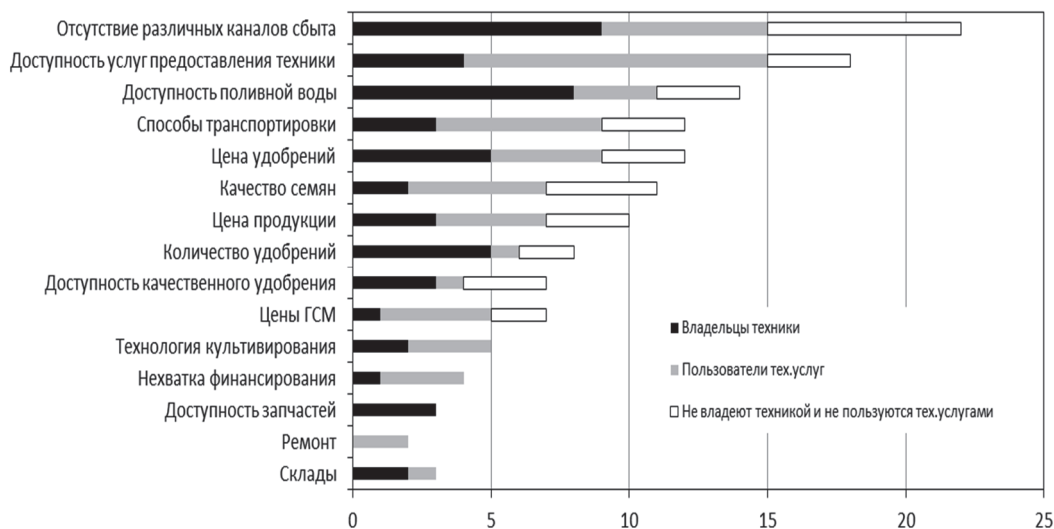
(5) Разнообразные виды лизинга

Для того чтобы развивать сельскохозяйственный сектор, необходимо иметь не только технику, которая непосредственно задействована в производстве, как трактор и комбайн. Но также необходимо хорошо сбалансированное наличие техники, которая необходима для целостного сельхоз производства. Например, как техника по переработке сельхоз продуктов, перевозке, хранении, строительстве, ремонте ирригационных сооружений и т.д. Так как на данный момент, объектами лизинга являются только тракторы, комбайны, и рабочая техника, то существуют ограничения в разнообразии техники. Поэтому в будущем необходимо расширения спектров техники для приобретения в лизинг. В Айыл банке рассматривают вопрос о включении техники по переработке сельхоз продукцию в объект лизинга.

К тому же, в зависимости от местности есть своя особенность сельхоз культур. Хотя список техники в Айыл банке ориентированы на местность, но есть техника, которую сложно заказать, как комбайн для сбора риса, трактор для работы с хлопком, кормозаготовительная техника. С другой стороны, объектами лизинга может быть и техника, которой нет в списке. Но так как фермеры не владеют достаточной информацией и знаниями о технике, то им трудно выбрать такую технику. Для стимулирования развития лизинга необходимо активно продвигать информацию и рекламу сельхоз техникой через выставки, показательные мероприятия, разъяснительные мероприятия касательно сельхоз техники.

4. 1. 7 Сельхозпроизводители

На Рисунке 4-1,отображеныпроблемы (возможность выбора 1-го и более ответов) актуальные для сельхоз производителей (они поделены на 3 категории: владельцы техники, пользователи тех. услуг, не владеют техникойи не пользуются тех. услугами), которые были составлены на основе ответов Опросника. Самым частым ответом был «Отсутствие различных каналов сбыта». Это подразумевает ограниченное количество покупателей готовой продукции. То есть отсутствие конкуренции вынуждает сбывать готовую продукцию по низкой цене. 4 место по количеству ответов занимает «Отсутствие оборудования для транспортировки». Что является причиной неспособности доставить готовую продукцию на рынок. Второе место занимает «Доступность услуг предоставления техники». Даже владельцы техник выбрали и этот ответ, так как у них нет в наличии всей необходимой рабочей техники, и для проведения таких работ, как уборка урожая, многим приходится обращаться за тех. услугами. У респондентов, которые являются пользователями технических услуг, этот соответственно является самым распространенным. Есть также случаи, когда пользуются тех. услугами, но не могут произвести определенную работу в срок, так как не хватает количества техники. В настоящее время, среди респондентов, которые не пользуются тех.услугами есть те, кто не имеет доступ к таким услугам в связи с отсутствием этих услуг в их местности или дороговизны. То есть эти респонденты не пользуются услугами, так как не могут, а не из-за того, что им это не надо. В Ошской области с давних времен недостающую часть комбайнов во время уборки урожая арендовали у Узбекистана. Но с 2010 года как закрылись границы между странами, такая услуга стала недоступной. С тех пор нехватка техники во время уборки урожая является критической. Результатом чего стало подорожание оплаты за тех. услуги в некоторых местностях.

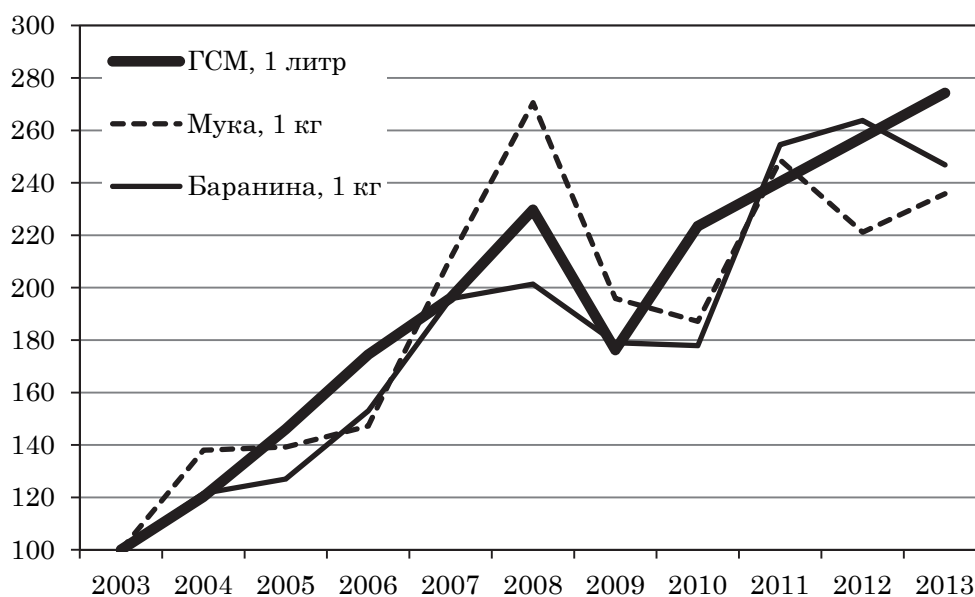


Источник : Подготовлено экспертами на основе ответов Опросника

Рисунок 4-1 Проблемы, актуальные для сельхоз производителей

В продолжении, были озвучены проблемы со стоимостью, качеством, объемом использования таких веществ как удобрение, семена; также подняты были вопросы касательно технологии культивирования, необходимого капитала, запчастей сельхоз техники, ремонта сельхоз техники, складов продуктов сельхоз производства.

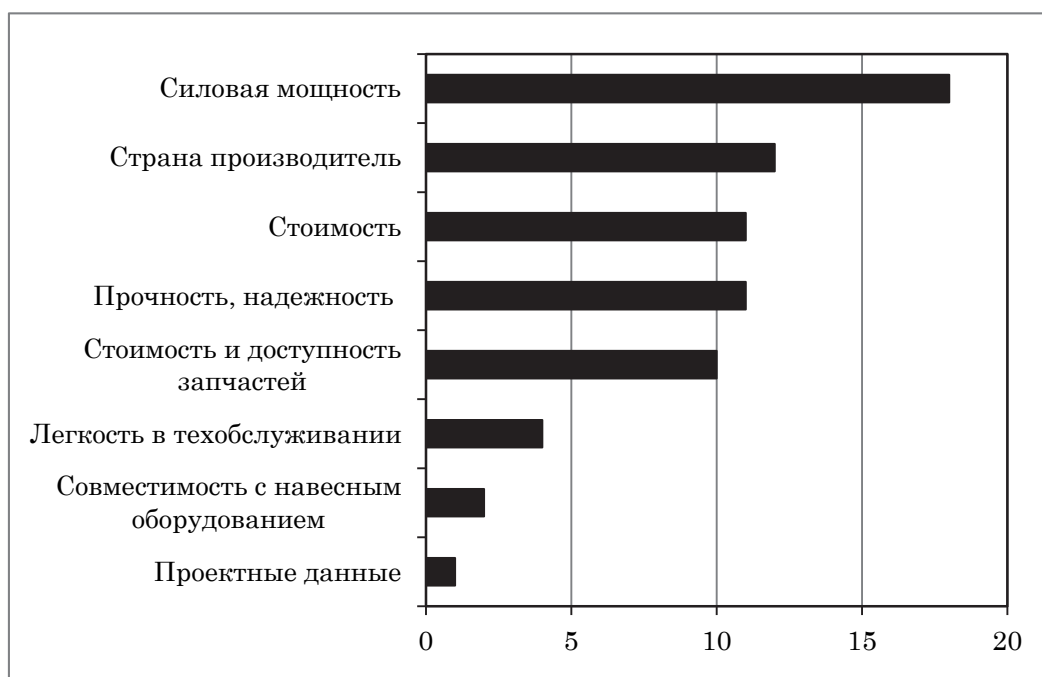
К тому же была затронута проблема стоимости ГСМ, как видно на Рисунке 4-2. За последние 10 лет почти в 3 раза поднялись цены. Но если сравнить розничную цену на продукции и ГСМ, то нельзя сказать что рост цен наблюдается только на ГСМ. Нужно учесть, что цены на муку и баранину указаны в розничной цене, а не в отпускной цене. Поэтому, как и было указано выше, возможно, отпускная цена может быть ниже.



Источник : Национальный банк КР, составлено экспертной группой на основе материалов Национального статистического комитета КР

Рисунок 4-2 Индекс розничной цены на ГСМ, муку, баранину (в долл.США, 2003 год как базовый)

Что касается приобретения сельхоз техники, то среди производителей сельхоз продукции, конечно, есть те, кто хотели бы приобрести технику. Есть различные пути приобретения техники, как лизинг для нового оборудования, или кредит для подержанной техники. Но основным важным моментом для многих производителей сельхоз продукции является процентная ставка, и срок погашения заёма, то есть желательно, как можно «дольше и ниже». В Рисунке 4-3 приведена диаграмма ответов производителей, которые уже владеют техникой о факторе, который был им важен во время приобретения сельхоз техники. Самым многочисленным ответом стал «Силовая мощность» (производительность на которую рассчитывает сам покупатель), следующими выстроилась четверка ответов «Страна производитель», «Стоимость» «Надежность, прочность», «Стоимость и доступность запчастей». А ответы как «Легкость в техобслуживании», «Совместимость с навесным оборудованием» были малочисленными по количеству ответов.



Источник : Составлено экспертной группой на основе ответов Опросника

Рисунок 4-3 Критерии выбора сельхоз техники во время покупки

Об эффективности производительности старого комбайна во время уборки урожая

Показатель производительности старого комбайна во время уборки урожая низкий. Существует проблема с потерями продукции, в большем случае достигает 30 % . Эта цифра указана во многих материалах. Но когда уточняли у сотрудников Министерства касательно этой цифры, то стало ясно, что эти данные были получены в результате показательных мероприятий от дистрибьюторов сельхоз техники и фермеров, которые оказывают тех. услугу.

О наличии камней на пахотных угодьях

На пахотных угодьях масштабного размера было обнаружено множество камней величиной больше чем кулак. А так же по боковым сторонам пахотных угодий было обнаружено большое скопление больших камней. Хотя фермеры расчищают камни, но все равно не все было расчищено. Можно предположить, что эти камни могут стать причиной неполадок некоторой рабочей техники.

4. 1. 8 Представители технических услуг

Ограничено количество представителей тех. услуг, которые занимаются этим делом профессионально. В основном этим занимаются частные фермеры или сельские хозяйства, у

которых есть в наличии техника. Они тоже сталкиваются с теми же проблемами, которые были указаны в Рисунке 4-1, но только отличается очередность проблем.

4.2 Проблемы на рынке сельхоз техники

За последние 5 лет, рынок сельхоз техники в Кыргызской Республике стремительно развился за счет предоставления средств от государства и образовании официальных дистрибьюторов сельхозтехники. В дальнейшем важной ступенью является то, чтобы рынок позволял производителям сельхоз продукции выбирать технику, которая будет отвечать таким требованиям, как высокое качество сельхоз операций и эффективность затрат. Для этого необходимо, чтобы правительство, представители Министерства, банки, предоставляющие лизинг, производители и дистрибьюторы сельхоз техники предоставляли всю необходимую информацию о сельхоз технике.

Одним их процессов этого дела является проведение международной агропромышленной выставки «Айыл-агро 2013» в мае 2013 года в городе Бишкек под руководством Правительства КР (Министерство экономики). На этой выставке была представлена техника разных видов для сельского хозяйства, животноводства, переработки продукции. Было представлено большое количество техники, изготавливаемые в



Выставка «Айыл-агро 2013»
город Бишкек, старая площадь

странах СНГ, Европы, Турции, Китая. 6000 тысяч людей посетили эту выставку. Такого рода выставка не только предоставляет информацию о сельхоз технике фермерам, но также производители и дистрибьюторы сельхоз техники могут услышать комментарии и пожелания фермеров, что является очень ценной информацией для стимулирования рынка сельхоз техники.

Страны Европы активно поддерживали производителей своей страны и активно предоставляли информацию, для того, чтобы продвигать продукцию своих стран. Для производителей, которые планируют выйти на рынок Кыргызской Республики, очень важным является такого рода поддержка со стороны правительства своей страны.

Проведение этой выставки планируется теперь в мае 2014 ¹⁸, хотелось бы проведение

¹⁸ Айыл-агро 2014, пост-релиз : <http://www.aiyl-agro.kg/>

такого рода выставки на Южном регионе в городе Ош.

К тому же, производители и дистрибьюторы имеют склонность продвигать продажу техник, которые обладают высоким спросом и приносят высокую прибыль. Но в Ошской области много фермеров, у которых мелкие пахотные угодья. Для таких хозяйств в спросе маленькие тракторы и комбайны, в Узгенском районе спросом пользуются комбайны для выращивания риса. Но такие типы техники не реализуются на рынке Кыргызской Республики, поэтому фермеры не могут их приобрести. По отношению к такой ситуации, как отсутствие предложения на технику, на который спрос высокий, МСХиМ должно оказать свое содействие. Для этого необходимо собрать данные от региональных офисов, и в качестве пробной поставки завести такого рода технику. При этом необходимо обдумать самые оптимальные и выгодные условия при приобретении техники (выгодная процентная ставка и период погашения заёма лизинга).

4.3 Проблемы касательно хранения сельхоз техники

Что касается доступности запчастей, то при содействии доноров были завезены запчасти, но есть проблема касательно стоимости и сроков доставки запчастей, которые ограничены в количестве. Кроме этого, касательно самых доступных запчастей техники белорусского и российского производства, существует проблема соотношения спроса и предложения в некоторых местностях в силу доступности розничных магазинов. Поэтому если не будет увеличения количество техники, то многие реализаторы запчастей будут испытывать трудности. Что касается запчастей китайского производителя, то в силу увеличения за последние годы техники этих производителей, система реализации запчастей постепенно налаживается.

Что касается рабочей техники, как техника для вспашки, боронования, техника обычных рабочих процессов, то в настоящее время применяется старая техника, которая была неоднократно былаотремонтирована.

Ремонт, который был описан в части 3.2.2, производится самими фермерами. Поэтому если не использовать измерительные приборы для оценки качества ремонта, то трудно судить о правильности проведения ремонтных работ. В силу этого, думаю, что необходимо повышение потенциала фермеров и сотрудников мастерских в этой области. В особенности, необходимо работать с потенциальными организациями подготовки кадров, как Средне-специализированные лицеи и профессиональные училища. Детальные мероприятия могут выглядеть следующим образом.

- Необходимо сотрудничество министерств: Министерство сельского хозяйства и мелиорации, Министерство образования и науки, Министерство труда, миграции и молодежи. Необходимо разработать методологические пособия и руководящие принципы для последующего развития сельского хозяйства.
- Правительству необходимо, пусть поэтапно, но обновить устаревшую технику, оборудование, и методологические пособия.
- Для повторного обучения фермеров, необходимо организовать краткосрочные курсы в период отсутствия сельхоз работ (технология сельскохозяйственного производства, эксплуатации и обслуживания, управление сельским хозяйством).
- Такого рода мероприятия должны быть отражены в политике механизации сельского хозяйства.

4. 4 Проблемы финансирования механизации сельского хозяйства

В качестве проблем финансирования механизации сельского хозяйства можно озвучить нижеперечисленные пункты.

(1) Знания о лизинге

Самим пользователям лизингане полностью раскрыта сама система лизинга, и существует проблема нехватки знаний об этой системе. Необходимо разрешить и организовать систему, которая бы помогла расширить знания о лизинге и разобраться с такими вопросами, как различие лизинга и кредита, различие в способе налогообложения, где можно получить доскональную информацию о лизинге, необходимые процедуры и документации банка и т.д. Союз банков Кыргызстана участвовал в качестве консультанта на семинарах обучения женщин ведению бизнеса. В основном его деятельность выражалась в продвижении информации о лизинге. К тому же, в мае 2014 года на выставке «Айыл-агро 2014», они планируют провести образовательный форум о лизинговой системе. Хотелось бы, что такого рода деятельность была реализована и в регионах тоже.

(2) Увеличение финансовых организаций, которые предоставляют лизинг

После реформы налогового кодекса, не только Айыл банк, но и многие финансовые институты начали предоставлять лизинг. Но в силу отсутствия поддержки со стороны Правительства и капитала донорских организаций, по сравнению с Айыл банком у них высокие процентные ставки. В финансовых институтах предоставляющие лизинги, необходимо обеспечить себя достаточным человеческим ресурсом, для того чтобы плавно

развивать услугу лизинга с условиями наравне с Айыл банком. И так можно добиться увеличения количества институтов, предоставляющих лизинг.

(3) Налоговая система лизинга.

Лизинговая деятельность в Кыргызской Республике, стала возможной благодаря принятому в 2002 году Закону «О финансовой аренде (лизинге)». Но вначале было много проблем с налогообложением. Подоходный налог 10%, налог на проценты 10%, налог на заключение сделки 2~3%, НДС налагался, в конечном итоге налогообложение составляло 24%. Что было дороже, чем кредит, поэтому и не увеличивалось количество лизингополучателей. Для того, чтобы разрешить такого рода проблему, необходимо было улучшить среду для развития лизинга. В 2011 году было пересмотрено таможенное законодательство, 2012 году был пересмотрен налоговый кодекс, и таким образом НДС на сельхоз технику для лизинга, подоходный налог, налог с процентов, налог с продаж с лизинговой деятельности с банков и организаций был снят. Это освобождение от налогов на данный момент, предусмотрено на 5 лет, в 2017 году будет проведен анализ эффективности этого освобождения. И на основе анализа планируется решить стоит ли продолжать, или стоит изменить эту систему.

Благодаря этому освобождению от налогов, барьеры для развития лизинга, связанного с налогообложением лизинга, почти полностью были устранены, но остаются проблемы с процедурой таможенного оформления. Из-за расхождений в интерпретации налогового кодекса, до конца не было прояснено, что сельхозтехника по лизингу не должна облагаться НДС, что препятствовало беспрепятственному таможенному оформлению. Союз банков Кыргызстана был вовлечен в изменения налогового кодекса, поэтому он планирует создать руководства, чтобы обеспечить консенсус в этом вопросе. По словам юриста Союза банков Кыргызстана, есть противоречащие моменты измененного кодекса с другими связанными с ним законодательствами, поэтому необходимо поэтапное изменения законов и правил, связанными с этими изменениями.

(4) Множественность долгов

Среди опрошенных фермеров, были случаи, когда после использования услуг лизинга, они не смогли, как раньше получать сельхоз кредит. Поэтому им приходится брать заём у микро кредитных компаний, чтобы купить семена, топливо, удобрения и т.д. После уточнения ситуации от банков, стало ясно, что нет такого прописанного правила о множественности долгов. Но учитывается здесь платежеспособность заёмщика. Если посчитают, что заём будет

превышать платежеспособность, то уже не выдают кредит. Тогда фермер обращается к микрокредитным компаниям, у которых процентная ставка намного выше. Фактически получается, что фермер обременяет себя еще большим долгом. С одной стороны банкам необходимо обдумать гибкий подход к таким вопросам, с другой стороны заёмщик должен составить финансовый план, в пределах которого он платежеспособен. Так чтобы стараться не пользоваться множественными долгами, а повысить потенциал управления.

(5) Сельскохозяйственное страхование

По результатам опроса фермеров, стало ясно, что многие фермеры, хотели бы приобрести сельхозтехнику, но так как сами не уверены в платежеспособности, поэтому не обращались за консультацией в банк. Даже во время использования лизинга бывают случаи, что сельскохозяйственная или животноводческая деятельности, вроде бы стабильны, но в течение срока погашения в 7 лет, могут быть случаи природных катаклизмов, падение цен на сельхозпродукцию и т.д., что может осложнить выплату. Если бы была система страхования, то выплата долгов проходила бы не так болезненно, что стимулировало бы развитие лизинга.

4. 5 Причинно-следственная связь проблем, связанных с механизацией в целом

Для того, чтобы разобраться с проблемами механизации, была подготовлена схема механизации сельского хозяйства (Рисунок 4-4, 4-5). Несмотря на то, что рассматривается проблема механизации, необходимо понять, что проблема существует не только в механизации, а в системе сельского хозяйства в целом.

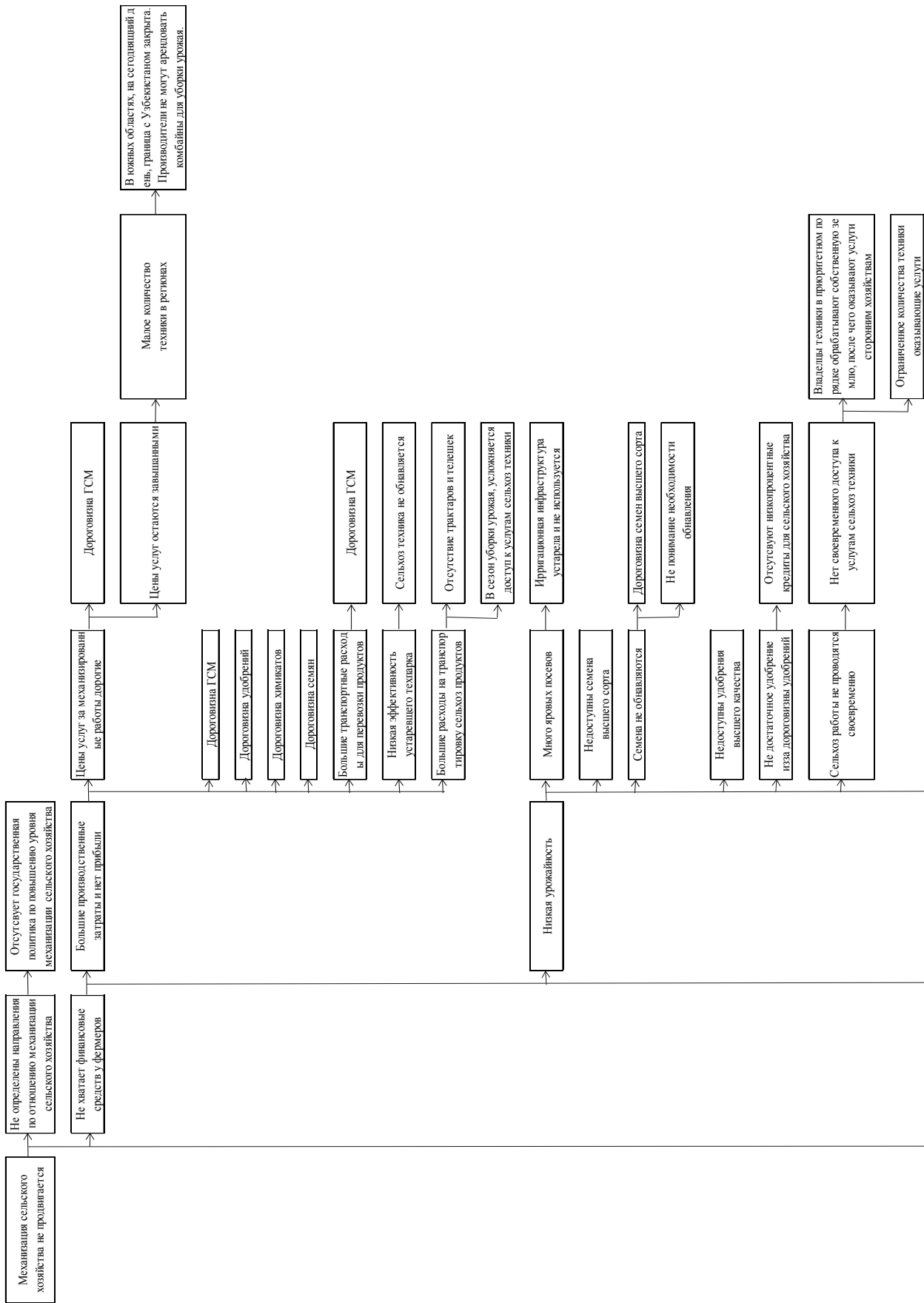


Рисунок 4-4 Схематический анализ проблем по вопросам механизации сельского хозяйства (1)

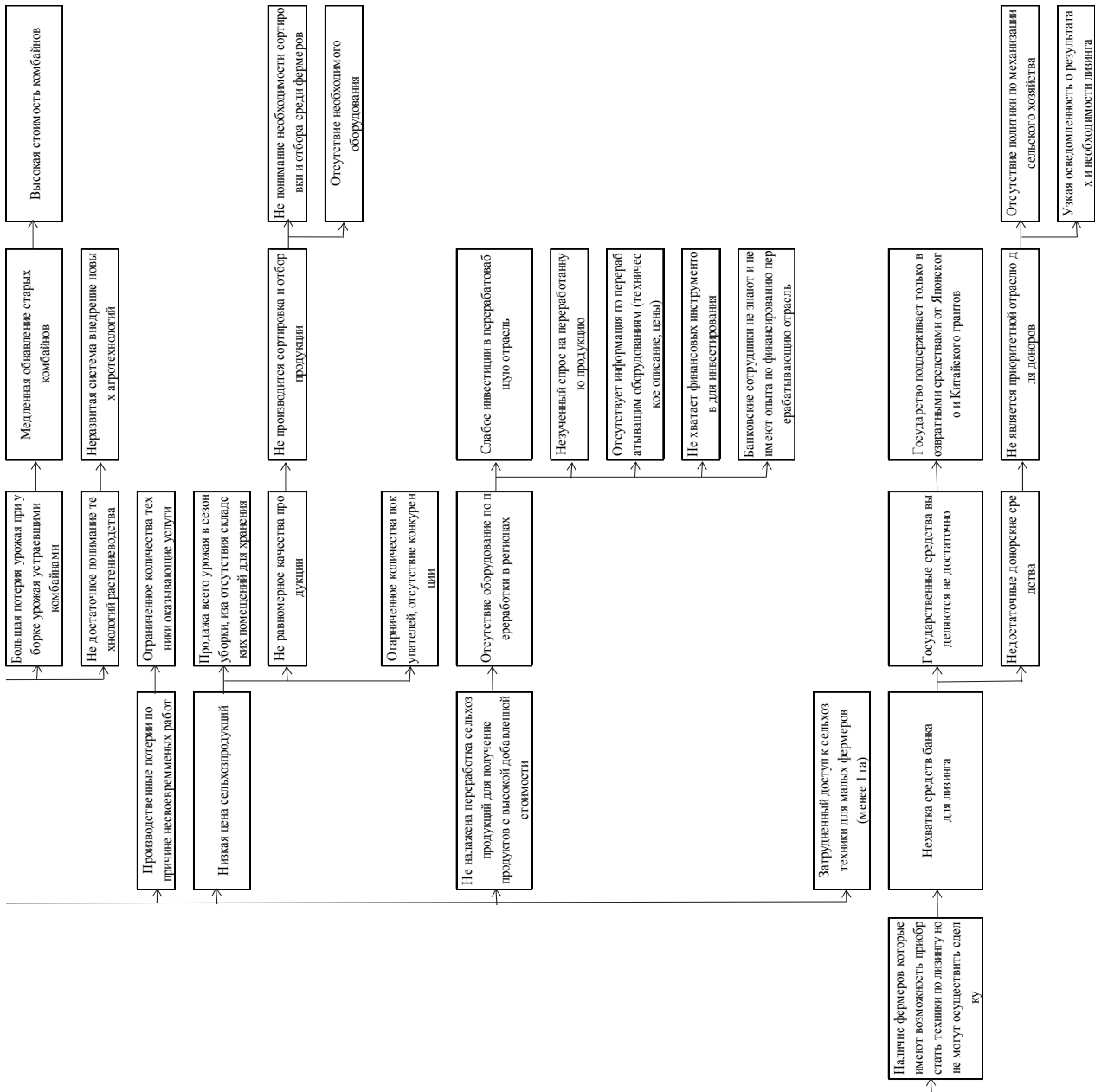


Рисунок 4-5 Схематический анализ проблем по вопросам механизации сельского хозяйства (2)

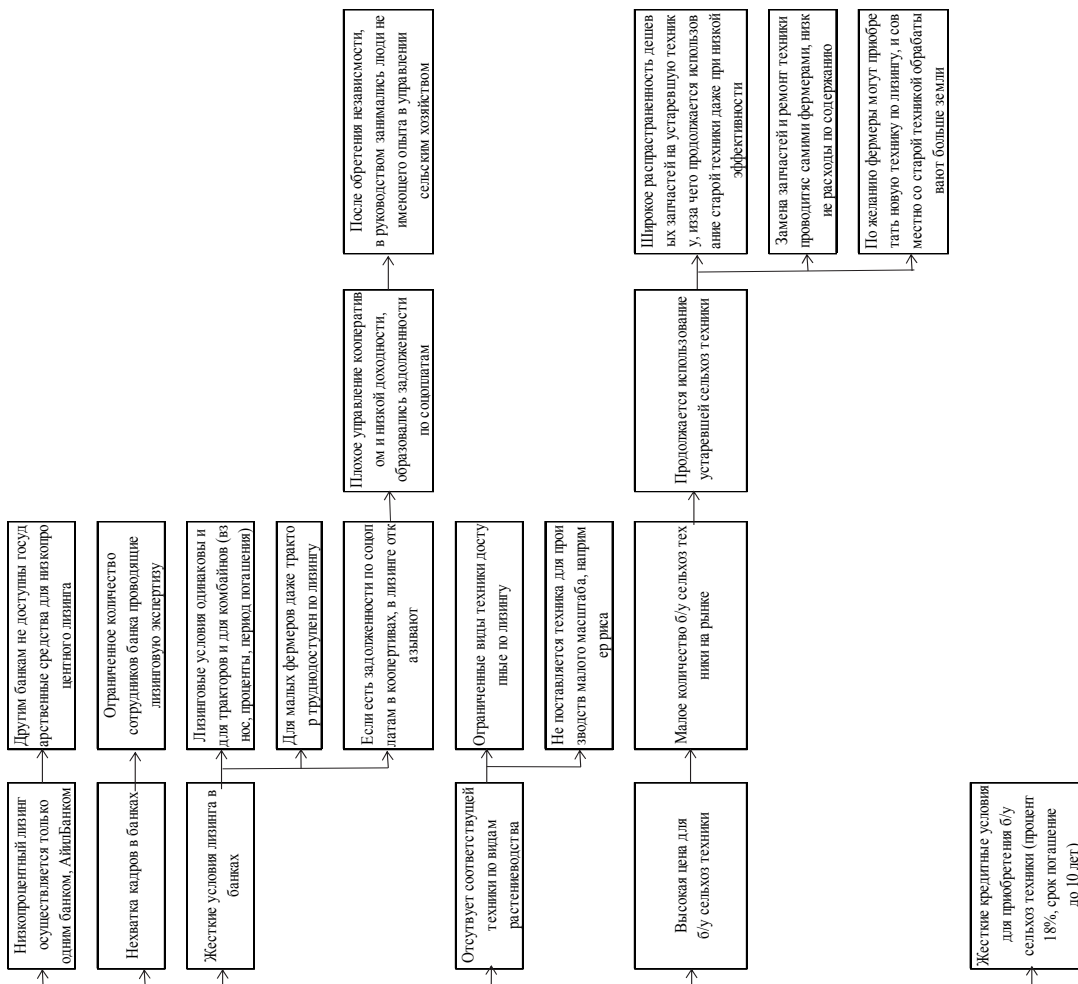


Рисунок 4-6 Схематический анализ проблем по вопросам механизации сельского хозяйства (3)

5. Вовлеченность ведомственных учреждений и других организаций к процессам повышения уровня механизации сельского хозяйства

5.1 Меры предпринимаемые правительством и основными донорами

5.1.1 Меры предпринимаемые правительством

После обретения независимости, в целях повышения уровня механизации сельского хозяйства, правительством привлекались донорские гранты (включая возвратные средства) и кредиты для низкопроцентного кредитования и лизинга сельхоз техники через республиканские фонды и государственные банки. Прямые финансовые и технические содействие производителям, поставщикам и частному сектору не осуществлялось. Поскольку еще не утверждена политика по повышению уровня механизации сельского хозяйства, пока не ясно в каком направлении развития правительство будет содействовать. Министерство образования и Министерства труда и молодежи осуществляют подготовку водителей-операторов и механиков в профтех-лицах и колледжах по всей республике.

5.1.2 Меры предпринимаемые основными донорами

(1) Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (FAO)

FAO в основном сотрудничает в сфере разработки сельскохозяйственной политики и продовольственной безопасности. Совместно с Министерством сельского хозяйства был разработан проект сельскохозяйственной политики, но на сегодняшний день пока еще не утвержден правительством. В сфере продовольственной безопасности, совместно Государственным комитетом статистики, проводятся работы по улучшению методов сбора статистических данных и повышения точности. По вопросу механизации сельского хозяйства в 2009 году был составлен отчет исследования «Механизация и производительность сельского хозяйства Кыргызской Республики» (Kyrgyz Republic Farm Mechanization and Agricultural Productivity), но конкретного сотрудничества в этом направлении пока нет. В дальнейшем, приоритетным направлением является животноводство, и требуется сотрудничество в сферах подготовки кадров, оснащение техникой и оборудованием, ветеринарных вопросов, исследовательских работ и далее.

(2) Агентство Международного Развития США (USAID)

USAID, в настоящее время, осуществляет проект в сельскохозяйственном секторе именуемый Проект развития материальной поставки в сельском хозяйстве (Kyrgyz Agro-Input

Enterprise Development Project: KAED). Реализация данного проекта поручено Международному Центру Развитие Земельных Удобрений (International Fertilizer Development Center: IFDC).

<Стратегия сотрудничества КАЕД >

- Сотрудничество в сфере животноводства, с помощью технической и технологической поддержкой для внедрения новейших методов управления животноводческом хозяйстве и повышения производительности
- Повышение потенциала семеноводческого хозяйства для производства и распространения высококачественных семян
- Повышение уровня продовольственной безопасности (производство пшеницы)
- Содействие развитию ГЧП, как стратегия по привлечению инвестиций для сельскохозяйственного сектора

Под проектом КАЕД осуществляются следующие 3 программы:

- 1) Программа фонда экономического развития (Economic Development Fund: EDF)
Фаза I: 2011 год, Распространение семян высокого качества (4,1 млн. долларов США)
Фаза II: 2012 год, Повышение потенциала семеноводческих хозяйств (7,4 млн. долларов США)

Фаза III: 2012 год, Сотрудничество в сфере животноводства (8,5 млн. долларов США)

USAID были предоставлены грантовые средства правительству, которые в свою очередь через Фонд экономического развития при Министерстве финансов, были использованы при приобретении сельхоз техники для выдачи пользователем в лизинг. Для обеспечения устойчивого развития проекта, по согласованию с Министерством сельского хозяйства, кабинетом министров и Фондом экономического развития, возвратные средства повторно будут использованы для развития сектора. По программе повышения потенциала семеноводческих хозяйств, в лизинг выдаются трактора и комбайны американских и европейских производителей. Установлены следующие условия лизинга: годовая процентная ставка 2%, период 10 лет с передачей права собственности по окончании периода оплаты. Программе не вмешивается во вопросы дальнейшего использования возвратных средств. Данная программа завершается в сентябре 2014 года, и по дальнейшему развитию решения еще не приняты. По мнению сотрудника USAID, настоящие условия лизинга (предоплата, проценты, период погашения) очень жесткие и для фермеров среднего класса не доступно

для приобретения техники.

2) Программа реабилитации сельхозугодий

В период 2011-2012 годов, в 5 безхозных местах южных областей было реабилитированы ирригационные системы и внедрены технологии растениеводства.

3) Программа ГЧП

В данной программе, КАЕД предоставляет грантовые финансовые средства правительству, и далее ,через Фонд экономического развития, эти средства используются в лизинговых операциях. В этом случае КАЕД не сотрудничает с частным сектором напрямую. Также КАЕД оказывает содействие при проведении тренингов по эксплуатации приобретенной техники и обучении методом растениеводства для фермеров. Ниже описаны проекты ГЧП.

Евроазия Групп (Eurasia Group, LCC)

В 2009 году, частной компанией Евроазия Групп (головной офис в Швеции) была организована сельскохозяйственная фирма, которая оказывает услуги сельскохозяйственной техники. Ею были привлечены к сотрудничеству мировые производители сельхоз техники, такие как John Deere, Pioneer, DuPont, Monsanto. Партнерские фирмы поставляют фермерам семена (пшеница, подсолнух), удобрения и химикаты, в услуги техникой дополнительно увеличивают качество и урожайность. Евроазия Групп является официальным дилером компании John Deere в Кыргызской Республике.

Оазис Агро (Oasis Agro, LCC)

В 2011 году было заключено партнерское соглашение с ОазисАгро по инвестиции в производство птице-яйце-фабрики и качественного корма (соя). Для производства высококачественных маслеличных культуры яиц, со стороны КАЕД предоставлены семена сои, и произведено поддержка по технологиям выращивания.

Кумтор Голд (Kumtor Gold Company, CJSC)

В 2013 году, в рамках проекта корпоративной ответственности, компанией Кумтор Голд было проведена реабилитация безхозных земель (обработка земель и восстановление ирригации) в прибрежных к ИссыкКулу населенных пунктах. Компанией было выделено 200 тыс долларов США, КАЕД другие местные фермеры выделили 170 тыс долларов США (включая рабочую силу). Обработка земли и восстановления ирригации были осуществлены на 1250 га земли, и в октябре 2013 года на конкурсной основе эти земли были выданы

фермерам в аренду. КАЕД планирует оказать поддержку по технологии выращивания.

5. 1. 3 Другие (Турция, КНР, Евразийский Банк Развития)

(1) Китайская Народная Республика (КНР)

Сотрудничество с КНР в сфере сельского хозяйства началось с 2006 года, когда были завезены 1200 единиц китайских тракторов (на сумму 100 млн. китайских юаней). Трактора были переданы правительством государственной лизинговой компании «Кыргыз Айил Сервис» в кредит на 10 лет по 16% годовой процент. Предоставленную технику Кыргыз Айил сервис использовал в собственном сельскохозяйственном производстве, и частично передала фермерам в лизинг (на 10 лет, без процентов). Но в связи с отсутствием послепродажного сервиса, возникали трудности с приобретением запасных частей. Эта схема не могла также долго продолжаться, поскольку фермерам были выданы безпроцентные лизинги, в то время как Кыргыз Айил Сервис обязан был выплачивать проценты правительству.¹⁹

В 2011 году КНР безвозмездно предоставил 267 единиц тракторов (марки УТО904) и запчасти (на сумму 30 млн. юаней = 4,66 млн. долларов США). Эта техника было использована правительством в государственной программе Гослизинг-1, через Айил Банк. Возвратные средства также повторно используются во второй фазе Гослизинга-1. Во второй фазе лизинг не ограничен только китайскими тракторами, в котором выдаются трактора МТЗ и прицепное оборудование. По причине низкой процентной ставки, с 2013 года Гослизинг-1 выдается только на дорогостоящие комбайны.

Кроме этого, в июне 2012 года, Айил Банком был достигнут независимая договоренность с Китайским Банком Развития, которым был выделен специальный фонд на сумму 3 млн долларов США для лизинга тракторов китайских производителей. Условия фонда установлен в пределах +6,5% полугодовой либор, до июня 2017 года. По этой схеме лизинг выдается на 5 лет максимум, годовой процент 15-17%, оборот только в долларах США, и техника ограничена только китайскими тракторами (УТО). Производителям оплата производится напрямую Китайским Банком Развития.

(2) Турция

В июне 2012 года Турция обещала выделить 106 млн долларов США на поддержку социального и экономического развития. Из этой сумму 100 млн долларов США выделяется в

¹⁹ FAO 2009 год, “Механизация и производительность сельского хозяйства Кыргызской Республики”

кредит (0,1% годовой процент, на 20 лет) и 6 млн долларов США безвозмездный грант. За счет этой помощи, в феврале 2013 года, кыргызское правительство закупила 225 единиц тракторов (по результатам тендера выиграли белорусские трактора, на сумму 232,831,500 сом = примерно 5млн долларов США) для дальнейшего распределения по лизингу. Это стало составной частью программы Гослизинга-3, возвратные средства которого также используются для развития лизинга техники.

(3) Евразийский Банк Развития (Eurasian Development Bank: EDB)

EDB был создан в 2006 год Россией и Казахстаном и является международной финансовой организацией. Цель банка содействие экономическому развитию членским странам, продвижения торгово-экономического сотрудничества и общее развитие евразийского региона. В настоящем состоит из 6 членских стран включая Армению, Тажикистан, Белорусию и Кыргызскую Республику.

По информации Министерства сельского хозяйства, в декабре 2013 года, кыргызским правительством была утверждена инвестиция EDB на сумму 20 млн долларов. В 2014 году эти средства будут переданы Айил Банку для развития лизинга сельскохозяйственной техники.

5. 2 Сотрудничество Японии и результаты

5. 2. 1 Внепроектные гранты, сокращение уровня бедности (проекты 2КР)

В период с 1995 по 2005 года, в рамках вне-проектной безвозмездной помощи и проекта 2КР, японским правительством был выделено 842 единиц тракторов и 304 единиц комбайнов. В этот постсоветский период, была завершена перераспределение сельхоз угодий и появились многое количество частных фермерских хозяйств. Но не все фермеры имели доступ к услугам сельскохозяйственной техники, поскольку техника использованная в колхозах и государственных предприятиях также были приватизированы в частные руки и ассоциации. Кроме того, поскольку централизованное обеспечение было аннулировано, частному фермеру было необходимо закупать технику на рынке, где еще поставщики сельхоз техники почти не существовали. Банки также не предоставляли финансовые ресурсы на покупку сельхозтехники, и фермеры с низким доходам не могли позволить себе дорогостоящую покупку.

Сельхоз техника поставленная в рамках вне-проектного сотрудничества и 2КР проектах, были выданы в лизинг через Фонд экономического развития, и до сих пор накапливаются

возвратные средства. Из материалов полученных в ходе исследования не известно из какой страны поставлялась техника для вне-проектного сотрудничества. Поставленная техника для проектов 2КР, было закуплена из нескольких стран таких как Россия, Белорусия, Финландия, Германия, Польша и так далее. Представители поставщиков того периода уже не существуют, но для тракторов белорусского производства имеются оригинальные запчасти и их имитации во всех рынках основных городов. Для техники других производителей запчасти можно приобрести через поставщиков в Бишкеке. Но учитывая процесс заказа, оплаты и транспортировки время поставки некоторых запчастей затягивается до 3 недель, и цена на 3-5 раза дороже по сравнению с белорусскими тракторами.

Техника поставленная по 2КР, приоритетно было распределена по фирмам оказывающие услуги сельхоз техники чтобы увеличить возможность доступа к техническим работам для фермеров которые не в состоянии приобрести собственную технику. Но по результатам, возврат средств оказался затруднительным. Условия договора при продаже техники состоял из цены FOB на технику, с 20% предоплатой и в зависимости от года поставки период погашение был от 3 до 6 лет. В тот период, по мнению фермеров и государственных органов, погашение за такой короткий период был невозможным, и были предложение увеличить сроки погашения до 10 лет.²⁰

Возвратные средства от вне-проектного сотрудничества и 2КР проектах, в настоящем, используются для развития семеноводства и других проектах, а также на закупку и лизинг 417 единиц тракторов и 70 единиц комбайнов.

5. 2. 2 Региональные тренинги ЛСА

С 2008 года, в течении 6 лет 13 человек приняли участие в тренинге «Система механизации сельского хозяйства», проводимый в Центре ЛСА города Цукуба. За эти 6 лет, 9 человек были из Факультета механизации Аграрного университета, 2 человека из Департамента технической инспекции МСХиМа и 2 человек из сельскохозяйственных фирм.

Цель тренинга определяется как: «Участники должны ознакомиться с мерами предпринимаемые в научной, производственной и государственной сфере для разработки, внедрения и содержание сельскохозяйственной техники, изучить методы повышения уровня механизации сельского хозяйства, и составить технологические предложения для научной, производственной и государственной сферы своих стран по разработке, внедрению и

²⁰ Исследовательский отчет по повышению продовольственного производства в Кыргызской Республике, 2004 год, ЛСА

содержанию сельскохозяйственной техники».

Среди участников из Агарного университета были разработаны план действия по эксплуатации и содержанию сельхоз техники; проведены подготовительные работы для реализации плана с ограниченным бюджетом; разработаны концепции механизации по экономии расходов и своевременного посева для рисоводческих хозяйств южных областей, где преобладает ручной труд; проведены семинары для студентов и научных сотрудников с использованием полученных материалов; предложены создание машинно-технических станций для оказания услуг сельхоз техники и проведения научно-испытательных работ. Но из-за ограниченности бюджета университета, реализовать эти предложение затруднительно. Также наблюдается нехватка бюджета Министерсво сельского хозяйства, и пока еще не установлено сотрудничество частным сектором.

Таблица 5-1 Внепроектные гранты и проекты по сокращению уровня бедности (проекты 2КР) в Кыргызской Республике

Тип содру-дства	Год	Сумма EN (млн. йенах)	Goods	Кол-во	Производитель/ модель (страна)	Технические характеристики	Цена FOB за ед. (йен)	
Вне-проектное сотрудничество	1995	1000 (вкл. сельхоз техника 526)	Трактор	206	MTZ 82.0 (Беларусия) T30A-80 (Венгрия)	MTZ (80 лс) T30A-80 (30 лс)		
			Комбайн	25				
			Сеялка	40				
			Сортировщик семян	15				
			Запчасти	1				
	1996	1000 (вкл. сельхоз техника 530)	Трактор	296	Беларусь 82.0 (Беларусия)			
			Картофель уборочная машина					
			Комбайн	46	Россельмаш НИВА (Россия)			
			Распылитель химикатов					
	1997	1000 (вкл. сельхоз техника 458)	Трехколесный трактор	10				
			Гусеничный трактор	50				
			Трактор	18				
	1999	100	Плуг	18				
			Комбайн	38				
	2002	300 (вкл. сельхоз техника 225)	Без сельхоз техники		2	МАЗ-975850		
Трейлер холодильник				121	Беларусь 82.0 (Беларусия)	80 лс		
			Сеялка	50	SPU-4DC			
			Трактор		МАЗ-642208			
Сумма		3400 (вкл. сельхоз техника 1739)						
Проекты 2КР	1996	300	Трактор	56	MTZ 82.1 (Беларусия)	80 лс	2,544,950	
	1997	300	Комбайн	19	Россельмаш НИВА (Россия)	155 лс	6,832,380	
	1998	300	Комбайн	28	Massey Ferguson 23 (Финландия)	115 лс, ширина 4.2 м	7,730,000	
	1999	270	Комбайн	26	CLASS Dominator 88 V X (Германия)	159 лс	9,000,000	
	2000	330	4WD Трактор	70	ZPC URSUS SA 1614 (Польша)	155 лс	2,532,158	
	2002	300	Плуг	70	UNIA TUR 120 B40.4+1/U-138/2/''	16 inch 5 рядов	178,565	
	2005	200	Комбайн	44	SAMPO ROSENLEW 2065 (Финландия)	200 лс		
			Комбайн	43	SAMPO ROSENLEW 2065 (Финландия)	200 лс	5,831,000	
	Сумма		2000		35	Россельмаш НИВА (Россия)	155 лс	4,600,960
	Итого		5400 (вкл. сельхоз техника 3739)					

Источник: Подготовлен исследовательской группой по материалам Посольства Японии в Кыргызской Республике
Для определения цен FOB был использован среднегодовой обменный валютный курсы из веб-страницы Mitsubishi UFJ Research and Consulting

6. Принципы сотрудничества Японии в сфере механизации сельского хозяйства

6.1 Принципы развития механизации сельского хозяйства

Основываясь на анализе проблем, проделанных в 4 главе пункте 4.5, были рассмотрены меры по каждому пункту. Эти меры описаны в Таблице 6–1, с указанием исполнительных органов и периодов (кратко, средне и долгосрочные).

Исходя из вышеуказанных задач и проблем, принцип развития механизации сельского хозяйства в Кыргызской Республики можно определить следующим образом: «Повышение качество сельхоз техники (качество работ), и увеличение производительности сельского хозяйства с помощью увеличения количества единиц технического парка». Другими словами можно описать как: «Увеличение производительности сельского хозяйства, с помощью обновления устаревшего парка сельхоз техники, а также ускорить процесс внедрения новой техники для покрытия нехватки механизированных работ». В результате можно остановить тенденцию уменьшения количество единиц техники, выполнять сельхоз работу своевременно, уменьшить потери при сборе урожая, расширить площади посева. Также, улучшается доступность к услугам сельхоз техники в регионах, где преобладает малое фермерство. Все это будет способствовать к достижению цели в сельскохозяйственном секторе, такие как «Увеличение валового производства сельского хозяйства», «Увеличение производительности», «Решение социальных проблем среди малых фермерских хозяйств».

Не учитывая крупных фермерств, в настоящее время, лизинг является основным инструментом обновления и внедрения новой сельхоз техники. Но поскольку сегодняшний уровень не может обеспечить необходимое количество техники, требуется еще больше расширить лизинговую деятельность. Также, кроме вопросов лизинга, существует комплекс задач включая МСХиМ, фермеров и финансовых структур. Ниже описаны некоторые задачи по первоочередностью и важностью.

Усиление структуры и системы повышения механизации сельского хозяйства

Во время проведения данного исследования, кроме внедрения лизинга и проектов ГЧП, не предпринимаются особые меры по повышению механизации сельского хозяйства. Необходимо разработать стратегию повышения механизации сельского хозяйства как основополагающий документ правительства для широкого сотрудничества с государственными ведомствами, частным сектором, донорами, НПО и другие. Данная стратегия предопределяет кому, когда и как действовать. Для реализации стратегии также необходимо институциональное усиление, в особенности создание и сохранение кадрового персонала, и кадровой подготовки.

Сельскохозяйственная техника и оборудование является только одним фактором развития сектора. Также необходимо обратить внимание на доступность семян, удобрений и химикатов, распространение технологий выращивания, улучшение методов управления сельским

хозяйством, взаимодействие между департаментами министерства, и развитию взаимодействия с другими ведомствами по подготовке кадров.

Усиление лизинговой деятельности

После начала лизинговых операций для закупки сельхоз техники государственным банком «Айил Банк» в 2011 году, был начат процесс обновления парка сельхоз техники. Но существуют препятствия для развития лизинговой деятельности, вызванные по причине нехватки финансовых средств, нехватки кадров, жесткость лизинговых условий, методов лизинговой экспертизы. По состоянию на 2013 год, из за нехватки финансовых средств Айил Банка, около 150 фермеров, прошедшие лизинговую экспертизу, вынуждены ожидать получения техники. В настоящем, основным объектом лизинга является трактор. Но при существующих условиях лизинга, только ограниченное количество фермеров могут позволить себе покупку по лизингу. Ослабляя условия лизинга и пересматривая методы экспертизы, необходимо расширить группу фермеров, пользующуюся лизинговыми услугами, при этом не допустить ущерба возвратности средств.

В будущем можно предположить, что спрос на трактора переключится на комбайны. Но с одинаковыми условиями лизинга для тракторов и комбайнов, увеличить количество дорогостоящих комбайнов²¹ будет затруднительно. Необходимо принять меры, такие как облегчения условий лизинга и т.д. Также существуют варианты расширения сельхоз услуг тракторов и комбайнов в южных регионах страны, где фермеры имеют малые земельные уделы. Требуется создать благоприятные условия для повышения доступности услуг сельхоз техник для малых фермеров, такие как налоговые льготы и т.д.

Всего необходимо 25 тысячи единиц тракторов для обновления и пополнения парка новыми тракторами по всей стране, включая замену устаревших 20 летних тракторов и недостающих единиц. При расчете на 10 лет, в год необходимо приобретать 2500 единиц техники в год. В 2013 году Айил Банком по лизингу было выдано только 650 единиц тракторов (на 13 млн. долларов США). Для внедрения 2500 единиц в год только через лизинг Айил Банка, банку необходимо увеличить финансовые средства и количество персонала в 4 раза. Частные коммерческие банки также предлагают лизинговые услуги, но годовые процентные ставки на 15% выше, чем у Айил Банка, которые не многие фермеры могут позволить себе. Для увеличения лизинговых сделок, необходимо субсидировать процентные ставки до уровня как минимум Айил Банка, и привлечь средства коммерческих частных банков. Необходимо подготовить кадров для лизинговых экспертиз, и привлекать донорские средства с низкими процентами для увеличения лизинговых средств.

При проведении лизинговой экспертизы не учитывается доходность от лизингуемой техники такие как сокращение расходов, использование новых возможностей, доходы от

²¹ Годовая сумма возврата для тракторов 154 тыс сомов, для комбайнов 616 тыс сомов

услуг, расходы на содержание техники и т.д. Включая такие факторы при оценке платежеспособности, можно увеличить количество фермеров лизингополучателей. В ходе экспертизы, необходимо оценивать рынок будущих пользователей услугами техники, и таким образом способствовать стабильному росту дохода от услуг. Раширение рынка услуг техники также обеспечит рост прибыли для фермеров уже имеющие технику в наличии.

Кроме того, необходимо рассмотреть внедрения сельскохозяйственного страхования как финансовый инструмент. Это позволит фермерам с яровым посевом спокойно вступать в лизинговые сделки.

Повышение потенциала фермеров

Для получения лизинга последние 3 финансовые годы не должны быть убыточными. Заплатив 30% от стоимости оборудования, не требуется дополнительный залог для получения лизинга. Определенное количество фермеров не могут удовлетворить настоящие условия лизинга. Но среди них есть определенная группа фермеров для которых, лизинг будет доступен при условии если они могут улучшить методы хозяйствования, посредством улучшения технологии выращивания, отбором посевных культур, улучшением управленческих методов и т.д. Необходимо внедрять новые технологии выращивания и повышать навыки управление хозяйством среди таких фермеров, и увеличивать число лизинговых сделок.

В большинстве случаях, фермер приобретает запчасти и сам производит ремонт и наладку техники, включая капитальный ремонт двигателей. Не имея при этом знаний, навыков, опыта и правильных инструментов, существует вероятность ухудшения функциональности техники. Необходимо проводить обучение фермеров правильной эксплуатации, ремонту и содержанию техники, что позволило бы сохранить эффективность работы существующей техники.

Система подготовки кадров в аграрном секторе и механизации сельского хозяйства

В Кыргызской Республики на сегодняшний день не функционируют государственные меры по внедрению сельхоз технологий. Но к счастью существуют множество профессионально-технических учебных заведений в каждом регионе. В некоторых из них проводится обучения по сельхоз технике. Необходимо усилить эти организации и создать краткосрочные курсы для фермерских хозяйств курсы по новым технологиям выращивания, методом ремонта и содержания техники, методом управления сельского хозяйства и т.д.

Улучшение инфраструктуры

В результате износа и старения ирригационных сооружений, понизились эффективность и функциональность их работ. Увеличивается количества фермеров ярового посева. Для повышения доходности и стабильности фермерских хозяйств, необходимо обновить изношенные сооружения и в дальнейшем правильно эксплуатировать их.

6.2 Курс сотрудничества Японии

Курс сотрудничества Японии, в основном должен соответствовать курсу развития

указанного выше. Несмотря на существующие ресурсные проблемы в поддерживаемой стороне, ниже описаны сферы возможного сотрудничества. Кроме того на Рисунке 6-1, указана схематическая структура сотрудничества Японии в сфере механизации сельского хозяйства.

- (1) Техническое сотрудничество по разработке стратегии и структуре повышения уровня механизации сельского хозяйства (командирования специалистов, обучение)

В статистических данных включена техника, которая в реальности не в рабочем состоянии. В сотрудничестве с местными органами управления, необходимо уточнить точное количество рабочей техники. После этого, необходимо разработать политику механизации исходя из особенностей регионов, и выявить приоритетные регионы и первоочередные задачи. Рекомендуется также усилить исполнительный потенциал департамента механизации (обучение и увеличение персонала)

- (2) Выделения кредитных средств для усиления финансовой базы лизинга (выделение кредитов, командирования специалистов, обучение)

Необходимо вливание финансовых средств в лизинговый оборот, чтобы полностью покрыть спрос сельхоз производителей. Также рекомендуется внедрить целенаправленную систему лизинга (проценты, период погашения, методы экспертизы, финансовое образование фермеров), и поддержать подготовку кадров банковской структуры.

- (3) Предоставления техники для лизинга по проектам 2КР

Предоставление техники и оборудование для лизинга по проекту 2КР. Но период накопления возвратных средств следует устанавливать в соответствии с системой лизинга. Цена реализации техники фермерам должна исходить из рыночных условий. Также при выборе техники необходимо обратить внимание к доступности запчастей, и легкости в эксплуатации техники.

- (4) Поддержка сельхоз финансирования и развития страховой системы сельхоза (командирования специалистов, обучение)

Также необходимо улучшать и внедрять другие виды финансирования сельского хозяйства, кроме лизинга (кредит на покупки материалов и поддержанной техники, кредит на животноводство)

- (5) Техническое сотрудничество для улучшения управления сельским хозяйством фермерами (новые технологии выращивания, управленческие навыки)

Сотрудничества в сфере технологии выращивания основных видов культур включая эксплуатацию сельхоз техники, повышение управленческих навыков. Таким образом способствовать повышению платежеспособности и стабильности доходов фермеров, получивших сельхоз технику в лизинг. А также стимулирование японских производителей, посредством проектов внедрения различной техники и испытанием их функций, надежности

и экономичности. Кроме того проводить демонстрационные сессии для сельхоз производителей.

(6) Обновление учебных оборудования в профессионально технических учебных заведениях (Проект корни травы)

Обеспечение учебным оборудованием (ручные и специальные инструменты, измерительное оборудование, сварочные установки и т.д. для обучения ремонту) профтех учебные заведения по всей стране, для повышения квалификации фермеров по агротехнологиям, содержанию и эксплуатации сельхоз техники.

(7) Предоставление техники для содержания и эксплуатации ирригационных сооружений, или выделение грантовых и кредитных средств на обновление ирригационных сооружений

Предоставление строительной техники, такие как эксковаторы, бульдозары, самосвалы и другие, для очистки и восстановления существующей ирригационной инфраструктуры. Благодаря улучшению ирригации, повысится производительность и стабильность сельского хозяйства.

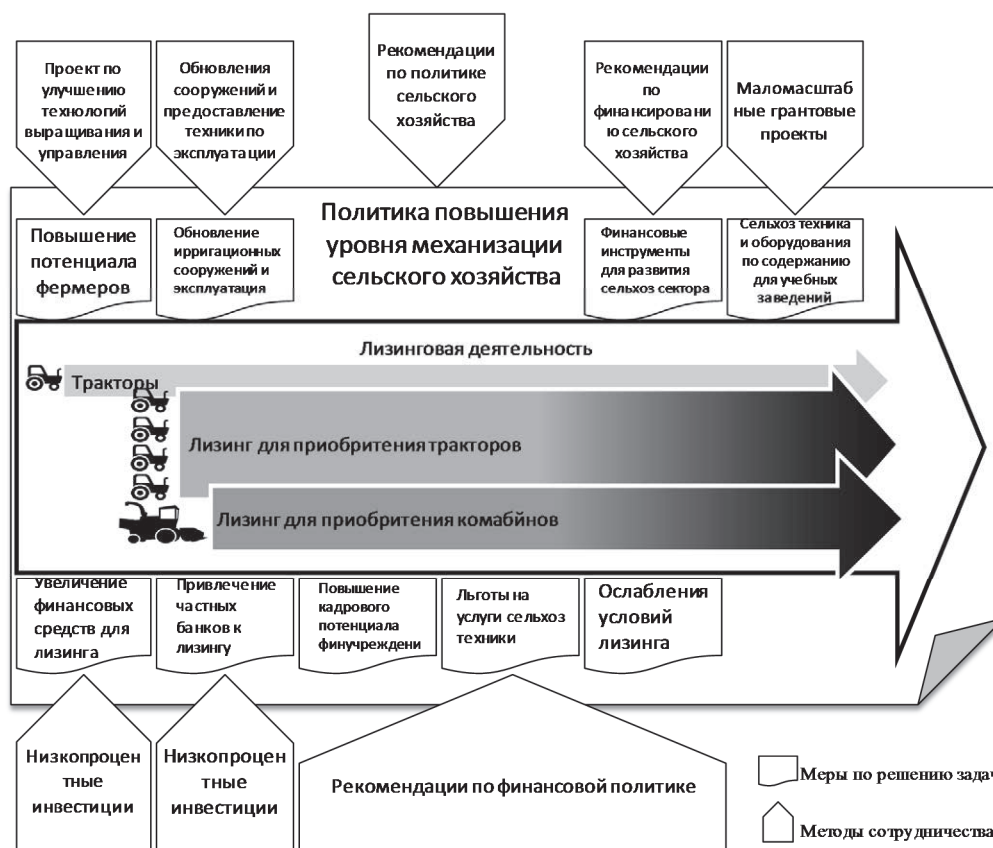


Рисунок 6-1 Схематическое описание сотрудничества Японии по повышению уровня механизации в сельском хозяйстве

6.3 Возможность участия японских производителей

Независимо от видов поставляемой техники на рынок, рынок только Кыргызской Республики имеет малый масштаб. Трудно ожидать необходимую отдачу от прямых инвестиций производителя (расходы на маркетинг, содержание сети поставщиков, поставка запчастей, послепродажное обслуживание и т.д.). Кыргызский рынок необходимо рассматривать в комплексе соседних стран, такие как Казахстан и другие. Ниже описаны условия рынка и особенности для каждого вида техники.

Также для проверки работоспособности техники (точность и эффективность работ, экономия ГСМ и т.д.), и для демонстрации потенциальным клиентам, необходимо привести свою технику в страну и участвовать в выставках агротехники, как это делают производители других стран. Это даст возможность апробировать свою технику в условиях Кыргызской Республики. Можно рассматривать государственную поддержку для этих целей. В особенности, японское правительство может поддержать японских производителей, предоставляя информацию о выставках сельхозтехники в КР, в рамках технического сотрудничества проводить демонстрации, испытания и апробирование техники в условиях КР.

Трактора малой мощности

Трактора мощности 80 лс составляет основную часть тракторного парка КР и имеет сравнительно большой масштаб рынка и популярность в эксплуатации. С другой стороны новому производителю необходимо обеспечить доступность запчастей и организацию обслуживания по всей территории страны. Кроме того, в этом классе тракторов существует конкуренция между белорусскими и китайскими производителями. Для японского производителя это создает неблагоприятные условия по ценам (дешевле в 3 – 4 раза), и возникает необходимость апилировать на другие функциональные преимущества своей продукции.

- Сегмент рынка: продажа тракторов малой мощности мелким и средним фермерам
- Сравнительно крупный масштаб рынка
- Необходимо создавать широкую сеть обеспечения запчастями и обслуживания
- Конкуренция с уже существующими аналогами из Китая и Белоруссии (показать пользователям функциональные преимущества, несмотря на высокую цену)

Трактора высокой мощности

Спрос на трактора высокой мощности (более 100 лс) в КР не большой. По результатам опроса поставщиков, в 2013 году было продано всего 13 единиц. Масштаб рынка очень ограничен, и необходимо рассматривать в совокупности с соседними странами. Только по КР, центральную точку обеспечения запчастями и обслуживания можно ограничить только в Бишкеке. Но если рассматривать в совокупности с соседними странами, то возникают прямые

крупные расходы по созданию обслуживающих сооружений и содержанию местного персонала во всех странах. Конкуренцию создают европейские трактора, и цена на трактора класса 200 лс ниже на 1,5 раза. Возникает необходимость апилировать на другие функциональные преимущества своей продукции.

- Сегмент рынка: продажа тракторов большой мощности крупным фермерам
- Масштаб рынка маленький
- Только в КР, можно центральную точку обеспечения запчастями и обслуживания можно ограничить в определенном регионе. В совокупности с соседними странами, возникает необходимость создания нескольких центров обслуживания.
- Конкуренция с уже существующими европейскими аналогами (показать пользователям функциональные преимущества, несмотря на высокую цену)

Оборудование для выращивания риса (пересадочное, комбайн и др.)

Выращивание риса в КР сконцентрировано в трех южных областях, и общая площадь посева составляет всего 3000 га. Масштаб рынка очень мал. Вход в рынок осуществим, только если уже существует сеть обслуживания и поставки запчастей параллельно с другими видами техники, таких как, например, трактора малых мощностей. Кроме этого существует проблема повреждения техники камнями в процессе планировки земли, вспашки и пересадки саженцев.

- Сегмент рынка: продажа маломощной техники мелким фермерам в южном регионе страны
- Маленький масштаб рынка
- Необходимо создать сеть обслуживания и поставки запчастей в южных регионах страны
- В целях испытания, были завезены техника китайского производителя, но техника оказалась не работоспособной. Но не смотря на это, существует вероятность конкуренции (показать пользователям функциональные преимущества, несмотря на высокую цену)
- Многочисленные крупные камни в полях могут создать проблемы

Рабочие прицепные агрегаты

Масштаб рынка отличается в зависимости от обрабатываемой культуры. Но агрегаты, которые не связаны с видами посева, такие как плуг, культиватор, планировщик, имеют большой масштаб рынка по всей стране. К тому же, сеялки и уборочные оборудования сильно отличаются по видам культуры, в регионах существует спрос на разнообразные агрегаты по видам и характеристикам. Трудно сказать об необходимости создания сетей обслуживания и поставки запчастей, поскольку обслуживание также сильно отличается в зависимости от видов рабочего агрегата. Конкуренцию создают турецкие производители, у которых хорошо

сбалансирована соотношение цена-качество. Необходимо проводить демонстрации и испытании техники для продвижения продаж на местах.

- Сегмент рынка: разнообразен в зависимости от культур
- Масштаб рынка варьируется в зависимости от культур
- Необходимо создать сеть обслуживания и поставки запчастей, способные обслуживать разнообразные агрегаты
- Конкуренция с существующими турецкими поставщиками, у которых хорошо сбалансирована соотношение цена-качество (показать пользователям функциональные преимущества, несмотря на высокую цену)

Таблица 6-1 Вопросы и меры по повышению уровня механизации сельского хозяйства в Кыргызской Республике

Сфера	Вопросы	Меры	Исполнители	Период мер
Политика	Отсутствует политика по повышению уровня механизации в сельском хозяйстве. Не учитывая лизинговые проекты, отсутствует политика и детальный план действий. Что приводит в свою очередь к неосведомленности по важнейшим задачам и приоритетным регионам среди заинтересованных лиц.	Исследование количество рабочей техники по типам и по регионам. Разработка политики по повышению уровня механизации сельского хозяйства, определения основных задач и приоритетных регионов. Усиление роли и функции Департамента механизации МСХиМа (обучение кадров, увеличение штата).	МСХиМ	Краткосрочный
Финансы	Спрос не покрывается (ожидание очереди)	Увеличение капитала для лизинговых операций, с привлечением донорских средств и т.д. Для увеличения количество персонала экспертизы, необходимо установить государственные субсидий по процентным выплатам и таким образом увеличить количество частных банков способных выдавать лизинг на одинаковых условиях с АйылБанком	Правительство КР	Краткосрочный
	Жесткие условия лизинга (первоначальный взнос, процентная ставка, период оплаты)	Увеличить количество лизингополучателей через послабления условий по залогам, взносам, процентам, период погашения и т.д. Несмотря на высокую стоимость комбайнов лизинговые условия одинаковые как для тракторов, из за чего обновление комбайнов не продвигается. Необходимо облегчить условия лизинга.	Правительство КР Лизинговые финансовые учреждения	Среднесрочный Среднесрочный

Сфера	Вопросы	Меры	Исполнители	Период мер
	<p>Больше внимание уделяется залому и сельхоз производству при экспертизе на выдачу</p>	<p>При проведении оценки платежеспособности уделять внимание не только имуществу и настоящему финансовое состояние, но также учитывать эффект доходности от лизингуемой техники такие как сокращение расходов, использование новых возможностей, доходы от услуг, расходы на содержание техники и т.д. Таким способом увеличить количество лизингополучателей.</p>	<p>Лизинговые финансовые учреждения МСХиМ</p>	<p>Краткосрочный</p>
	<p>Жесткие условия кредитования для б/у сельхоз техники</p>	<p>Районным сотрудникам Департамента механизации МСХиМа необходимо изучить спрос на услуги сельхоз техники и проводить разъяснительную работу среди фермеров о доступности лизинга.</p>		<p>Краткосрочный</p>
	<p>Большинство фермеров не до конца понимают разницу лизинга и кредита, преимущества и риски каждого, пути их использования</p>	<p>Облегчение кредитных условий для б/у сельхоз техники, исходя от финансового состояния фермера</p>	<p>Банки</p>	<p>Среднесрочный</p>
	<p>Нахватает динамичности лизинговых предложений</p>	<p>Повышение осведомленности фермеров через разные информационные каналы, семинары и т.д.</p>	<p>МСХиМ Банки</p>	<p>Среднесрочный</p>
		<p>Внедрить разные условия лизинга для тракторов и комбайнов, улучшить таможенную процедуру для лизинговых оборудования, пересмотр условий повторного использования возвратных средств по проектам 2КР (каждый раз средства собираются в Центробанке), динамично менять условия исходя из полевых ситуаций</p>	<p>Правительство КР</p>	<p>Средне-долго-срочный</p>

Сфера	Вопросы	Меры	Исполнители	Период мер
Сельскохозяйственное производство	В случае природных катаклизмов, есть вероятность не возврата задолженностей, что предостерегает фермеров от получения лизинга.	Создание страховых полюсов по страхованию последствий природных катаклизмов в сельском хозяйстве	Правительство КР Банки	Средне-долго-срочный
	Завышенная цена на услуги сельхоз техники	Увеличение количества новой и обновлённой техники посредством лизинга, и увеличение предложений по услугам сельхоз техники	Правительство КР Банки	Краткосрочный
	Высокие транспортные расходы для перевозки продуктов	Обычно транспортировка производится трактором и тележкой, облегчить условия лизинга для увеличения количества новых и обновлённых тракторов	Правительство КР Банки	Краткосрочный
	Большие потери при уборки, низкая урожайность	Облегчить условия лизинга для обновления комбайнов уборщиков	Правительство КР Банки	Краткосрочный
	Малое количество техники, работы выполняются не своевременно	облегчить условия лизинга для увеличения количества новых и обновлённых тракторов и комбайнов Обучение и консультации по управлению сельским хозяйством и агротехнологиям для улучшения доходности, и увеличение потенциальных фермеров для лизинговых приобретений	Правительство КР МСХиМ Банки	Краткосрочный
		Налоговые облегчение в случае получения лизинговой техники для обслуживания сторонних фермеров, не ограничиваясь только своим наделом		Краткосрочный
	Качество заготовок (семена, удобрения, химикаты и т.д.), дефицит предложений, и высокие цены	Увеличение собственного производства высокосортных семян	МСХиМ	Средне-долго-срочный

Сфера	Вопросы	Меры	Исполнители	Период мер
Рынок	Отсутствие соответствующей сельхоз техники по видам растениеводства	МСХиМ предоставляет информацию своим региональным сотрудникам о малогабаритной технике и оборудовании, и сотрудники знакомят малой техникой фермеров с малыми земельными участками Проведение выставок агротехники в регионах (не только в Бишкеке)	МСХиМ Поставщики Банки	Среднесрочный
	Нехватка предложений по услугам сельхоз техники	Посредством ГЧП, увеличить количество фирм предоставляющих услуги сельхоз техники После определения приоритетных регионов, государство предоставляет оборудование и техники и передает в управления частному подрядчику. Таким образом увеличивается доступ к услугам сельхоз техники для фермеров которые не в состоянии приобрести технику в лизинг. Также увеличивается занятость населения посредством создания рабочих мест для операторов, механиков, офисных работников и т.д. В дальнейшем, с учетом хозяйственного состояния, полностью передать в частную собственность. Предоставление налоговых льгот фермерам приобретающих технику в лизинг для оказания услуг в регионах, где малое фермерство преобладает	Правительство КР МСХиМ	Среднесрочный
Подготовка кадров	Низкая рентабельность, из за недостатка знаний и опыта по управлению сельского хозяйства и агро-технологиям	Проведение семинаров по улучшению урожайности и доходности, подготовка кадров для консультации Проведение бизнес курсов для фермеров, региональных сотрудников минсельхоза,	МСХиМ Минобразования Министерство молодежи, труда и миграции	Средне-долго-срочный

Сфера	Вопросы	Меры	Исполнители	Период мер
	<p>Нехватка оборудования для переработки и складских помещений для собранного урожая. Низкая цена сельхоз продукции, и полная продажа урожая в сезон уборки урожая (без хранения)</p>	<p>банкиров (в региональных лицеях, ПТО, Японском центре) Изучение спроса на качество производства и на переработанную продукцию (качество, цена, количество) Семинары и тренинги для региональных сотрудников минсельхоза и банковских сотрудников по лизинговой экспертизе. Получение знаний и навыков и информативное передача их фермерам. И таким образом увеличить количество техники и оборудования через лизинг и кредитование.</p>	<p>МСХиМ Банки</p>	<p>Средне-долго-срочный</p>
	<p>Ремонт и обслуживание техники производится самими фермерами. Есть случаи не надлежащего ухода за техникой, что может привести к понижению функциональности техники.</p>	<p>Вне сезонное время проводить кратко срочные курсы по агротехнологиям в профтехобразовательных учреждениях по регионам Обучение эксплуатации и ремонту пользователей новых техник, поступающих по грантовым проектам и по новым технологиям</p>	<p>МСХиМ Минобразования Министерство молодежи, труда и миграции</p>	<p>Средне-долго-срочный</p>
<p>Инфраструктура</p>	<p>Нестабильная урожайность яровых посевов и низкая доходность, что не позволяет приобретать технику лизинг.</p>	<p>Восстановление устаревших ирригационных сооружений</p>	<p>МСХиМ</p>	<p>Долгосрочный</p>

ПРИЛОЖЕНИЕ

Приложение 1 : Список опрошенных лиц

Приложение 2 : Динамика количество тракторов и комбайнов (по областям)

Приложение 3 : Каталог производителей

Приложение 4 : Финансовое состояние Айил Банка

Приложение 5 : Результаты анкетирования

Приложение 6 : Основные виды культур

Приложение 7 : Анализ фермеров приобретавших трактор

Приложение 1 : Список опрошенных лиц

Список опрошенных лиц

Организация	ФИО и должность
The Ministry of Agriculture and Melioration of the Kyrgyz Republic	Duysheev Nurlan State Secretary
The Ministry of Agriculture and Melioration of the Kyrgyz Republic Foreign Relations Division	Sydykov Taalaibek Head of Division
The Ministry of Agriculture and Melioration of the Kyrgyz Republic Department of Mechanization of Agriculture and Energy	Kojogulov Nurlan Jamalidinovich Director
	Rasulov Farruh Chief specialist on Talas Oblsat
	Niyazaliev Kadanbek Esenbekovich Chief specialist on Alamedin Region, Chui Oblast
	Halmatov Abdurashid Chief specialist on Osh Oblsat
	Tokoev Salijan Chief specialist on Uzgen Region, Osh Oblast
	Mamashev Kurmanbek Chief specialist on Nookat Region, Osh Oblast
Alamedin district Department of Agricultural Development, Chui Oblast	Isaev Aftandil Konurbavich Head of Department
Karasu district Department of Agricultural Development, Osh Oblast	Mamedov Kubanychbek Head of Department
Uzgen district Department of Agricultural Development, Osh Oblast	Kamchibek Moldosh Head of Department
Nookat district Department of Agricultural Development, Osh Oblast	Turduev Mukamet Head of Department
Ministry of Finance of the Kyrgyz Republic State Fund for Economic Development	Israilov Bakyt Rasulovich Head of Credit Monitoring Department
State Agency of Professional and Technical Education, Ministry of work, migration and youth	Mamadaliev Abdrahim Deputy Director Jumanbekov Alseit Head of education curriculum inspection department
Department of vocational education Ministry of Education and Science	Turdaliev Toolos Head of department
Tokmok Agro-industrial college	Usubalieva Ainur Omushevna Deputy Director of Academic Affairs
	Abdurasulov Baktybek Moldoshevich Head of Department
Union of Kyrgyz Banks	Abdraev Anvar President
	Sarybaev Rustam Project manager
	Satkaeva Cholpon Lawer
Kyrgyz Investment and Credit Bank	Tashpilotova Zharkynai Head of Leasing Department

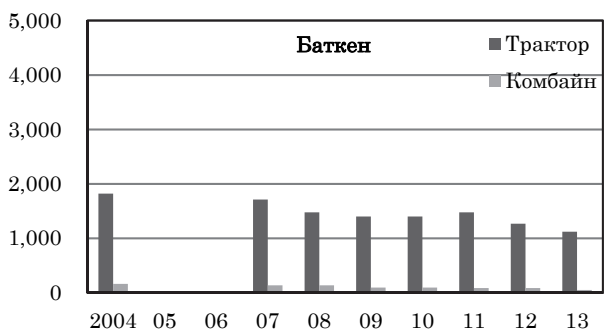
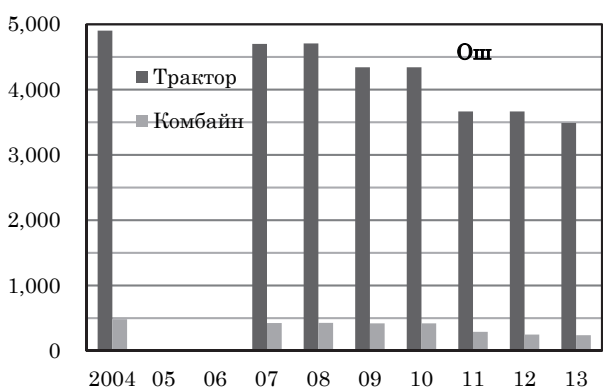
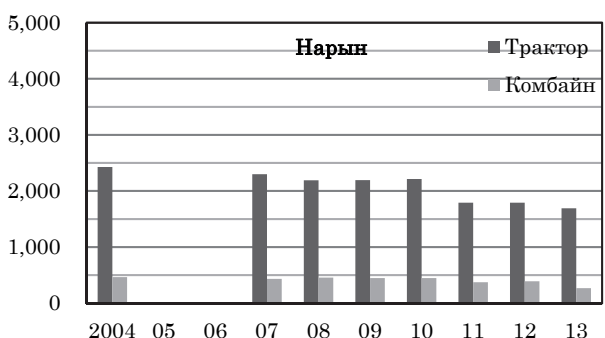
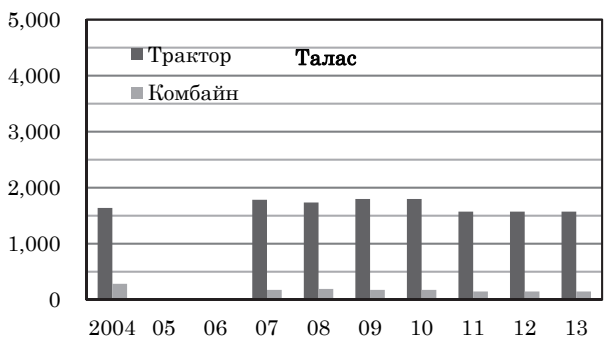
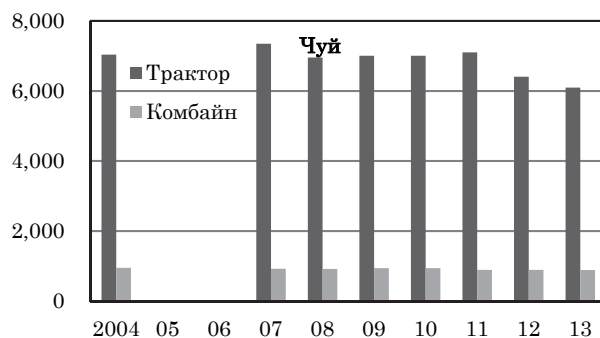
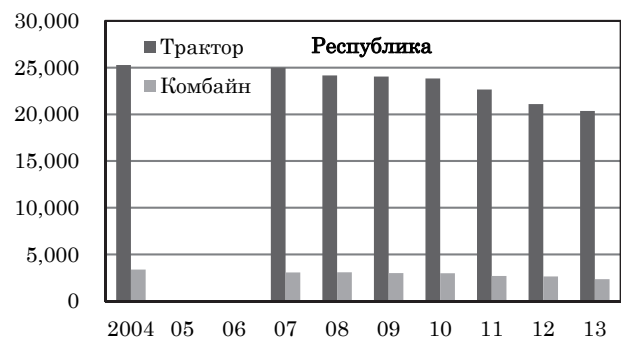
Организация	ФИО и должность
Aiyl Bank, OJSC	Ibraev Mirlan Idinkulovich Head of Lease department, Head office, Bishkek
	Estebesov Amanjol Chief specialist of credit department, Alamedin Branch
	Moldoshev Almazbek Manager of Talas Branch
	Joroev Ibraim Manager of Osh Branch
	Osmonov Ulan Manager of Karasu Branch
	Jenmuratov Altynbek Manager of Uzgen Branch
	Abdykadyrov Aibek Manager of Nookat Branch
	Kyrgyz National Agrarian University, Faculty of Engineering and Technology
JusupovUrmatToktomambetovich	
OsmonkanovTaalaibek Orozbekovich Head of the Chair “Agriculture mechanization”	
AmatovSharibidin Bazarbaevich Deputy Dean of Faculty of Engineering and Technology	
Melisuulu Danielan Lecturer	
BolotovErkinbai Almambetovich Lecturer	
NuralievBakyt Saparovich Senior Lecturer	
Djumasheva Elmira Bekkulatovna Lecturer	
Murzaliyev Mansur Lecturer	
Kyrgyz Republic National Academy of Sciences Technopark of National Academy of Sciences	Kasymbekov Ryskul Candidate of technical science, Assistant professor (the senior lecturer) Head of Department “Management, marketing and intellectual property”
Seed Association of Kyrgyzstan (SAK)	AidaraliyevTaalaibek President, Doctor of Agriculture Science
	IslamovAbduhakim Executive director
	Farid Faridov Engineer
Agriculture Cooperative “KOSS”	BarkoAleksandr Chairman
Rural agro-company “Raimbek”	Kadyrov Robert The Head
Association of joint stock companies “Machine-Station”	UrahunovKerim Chief Engineer

Организация	ФИО и должность
Agriculture cooperative Adyginе Alamedin region, Chui Oblast	Bugaichenko Anatoliy Vasil'evich Farmer
KyrgyzAgroMarket, Agro-equipment supplier in Bishkek	Osmonaliev Jyldyzbek Director
Avtomash-Radiator Co.Ltd., Belarus agro-equipment supplier in Bishkek	Konin Vladimir General Director
	Gomayunov Andrei Head of Sales and Marketing Department
ITOCHU Corporation, Almaty	Yamaguchi Kanji Head of Almaty office, Kazakhstan
Toyota Tsusho Corporation, Almaty	Sakurai Masanori Representative in Almaty, Kazakhstan
Trading House MTZ EIAZ LLC, Almaty	Gudko Andrei Director, Almaty city, Kazakhstan
FAO, Kyrgyz	Dr. Dorji Kin Lai Representative
Kyrgyz Agro-Input Enterprise Development Project, USAID	Kasymov Alisher General Manager
IG Consult, Consulting Agency	BakirovaAigula Apasovna General Director

Приложение 2 : Динамика количество тракторов и комбайнов (по областям)

Динамика количество тракторов и комбайнов (по областям)

Источник: Министерство Сельского хозяйства и Мелиорации



Приложение 3 : Каталог производителей



Search on the site



[Main](#) [About company](#) [Products](#) [Distributor](#) [Servicing and spare parts](#) [Multimedia](#) [Contact information](#)

Login:
 Password:
[Login](#) [Registration](#)

[Main](#) > [Products](#) > [Machinery](#) > [Tractors](#)

BELARUS-82.1



Additional functions

- [Short list of parameters](#)
- [Photogallery](#)
- [Add to compare](#)
- [Add to cart](#)

Products

- Machinery
 - Tractors
 - Special tractors
 - Special machinery
 - Motoblocks and mini tractors
- Building-block design
 - Development
- Consumer goods

The wheeled tractor BELARUS 82.1 (4x4) is a universal agricultural tractor of drawbar category 1.4, powered by a 82 h.p. engine, intended for various farm jobs with mounted, semi-mounted and trailed machines and implements.

General data

Constructive Weight, kg	3750
Shipping Weight, kg	3850
Operated Weight, kg	4000
Maximum allowable weight (total), kg	6500
Wheelbase, mm	2450
Overall dimensions: Length, mm	3930
Overall dimensions: Width, mm	1970
Overall dimensions: Height, mm	2800
Wheeltrack: Front (min), mm	1430
Wheeltrack: Front (max), mm	1970
Wheeltrack: Rear (min), mm	1400
Wheeltrack: Rear (max), mm	2100
Least turning radius, mm	4,
Ground clearance, mm	
Agrotechnical clearance of the tractor under the hoses of front and rear spindles, no less than, mm	645
Tire size of front wheels	11,2-20
Tire size of rear wheels	15,5R38
Specific ground pressure, kPa	140
Fuel tank capacity, l	130
Traverse speed: traveling speed, km/h	34,299999
Traverse speed: operation speed, km/h	15.6
Load-carrying capacity, kg	3200

Engine

Trademark	MMZ
Model	D-243
Type	Four-stroke, diesel
Number of cylinders	4
Cylinder Bore, mm	110
Piston Stroke, mm	
Displacement, l	4,75
Rated Speed, rpm	2200
Rated Power, kW (hp)	59.6 (81)
Torque at rated power, N·m	258.700012
Peak Torque, N·m	298
Factor of torque backup, %	15
Fuel rate at operating power, g/kW·h	229
Fuel rate at rated power, g/kW·h	226

Electrical system

Alternator Rated Power, kW	1.15
----------------------------	------

Rated voltage of tractor electrical system (load), V	12
Rated voltage of engine starting-system, V	12
Power Train	
Clutch Coupling	0
Gearbox	Mechanical, step-by-step
Number of gears forward	18
Number of gears backward	4
Front Driving Axle (FDÁ)	
Axle type	0
Wheel-Hub Drive Type	Конический
Differential Type	0
FDA Drive	Two cardan shafts with intermediate bearing
FDA Control	Mechanical
Rear Driving Axle (RDA)	
Axle type	Component
Wheel-Hub Drive Type	Planetary-cylindrical
Differential Type	Coned with four planet wheels
RDA Drive	Permanent
Brakes	
Service Brakes	-
Service Brakes on rear wheels	Three-disk, dry
Parking Brakes	Disk-type
Parking Brakes on rear wheels	Disk type, dry
Pneumatic drive of brake control of trailers	+
Cab	
Type	Modular
Auxiliary Seat	optional
Heater	+
Power Take-Off (PTO) Shaft	
Rear PTO:	+
-independent I (at rated frequency of engine), rpm	540
-independent II (at rated frequency of engine), rpm	1000
-synchronous I, rpm of track	3,4
Steering	
Type	Hydrostatic
Steering mechanism type	Hydraulic cylinder and steering link
Mounted hydraulic system (MHS)	
Rear MHS	+
-type	Remote-cylinder
-load-carrying capacity at hinge axis of lift link, kgf	3200
-number of hydraulic outlets	3
Hydraulic Sistem	
Pump type	Gear-type
Pump capacity per revolution, sm ³ /r	32
Maximum Pressure, MPa	20
Pump Capacity, l/min	45
Hydraulic system capacity, l	25
Running System	
Type	Wheel
Wheel Arrangement	4K4
Additional Kitting	
Spacer for wheel doubling	+
Bracket with front loads	+
Towing Device	+
Reduction Gear	+
Hydraulic pick-up hitch	+
Driving Pulley	+
Doubled Wheels	+

[Main](#) [About company](#) [Products](#) [Distributor](#) [Servicing and spare parts](#) [Site map](#) [Feedback](#) [Contact informatic](#)



YTO, together with you

Search

Home About YTO Products Service & Support News Contact Us Exhibition Information

Wheeled Tractor

Home » YTO Products » Agricultural Machinery » Wheeled Tractor » 70-90HP Wheeled Tractor

18-25HP 25-30HP 30-35HP 40-55HP 60-70HP **70-90HP** 100-130HP 160-180HP



70-90HP Wheeled Tractor

Thanks for your interest in our website. We at YTO are a wheeled tractor manufacturer in China. We believe our tractor will give you a comfortable experience. As shown in the pictures, our 70-90 HP wheeled tractor adopts streamlined design and is simple in structure.

Features

The diesel engine, which is manufactured using advanced British technology, delivers large torque, high fuel efficiency and low emission. PERKINS engine is also optional.

The transmission system is made on the basis of Italian technology. The top speed can be more than 35km/h.

The full hydraulic steering system is utilized for easy operation.

High safety is ensured due to the use of the wet disc brake.

Optional new cab is not only elegant but also can be equipped with an air conditioning system so as to offer the driver a high level of comfort.

In addition to built-in master cylinder, two auxiliary cylinders can also be used, resulting in increased lift force (30kN).

Our wheel loader adopts double action clutch. German LUK clutch is available for your choice.



70-90HP Wheeled Tractor Specifications


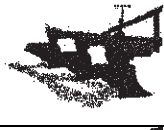


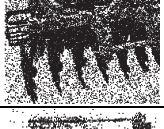
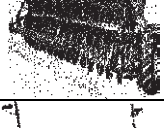





Model	YTO-X704	YTO-X754	YTO-X804	YTO-X854	YTO-X904
Tractor					
Type	4×4				
Overall dimensions (LxWxH) (mm)	4250×2145×2650	4250×2145×2650	4350×2170×2740	4350×2170×2740	4350×2300×2765
Wheelbase(mm)	2314				
Min. ground clearance(mm)	370	370	430	430	440
Min. operating mass(with safety stand)(Kg)	3540	3540	3675	3675	3920
Tyre spec., front /rear	11.2-24/16.9-30	11.2-24/16.9-30	11.2-28/13.6-38	11.2-28/13.6-38	13.6-24/16.9-34
Wheel tread, front/rear	1569~2005/ 1500~2100	1569~2005/ 1500~2100	1630~1960/ 1500~2100	1630~1960/ 1500~2100	1562~2000/ 1520~2120
Steering	Full hydraulic				
Brake	Oil immersed, disk type				
Diesel engine					
Model	LR4A3-23	LR4B5-23	LR4B5-23	LR4M5-23	LR4M5-23
Type	Four cylinder, vertical, water cooled, four stroke, direct injection combustion				
Displacement (L)	4.33	4.95	4.95	5.13	5.13
Rated power/speed(Kw)/(r/min)	51.5/2400	55/2400	58.8/2300	62.5/2400	66.5/2300
Max. torque (N.m)/speed (r/min)	237/1500-1700	254/1500-1700	270/1500-1700	302/1600-1800	325/1600-1800
Bore x stroke (mm)	105x125	105x125	108x125	108x135	110x135
Transmission					
Gear shift, forward/backward	12/4				
Speed range (Km/h), forward/backward	1.61~26.57/ 4.19~12.59	1.61~26.57/ 4.19~12.59	1.63~26.82/ 4.230~12.69	1.71~28.14/ 4.44~13.31	1.65~27.17/ 4.28~12.85
PTO power (Kw)	44	47	50	53	55
PTO rotation speed (r/min)	540/720 or 540/1000				
Clutch	11-inch, dry, double action				
Implement					
Three-point linkage category	Three-point linkage category II				
Tilling depth control mode	Combined draft, position control and floating control				
Lifting force(KN)	16				17
Options					
OECD anti-turnover bar	OECD certified anti-turnover bar or anti-turnover bar with awning				
Transmission with shuttle-type gear	12+12				
Transmission with creeper gear	24+8				
Hydraulic output	2 or 3 group				













Model	YTO-X700	YTO-X750	YTO-X800	YTO-X850	YTO-X900
Tractor					
Type	4×2	4×2	4×2	4×2	4×2
Overall dimensions (LxWxH) (mm)	4250×2090×2850	4250×2090×2850	4250×2090×2850	4250×2090×2850	4250×2090×2850
Wheelbase(mm)	2342	2342	2342	2342	2342
Min. ground clearance(mm)	360	360	360	360	360
Min. operating mass(with safety stand)(Kg)	3030	3030	3030	3030	3030
Tyre spec., front /rear	7.50-16/14.9-30	7.50-16/14.9-30	7.50-16/14.9-30	7.50-16/14.9-30	7.50-16/14.9-30
Wheel tread, front/rear	1400~1900/ 1500~2100	1400~1900/ 1500~2100	1400~1900/ 1500~2100	1400~1900/ 1500~2100	1400~1900/ 1500~2100
Gear shift, forward/backward	12/4				
Speed range (Km/h), forward/backward	2.01~33.10/ 5.22~15.66	2.01~33.10/ 5.22~15.66	1.92~31.72/ 5.00~15.01	2.01~33.10/ 5.22~15.66	1.92~31.72/ 5.00~15.01
PTO power (Kw)	44	47	50	53	55
Lifting force(KN)	16				
Diesel engine					
Model	LR4105T	LR4105T	LR4108T	LRC4108T	LRC4110T
Type	Four cylinder, vertical, water cooled, four stroke, direct injection combustion				
Displacement (L)	4.33	4.33	4.58	4.95	5.13
Rated power/speed(Kw)/(r/min)	51.5/2400	55/2400	58.8/2300	62.5/2400	66.5/2300
Implement					
Three-point linkage category	Three-point linkage category II				
Tilling depth control mode	Combined draft, position control and floating control				
Lifting force(KN)	16				17
Options					
OECD anti-turnover bar	OECD certified anti-turnover bar or anti-turnover bar with awning				
Transmission with shuttle-type gear	12+12				
Transmission with creeper gear	24+8				
Hydraulic output	2 or 3 group				









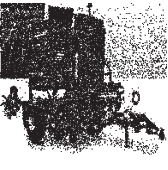


In addition to wheeled tractor, we at YTO also offer crawler tractor, road roller, motor grader, and other products. If you are interested in any of our products, please feel secure in contacting us.



Цены действительны от 29.07.2013г.

No.	Name and country of origin	Technical description	Cost, USD	Photo
1	Plow T-101, Belarus	Double-body plow, capacity in 1 hour time – up to 0,20 ha/hour. Deepnes of processing – up to 50 cm . Width of grab – 50 cm. Operating speed up to 5 km/hour. Weight – 100 kg. Aggregatable with tractors Belarus-320.4; T-25; T-30.	900 including VAT	
2	Plow 3-35, TD Almaz, Russia	three-body plow, capacity in 1 hour time – up to 0,995 ha/hour. Deepnes of processing – up to 30 cm . Width of grab – 1,05 cm. Operating speed up to 9 m/hour. Weight – 466 kg. Requirement power from 80 hp	1800 including VAT	
3	Plow 4-35, TD Almaz, Russia	Four-body plow, capacity in 1 hour time – up to 1,26 ha/hour. Deepnes of processing – up to 30 cm . Width of grab – 1,4 cm. Operating speed up to 9 m/hour. Weight – 633 kg. Requirement power from 90 hp	2500 including VAT	
4	Plow 5-35, TD Almaz, Russia	Five-body plow, capacity in 1 hour time – up to 1,57 ha/hour. Deepnes of processing – up to 30 cm . Width of grab – 1,75 cm. Operating speed up to 9 m/hour. Weight – 810 kg. Requirement power from 130 hp.	3000 including VAT	
5	Stubble (disk harrow) LDV-2,4, Ukraine	Heavy disk stubble. Capacity in 1 hour time – up to 1,45 ha/hour. Deepnes of tillage for one way – up to 15 cm . Width of grab – 2,4 cm. Operating speed up to 15 m/hour. Weight – 890 kg. Requirement power from 80 hp.	5800 without VAT	
6	Grain seeder with fertilizer barrels and roll up foot, NKP 3000/HBM-B28 021. Manufacturer Kompozit-group.	Manual, traileed. Number of ploughshare 28. Deepnes of processing – 15 cm, width of grab – 2,4 cm. Total width – 4,7 m, capacity of fertilizer hopper – 440 kg. Capacity of seed hopper – 626 kg. Weight – 1380 kg. Requirement power from 80	13500 without VAT	
7	Seeder with accurate sowing with fertilizer barrels, NKP 3000/VPHE-GD6021. Manufacturer Kompozit-group.	Pneumatic, mounted, universal, 6-row disk ploughshare with 2 fertilizer barrel. Capacity of seed hopper – 34 kg, 6 pcs. Adjustable widgh between row 28-80 cm, completed wheels for corn, sunflower, sugar beet. Adjustable depth of seeding up to 10 cm. Requirement power from 80	15000 without VAT	
8	Manual seeder NKP 3000/CN600000, Manufacturer Kompozit-group.	Manual, mounted, universal, 6 row disk ploughshare with 2 fertilizer barrel – capacity of each barrel is 137 kg. Capacity of seed hopper – 15 kg, 6 pcs. Adjustable widgh between row 35-75 cm. Adjustable depth of seeding up to 100 mm. Weight 800 kg. Requirement power from 65 hp.	9000 without VAT	
9	Tiller NKP1250/ACM-G7 021. Manufacturer Kompozit-group.	6 row, mounted with fertilizer barrel, total weight – 950 kg, total width 4,5 m, requirement power from 65 hp, adjustable disstance between row of machine. Earth upper in set.	8000 without VAT	
10	Tiller KPHB-4,2. Ukraine	6 row, mounted with fertilizer barrel, capacity in 1 hour time – up to 4,2 ha/hour, working width 4,2 m, working depth – up to 16 cm, requirement power from 80 hp, earth upper in set.	7500 without VAT	
12	Sprayer rod NKP 5000/S800, manufacturer Kompozit-group.	mounted, working width of taking rod 12-18 m, capacity of barrel 800-1000 l, with automatic pump	3500 with VAT	

13	Sprayer rod F2000, manufacturer Kompozit-group.	mounted, working width of taking rod 8–18 m, capacity of barrel 2000 l, with automatic pump	5000 with VAT	
14	Spreader of solid fertilizer RDU-1,5. Belarus	mounted, capacity of barrel 1100 kg, capacity up to 24 ha/hour, width of spread (depends on type of fertilizer and installed wing) 12–48 m, weight 465 kg.	5200 without VAT	
15	Potatoes planter KCH-2 л, Ukraine	mounted, total weight 205 kg, number of processed row 2	2400 with VAT	
16	Potatoes planter KC Б-4, Ukraine	mounted, number of processed row 2	4500 with VAT	
17	Rotary mower NKP 4200/SM185 Li003, manufacturer Kompozit-group.	mounted, total weight – 435 kg. Rotary two-drum, hydraulic control, requirement power 30–40 hp, width of mowing 190 cm. Forms a roll.	3600 with VAT	
18	Rotary mower 125 Li, manufacturer Kompozit-group.	mounted, total weight – 4320 kg. Rotary two-drum, requirement power 30–40 hp, width of mowing 125 cm. Forms a roll.	2500 with VAT	
19	Trailed forage combine harvester К Д П-3000, Belarus	Requirement power up to 130 hp, trasher include trailed chopper, rotary reaper for harvesting stemmed crops, grass and selector. Chopping device is radial disk typed. Length of harvester 10150 mm, width 4440 mm, height 3650 mm. installed stone-metal detector, and central control	34000 without VAT	
20	Mower trailed flattening, К П П-4,2, Belarus	Mower trailed flattening, К П П-4,2 use for mowing grass and flattening at the same time, placing in windrows. Agregatable with tractors up to 80 hp, working width 4,2 m. Can change E-302/303	14500 without VAT	
21	Mower chopper, mounted К И Н-1500, Belarus	Mounted mower chopper use for mowing green grass, corn and silage crops not higher than 1,2 m, with chopping at the same time, loading into trucks. Agregatable with tractors up to 80 hp, working width 1,5 m.	7000 without VAT	
22	Wheel-finger side rake, NKP 4100/SM5003, Manufacturer Kompozit-group.	Use for placing mowed grass in windrows. Number of wheels 5. Working width 4 m. Adjustable incidence of rake. Wheel-finger can quickly pack off.	1300 with VAT	
23	Wheel-finger rake, trailed NKP 4100/SM10003, Manufacturer Kompozit-group.	Use for placing mowed grass in one windrows. Number of wheels 10. Working width 7,5 m. Adjustable incidence of rake. Hydraulic support frames can quickly pack off.	4100 with VAT	
24	Package baler, П Т-165, Belarus	Package baler aggregate with tractors of traction class 1,4. Working capacity 5–8 tonn/hour. Weight 1560 kg. Size: length-width-height 4900/2500/1600 mm. Package length 300 mm.	12500 without VAT	

25	Package baler, PK 4010 KOSTKA, Poland	Package baler agregate with tractors of traction class 1,4. Working speed 10 km/hour. Weight 1560 kg. Size: length-width -heigh 4900/2500/1600 mm. Package length 300 mm.	14500 without VAT	
26	Round baler, PK 4010 KOSTKA, Poland	Round baler without belt and fixed compression block for pick up and compress into roll. Working process equiped with Automatic Control System (ACC), wich permit to monitor mechanical work and manage the technical process.	12000 without VAT	
27	Trail tractor АЗ 8526, Kyrgyz Republic	Trail tractor, capacity 4 tons, extension board, two side unloading	5600 with VAT	
28	Frontal loader БЛ-750, Belarus	Bucket for dry material. Capacity – 750 kg, holding capacity– 0,4 m3, heigh of loading – 2,8 m, agregatable with tractor Belarus-82.1	5500 without VAT	
29	Potato digger NKP3200/AYP1600007, Manufacturer Kompozit-group.	Mounted, two row. Agregatable with tractor Belarus-82.1, use for harvesting onion, carrots, radish etc. Weight 800 kg.	5500 without VAT	
30	Combine for potato harvesting, two row, Палессе ПКК-2-05. Belarus	Half-trailed potato harvesting combine with hopper and sorting table for harvesting potato on light and medium ground with temperate climate. Combine works on space between rows 70-75 and 90 cm, agregatable with wheel tractors up to 80 hp.	72000 without VAT	
31	Buldozer dump, Russia	Buldozer dump based on tractor Belarus – 82.1	1800 with VAT	
32	Corn harvester, KOK 6-2, 6 rows for combine Палессе-ОРОС МН" for harvesting maize with self-propelled combine "Палессе GS812"	Set of equipment for harvesting of maize KOK-6-1, KOK-6-2, KOK-6-3 with harvester "Палессе-ОРОС МН" for harvesting maize with self-propelled combine "Палессе GS812"	37000 without VAT	
33	Beet harvester PHM, Turkey	One row beet harvester with hopper, capacity 2000 kg. working capacity 1,5-2 deck/hour. Weight 2100 kg. Unloading heigh 3900 mm. Whole hydraulic harvester, wich can dig, cut, clean, store and load at the same time. Harvester working on hydraulic engine with PTO tractor drive and central remote control from tractor cab.	28000 without VAT	
34	Grain cleaner, NP SEED Sel 1100, Turkey	Mobile seed cleaner machine, capacity 1100 kg/hour. Machine work on electricity and fases of electricity. Equiped capsule for separating wheat from barley etc.	13500	
35	Uniaxial trailer, 3,5 tons	One axis trailer, tipper with capacity from 3 to 5 tons. Heigh of board 80 cm.	5300	

Automash-Radiator LLC
 Sales: +996312535263, 910590
 e-mail: avtomash-agro@mail.ru,
 www.radiator-ek.ru
 720031, 1A, Matrosova str.,
 Bishkek, Kyrgyz Republic



BOZKURT MIBZER

BOZKURT TARIM MAKİNALARI İMALAT SANAYİİ İNŞAAT VE OTOMOTİV TİC.LTD. ŞTİ.

HUBUBAT EKİM MİBZERLERİ SEED PLANTERS / СЕЯЛКА



CE

ISO 9001:2008



Turkey

MİBZERLERİMİZİ:

- 1- YETKİLİ BAYİLERİMİZDEN.
- 2- TARIM KREDİ KOOPERATİFLERİNDEN.
- 3- PANCAR KOOPERATİFİ SATIŞ MAĞAZLARINDAN.
- 4- ZİRAAT BANKASI VE DİĞER BANKA KREDİLERİ İLE
- 5- FABRİKAMIZDAN TEMİN EDEBİLİRSİNİZ.

**ÖZEL TİP KOMBİNE EKİM MİBZERLERİ /
SPECIAL TYPE SEED PLANTERS /
СПЕЦИАЛЬНЫЕ СЕЯЛКИ ТИПА**



BM-540-36-14.2



BM-360-24-14.2



**TÜRK PATENT ENSTİTÜSÜ TARAFINDAN FAYDALI MODEL BAŞVURUSU YAPILARAK
KORUMA ALTINA ALINMIŞTIR
THESE MODELS ARE PROTECTED MAKING NECESSARY APPLICATION OF UTILITY MODEL TO
TURKEY PATENT INSTTUTIE /
ЭТИ МОДЕЛИ НАХОДЯТСЯ ПОД ЗАЩИТОЙ ДЕЛАЕТ НЕОБХОДИМЫМ ПРИМЕНЕНИЕ
ПОЛЕЗНЫХ МОДЕЛЕЙ В ТУРЦИЮ ПАТЕНТНЫЙ ИНСТИТУТ.**

YAYLI BALTA AYAKLI MİBZER / TINE TYPE SEED PLANTER / АНКЕРНЫЙ СОШНИК



Yapı olarak, kare demir üzerine bağlanmış ayak saclarına perçin veya kaynakla çelik dökümlerin bağlanması ile oluşan parçalardır. Bu tip ayaklarda eşit ekim derinliği ayarlamak mümkündür. Sıra ara mesafesi: 125 mm olarak imalat yapılmaktadır. Yaylı Balta Ayaklı Makinalarda ayaklar 3 sıra şasi üzerine bağlanmaktadır.

Bunun amacı; ayaklar arasında sap toplama riskini azaltmaktır. Bu tip makinaların 16, 18, 20, 22, 24, 28, 32 sıralı gübreli veya gübresiz olarak imalatı yapılmaktadır. Bu üniversal ekim makinası şanzımanlı tip ekim makinası olup, tüm hububat tohumlarını; Mısır, soya, bezelye, fasulye, nohut, mercimek, buğday, arpa, yulaf, çavdar, kanola, aspir, haşhaş, yonca, soğan, havuç, marul, domates, ıspanak v.b. Tohumları eker.

It is possible to arrange the equal sowing depth with these type of tines. The tines are connected on 3 lines chassis to reduce the stalk collecting between the tines. The production rows are between 16 rows to 32 rows with or without fertilizer box, with 125 mm row distance.

This machine is produced with transmission part to sow different seeds like corn, soy, pea, bean, lentil, wheat, barley, oat, rye, canola, opium, alfalfa, onion, carrot, lettuce, tomato, spinach,

Это можно устроить одинаковую глубину посева и ноги связаны шасси на 3 линии для уменьшения стебля сбора между зубьями. Производство строки между 16 строк по 32 строк с или без удобрений окно, с расстояния 125 строк мм. Эта машина выпускается с передачей части, чтобы посеять семена различных, как кукуруза, соя, горох, фасоль, чечевица, пшеница, ячмень, овес, рожь, рапс, опий, люцерна, лук, морковь, салат, помидоры, шпинат,

TEKNİK ÖZELLİKLER

TECHNICAL FEATURES / ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Ayak Sayısı / Number of Legs / Количество рядов высева семян	Adet	16	18	20	22	24	28	32
Sıra Arası Mesafe / Distance Between rows / Междурядье	mm	125	125	125	125	125	125	125
İş Genişliği / Operational width / Рабочая ширина	mm	2000	2250	2500	2750	3000	3500	4000
Taşıma Genişliği / Carrying width / Транспортная Ширина	mm	2234	2484	2734	2984	3234	3734	4234
Taşıma Yüksekliği / Carrying height / Общая высота	mm	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500
Taşıma uzunluğu / Carrying length / Транспортная Длина	mm	1450	1450	1450	1450	1450	1450	1450
Tohum Deposu Hacmi / Volume of seed case / Общая емкость бункеров для семян	Litre	160	180	200	220	240	280	320
Gübre Deposu Hacmi / Volume of fertilizer case / Общая емкость бункеров для удобрений	Litre	199	224	249	274	299	349	400
Lastik Boyutu / Tire Size / Размер шины		600/16	600/16	600/16	600/16	600/16	600/16	600/16
Çalışma Hızı / Operating speed / Рабочий Скорость	Km/h	5-7	5-7	5-7	5-7	5-7	5-7	5-7
Ağırlık / Weight (spring axle) / Масса сеялки, кг	Kg	700	730	760	780	800	1000	1120
Gerekli Güç / Required power / Мощность трактора	HP	40-50	50-60	60-70	70-80	80-90	100-110	110-120



TEKNİK ÖZELLİKLER (140 mm)/ Technical Specifications / Технические характеристики										
MAKİNA CİNSİ TYPE OF MACHINE СЕРЬДКІ ТІПА	DİSK ARALIĞI DISC DISTANCE РАССТОЯНИЕ МЕЖДУ РЯДАМИ	TAŞIMA GENİŞLİĞİ WIDTH ШИРИНА	ŞASE BOYU WIDTH OF CHASSIS ШИРИНА ШАССІ	EKİM BOYU WORK WIDTH РАБОЧАЯ ШИРИНА	MAKİNA YÜKSEKLİĞİ HEIGHT ВЫСОТА	TOHUM SANDIK KAPASİTESİ SEED BOX CAPACITY ЕМКОСТЬ	GÜBRE SANDIK KAPASİTESİ FERTILIZER BOX CAPACITY ЕМКОСТЬ	LASTİK EBATI TYPE OF TIRE ТИП ШІНІ	TOPLAM AĞIRLIK WEIGHT МАССА	GEREKLİ GÜÇ (HP) TRACTOR POWER МОЩНОСТЬ ТРАКТОРА
12 DISC	142 mm	2470 mm	1870 mm	1700 mm	1350 mm	270 kg	180 kg	600/16	740 kg	35+
14 DISC	142 mm	2750 mm	2150 mm	1980 mm	1350 mm	300 kg	210 kg	600/16	800 kg	50+
16 DISC	142 mm	3030 mm	2430 mm	2270 mm	1350 mm	330 kg	240 kg	600/16	860 kg	60+
18 DISC	142 mm	3310 mm	2710 mm	2560 mm	1350 mm	370 kg	270 kg	600/16	920 kg	70+
20 DISC	142 mm	3590 mm	2990 mm	2840 mm	1400 mm	400 kg	300 kg	750/16	1020 kg	70+
22 DISC	142 mm	3870 mm	3270 mm	3120 mm	1400 mm	430 kg	330 kg	750/16	1120 kg	80+
24 DISC	142 mm	4150 mm	3550 mm	3400 mm	1400 mm	460 kg	360 kg	750/16	1220 kg	90+
26 DISC	142 mm	4430 mm	3830 mm	3690 mm	1400 mm	490 kg	390 kg	750/16	1320 kg	90+
28 DISC	142 mm	4710 mm	4110 mm	3980 mm	1400 mm	520 kg	420 kg	750/16	1420 kg	100+
32 DISC	142 mm	5470 mm	4670 mm	4540 mm	1450 mm	580 kg	480 kg	1000/16	1920 kg	110+
36 DISC	142 mm	6030 mm	5230 mm	5110 mm	1450 mm	640 kg	540 kg	1000/16	2140 kg	120+
38 DISC	142 mm	6058 mm	5258 mm	5400 mm	1450 mm	680 kg	580 kg	1000/16	2320 kg	140+
42 DISC	142 mm	6870 mm	6070 mm	5960 mm	1450 mm	730 kg	630 kg	1000/16	2520 kg	160+

TEKNİK ÖZELLİKLER (125 mm)/ Technical Specifications / Технические характеристики										
MAKİNA CİNSİ TYPE OF MACHINE СЕРЬДКІ ТІПА	DİSK ARALIĞI DISC DISTANCE РАССТОЯНИЕ МЕЖДУ РЯДАМИ	TAŞIMA GENİŞLİĞİ WIDTH ШИРИНА	ŞASE BOYU WIDTH OF CHASSIS ШИРИНА ШАССІ	EKİM BOYU WORK WIDTH РАБОЧАЯ ШИРИНА	MAKİNA YÜKSEKLİĞİ HEIGHT ВЫСОТА	TOHUM SANDIK KAPASİTESİ SEED BOX CAPACITY ЕМКОСТЬ	GÜBRE SANDIK KAPASİTESİ FERTILIZER BOX CAPACITY ЕМКОСТЬ	LASTİK EBATI TYPE OF TIRE ТИП ШІНІ	TOPLAM AĞIRLIK WEIGHT МАССА	GEREKLİ GÜÇ (HP) TRACTOR POWER МОЩНОСТЬ ТРАКТОРА
18 DISC	125 mm	3030 mm	2430 mm	2250 mm	1350 mm	330 kg	240 kg	600/16	860 kg	60+
20 DISC	125 mm	3280 mm	2680 mm	2500 mm	1400 mm	370 kg	270 kg	600/16	900 kg	70+
22 DISC	125 mm	3530 mm	2930 mm	2750 mm	1400 mm	400 kg	300 kg	600/16	960 kg	70+
24 DISC	125 mm	3780 mm	3180 mm	3000 mm	1400 mm	430 kg	330 kg	600/16	1120 kg	80+
26 DISC	125 mm	4030 mm	3430 mm	3250 mm	1400 mm	460 kg	360 kg	750/16	1220 kg	90+
28 DISC	125 mm	4280 mm	3680 mm	3500 mm	1400 mm	490 kg	390 kg	750/16	1320 kg	90+
32 DISC	125 mm	4980 mm	4180 mm	4000 mm	1450 mm	550 kg	450 kg	1000/16	1800 kg	100+
36 DISC	125 mm	5480 mm	4680 mm	4500 mm	1450 mm	610 kg	510 kg	1000/16	2040 kg	110+
40 DISC	125 mm	5980 mm	5180 mm	5000 mm	1450 mm	670 kg	570 kg	1000/16	2280 kg	120+
44 DISC	125 mm	6480 mm	5680 mm	5500 mm	1450 mm	730 kg	630 kg	1000/16	2520 kg	160+
48 DISC	125 mm	6980 mm	6180 mm	6000 mm	1450 mm	790 kg	690 kg	1000/16	2880 kg	180+

Ekici Ayak Tipleri / Types of dirillig / Нижние части сеялок



UÇTAN YAYLI BALTA AYAK EDGE SPRING - LOADED AXE FEET АНКЕРНЫЙ СОШНИК



Yapı olarak, lama üzerine bağlanmış ayak saclarına perçin veya kaynakla çelik dökümlerin bağlanması ile oluşan parçalardır. Bu tip ayaklarda eşit ekim derinliği ayarlamak mümkündür. Sıra ara mesafesi: 100 mm - 125 mm olarak imalat yapılmaktadır. Uçtan Yaylı Balta Ayaklı Makinalarda ayaklar 3 sıra şasi üzerine bağlanmaktadır.

Bunun amacı; ayaklar arasında sap toplama riskini azaltmaktır. Bu tip makinaların 13,15,16,18,20,22,24,28,32 sıralı gübreli veya gübresiz olarak imalatı yapılmaktadır. Bu üniversal ekim makinası şanzımanlı tip ekim makinası olup, tüm hububat tohumlarını; Mısır, soya, bezelye, fasulye, nohut, mercimek, buğday, arpa, yulaf, çavdar, kanola, aspir, haşhaş, yonca, soğan, havuç, marul, domates, ıspanak v.b. Tohumları eker.

It is possible to arrange the equal sowing depth with these type of legs. The legs are connected on 3 lines chassis to reduce the stalk collecting between the legs.

The production rows are between 13 rows to 32 rows with or without fertilizer box. This machine is produced with transmission part to sow different seeds like corn, soy, pea, bean, lentil, wheat, barley, oat, rye, c anola, opium, alfalfa, onion, carrot, lettuce, tomato, spinach,

Это можно устроить одинаковую глубину посева с этим типом ноги. Эти ноги связаны на 3 линии шасси для уменьшения стебля сбора между ног.

Производство строки между 13 строк по 32 строк с или без удобрений окно. Эта машина выпускается с передачей части, чтобы посеять семена различных, как кукуруза, соя, горох, фасоль, чечевичка, пшеница, ячмень, овес, рожь, рапс, опий, люцерна, лук, морковь, салат, помидоры, шпинат,

10 CM ARALI ÖZEL SEBZE EKİM MİBZERİ / SPECIAL VEGETABLE SEEDER WITH 10 CM ROWS / СПЕЦИАЛЬНЫЕ СЕЯЛКИ ОВОЩЕЙ С 10 CM СТРОК



TEKNİK ÖZELLİKLER

TECHNICAL FEATURES / ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Ayak Sayısı / Number of Legs / Количество рядов высевания семян	Adet	13	15	16	18	20	22	24	28	32
Sıra Arası Mesafe / Distance Between rows / Междурядье	mm	100	100	125	125	125	125	125	125	125
İş Geniliği / Operational width / Рабочая ширина	mm	1300	1500	2000	2250	2500	2750	3000	3500	4000
Taşıma Geniliği / Carrying width / Транспортная Ширина	mm	1600	1800	2234	2484	2734	2984	3234	3734	4234
Taşıma Yüksekliği / Carrying height / Общая высота	mm	1400	1400	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500
Taşıma uzunluğu / Carrying length / Транспортная Длина	mm	1450	1450	1450	1450	1450	1450	1450	1450	1450
Tohum Deposu Hacmi / Volume of seed case / Общая емкость бункеров для семян	Litre	120	150	160	180	200	220	240	280	320
Gübre Deposu Hacmi / Volume of fertilizer case / Общая емкость бункеров для удобрений	Litre	150	180	199	224	249	274	299	349	400
Lastik Boyutu / Tire Size / Размер шины		500/12	500/12	500/12	500/12	155/13	155/13	155/13	600/16	600/16
Çalışma Hızı / Operating speed / Рабочий Скорость	Km/h	5-7	5-7	5-7	5-7	5-7	5-7	5-7	5-7	5-7
Ağırlık / Weight (spring axle) / Масса сеялки, кг	Kg	450	500	700	730	760	780	800	1000	1120
Gerekli Güç / Required power / Мощность трактора	HP	40-50	40-50	40-50	50-60	60-70	70-80	80-90	100-110	110-120

TÜRK PATENT ENSTİTÜSÜ TARAFINDAN FAYDALI MODEL BAŞVURUSU YAPILARAK KORUMA ALTINA ALINMIŞTIR / THESE MODELS ARE PROTECTED MAKING NECESSARY APPLICATION OF UTILITY MODEL TO TURKEY PATENT INSTITUTE / Данные модели оборудования находятся под защитой Института Патентования Турции, как «особо полезные модели».



Kombine ekim mibzerinin traktöre çekili olarak yol taşıma şekli / Road transport position of seed planter / Перевод прицепной комбинированной сеялки в транспортное положение происходит путем разворота сеялки в длину за трактором.



Kombine ekim mibzerinin traktöre askılı düzen bağlantı şekli / 3 point connection of seed planter / Транспортное положение комбинированной сеялки с навесным креплением.



MADE IN



Kombine ekim mibzerinin traktöre çekili düzen bağlantı şekli / Pulled type of seed planter / Транспортное положение комбинированной сеялки с прицепным креплением.



Gübreliksiz tek sandıklı mibzer
Seed planter with seed box, without fertilizer box / Сеялка однобункерная, без бункера для удобрений.

Tüm mibzerlerimiz isteğe bağlı olarak yeşil, kırmızı, mavi, turuncu renklerde imal edilmektedir / our seed planters are painted in colors of green, red, blue and orange / По желанию клиента, производимые нами сеялки могут быть окрашены в зеленый, красный, оранжевый, синий цвета



BOZKURT TARIM MAKİNALARI

İMALAT SANAYİİ İNŞAAT VE OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Address : Organize Sanayi Bölgesi , 201. Cad, No:1, Polatlı / ANKARA / TÜRKİYE
Tel. & Fax : +90.312.626 50 56 & 626 50 59 GSM:+90 532 337 38 96
www.bozkurtmibzer.com.tr & info@bozkurtmibzer.com.tr & bozkurtmibzer@gmail.com

Приложение 4 : Финансовое состояние Айил Банка

Лизинг Айил Банка по типам техники

31.12.2013

2011	State leasing-1 (Phase-1)		State leasing-1 (Phase-2)		Total of State leasing-1		WB Leasing		Total	
	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount
Machinery										
MTZ		14,700,000	15	14,700,000	2	1,960,000	17	16,660,000		
YTO	263	196,440,749		196,440,749	263	196,440,749			263	196,440,749
Others									0	0
Combain						6,480,000	2	6,480,000		
Attachment		216,000	2	216,000			2	216,000		
Total	263	196,440,749	17	149,160,000	280	211,356,749	4	8,440,000	284	219,796,749

2012	State leasing-1 (Phase-1)		State leasing-1 (Phase-2)		Total of State leasing-1		State leasing-2		WB Leasing		Total			
	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount		
Machinery														
MTZ		81,307,372	79	81,307,372	96	96,594,740	23	23,239,152	198	201,141,264				
YTO	1	746,923	20	15,030,395	21	15,777,318	5	1,571,613	63	54,863,000	94	75,196,583		
Others											1	9,899,150		
Combain			2	6,569,585	2	6,569,585	4	17,336,735	3	17,035,500	9	40,941,820		
Attachment			31	5,828,367	31	5,828,367	7	2,534,201	6	694,089	44	9,056,657		
Total	1	746,923	132	108,735,719	133	109,482,642	112	118,037,289	38	53,852,543	63	54,863,000	346	336,235,474

2013	State leasing-1 (Phase-1)		State leasing-2		State leasing-3		WB Leasing		Total			
	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount		
Machinery												
MTZ		139,368,884	140	139,368,884	284	287,228,716			424	426,597,600		
YTO							86	70,910,250	86	70,910,250		
Others	2	4,378,588							2	4,378,588		
Combain	7	28,777,953	10	33,777,492					17	62,555,445		
Attachment	20	7,125,194	31	13,721,673					51	20,846,867		
Total	29	40,281,735	181	186,868,049	284	287,228,716	0	0	86	70,910,250	580	585,288,750

Total	State leasing-1 (Phase-1)		State leasing-2		Total of State leasing-1		State leasing-2		State leasing-3		WB Leasing		Total			
	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount		
Machinery																
MTZ	264	197,187,672	20	15,030,395	284	212,218,067	5	1,571,613	0	0	5	2,984,652	443	342,547,582		
YTO			0						0	0	1	9,899,150	0	0		
Others			0						0	0	0		3	14,277,738		
Combain			0		9	35,347,538	14	51,114,227	0	0	5	23,515,500	0	0		
Attachment			0		53	13,169,561	38	16,255,874	0	0	6	694,089	0	0		
Total	264	197,187,672	178	163,933,454	442	361,121,126	293	304,905,338	284	287,228,716	42	62,292,543	149	125,773,250	1,210	1,141,320,973

Лизинг Айил Банка по типам техники по областям

03.02.2014

2011										
Oblast	State leasing-1		State leasing-1		Total of State leasing-1		WB Leasing		Total	
	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount
Chui	63	47,056,149	9	7,076,000	72	54,132,149	4	8,440,000	76	62,572,149
Issyk-kul	37	27,636,151			37	27,636,151			37	27,636,151
Osh	49	36,599,227	5	4,900,000	54	41,499,227			54	41,499,227
Jalal-Abad	47	35,105,381	1	980,000	48	36,085,381			48	36,085,381
Talas	29	21,660,767	2	1,960,000	31	23,620,767			31	23,620,767
Naryn	18	13,444,614			18	13,444,614			18	13,444,614
Batken	20	14,938,460			20	14,938,460			20	14,938,460
Total	263	196,440,749	17	14,916,000	280	211,356,749	4	8,440,000	284	219,796,749

2012											Rate 1USD=50som		Total	
Oblast	State leasing-1		State leasing-1		Total of State leasing-1		State leasing-2		WB Leasing		State Development Bank of China		Total	
	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount
Chui			21	24,075,435	21	24,075,435	39	41,515,834	9	22,366,050	5	4,329,250	74	92,286,569
Issyk-kul			8	7,840,000	8	7,840,000	8	7,840,000	2	2,078,150			18	17,758,150
Osh			32	21,606,546	32	21,606,546	25	32,412,005	10	8,949,807	16	14,890,250	83	77,858,608
Jalal-Abad			37	26,212,030	37	26,212,030	12	11,931,952	8	3,947,094	24	21,425,000	81	63,516,076
Talas			15	12,635,704	15	12,635,704	11	11,143,944	6	14,997,650	3	2,637,250	35	41,414,548
Naryn	1	746,923	11	10,082,743	12	10,829,666	3	2,596,006			3	2,781,250	18	16,206,922
Batken			8	6,283,260	8	6,283,260	14	10,597,548	3	1,513,792	12	8,800,000	37	27,194,600
Total	1	746,923	132	108,735,718	133	109,482,641	112	118,037,289	38	53,852,543	63	54,863,000	346	336,235,473

2013											Rate 1USD=50som		Total	
Oblast	State leasing-1		State leasing-2		State leasing-3		State Development Bank of China		Total		Total			
	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount		
Chui	16	20,518,625	32	43,894,060	68	71,898,811	4	3,468,000	120	139,779,496				
Issyk-kul			23	20,006,867	35	34,144,480			58	54,151,347				
Osh	4	4,196,685	22	20,121,377	55	54,225,286	27	23,482,750	108	102,026,098				
Jalal-Abad	2	153,872	41	40,806,250	50	50,672,331	19	16,245,250	112	107,877,703				
Talas	1	76,936	30	28,624,655	33	33,032,013	18	15,170,500	82	76,904,104				
Naryn	1	38,625	10	8,541,698	18	19,158,810	3	3,085,500	32	30,824,633				
Batken	5	15,296,992	23	24,873,142	25	24,096,985	15	9,458,250	68	73,725,369				
Total	29	40,281,735	181	186,868,049	284	287,228,716	86	70,910,250	580	585,288,750				

2014											Rate 1USD=50som		Total	
Oblast	State leasing-1		State leasing-2		State leasing-3		State Development Bank of China		Total		Total			
	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount		
Chui			3	3,135,000	1	980,000	1	1,113,750	5	5,228,750				
Issyk-kul			3	2,704,930	4	3,920,000			7	6,624,930				
Osh							1	531,500	1	531,500				
Jalal-Abad					3	2,940,000			3	2,940,000				
Talas			2	2,155,000	6	5,880,000	6	5,203,750	14	13,238,750				
Naryn			1	980,000			1	1,113,750	2	2,093,750				
Batken					2	1,960,000	1	531,500	3	2,491,500				
Total	0	0	9	8,974,930	16	15,680,000	10	8,494,250	35	33,149,180				

Total											Rate 1USD=50som		Total			
Oblast	State leasing-1		State leasing-1		Total of State leasing-1		State leasing-2		State leasing-3		WB Leasing		State Development Bank of China		Total	
	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount	Qty	Amount
Chui	63	47,056,149	46	51,670,060	109	98,726,209	74	88,544,894	69	72,878,811	13	30,806,050	10	8,911,000	275	299,866,964
Issyk-kul	37	27,636,151	8	7,840,000	45	35,476,151	34	30,551,797	39	38,064,480	2	2,078,150	0	0	120	106,170,578
Osh	49	36,599,227	41	30,703,231	90	67,302,458	47	52,533,382	55	54,225,286	10	8,949,807	44	38,904,500	246	221,915,433
Jalal-Abad	47	35,105,381	40	27,345,902	87	62,451,283	53	52,738,202	53	53,612,331	8	3,947,094	43	37,670,250	244	210,419,160
Talas	29	21,660,767	18	14,672,640	47	36,333,407	43	41,923,599	39	38,912,013	6	14,997,650	27	23,011,500	162	155,178,169
Naryn	19	14,191,537	12	10,121,368	31	24,312,905	14	12,117,704	18	19,158,810	0	0	7	6,980,500	70	62,569,919
Batken	20	14,938,460	13	21,580,252	33	36,518,712	37	35,470,690	27	26,056,985	3	1,513,792	28	18,789,750	128	118,349,929
Total	264	197,187,672	178	163,933,453	442	361,121,125	302	313,880,268	300	302,908,716	42	62,292,543	159	134,267,500	1,245	1,174,470,152

ОАО «АЙЫЛ БАНК»

ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ

НА 31 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА (включительно)

(в тысячах кыргызских сом, кроме базовой прибыли на одну акцию - сом)

	31 декабря 2013 г.	31 декабря 2012 г.
Процентный доход	699 987	577 157
Процентные расходы	(204 201)	(174 303)
Чистый процентный доход до (формирования)/восстановления РППУ по процентным активам	495 786	402 854
Формирование РППУ по процентным активам	(43 524)	25 674
ЧИСТЫЙ ПРОЦЕНТНЫЙ ДОХОД	452 262	428 528
Чистая прибыль по операциям с иностранной валютой	70 733	62 783
Комиссионные доходы	157 721	90 842
Комиссионные расходы	(36 550)	(26 779)
Прочие доходы	12 304	9 102
ЧИСТЫЕ НЕПРОЦЕНТНЫЕ ДОХОДЫ	204 208	135 948
ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ	656 470	564 476
ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ	(473 456)	(405 221)
(Формирование)/Восстановление РППУ по прочим активам	(3 098)	(5 789)
ПРИБЫЛЬ ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ	179 916	153 466
Расход по налогу на прибыль	(17 028)	(17 686)
Чистая прибыль и итого совокупного дохода за период	162 888	135 780
<i>Базовая прибыль на одну акцию, сом</i>	<i>2 715</i>	<i>2 263</i>

ОАО «АЙЫЛ БАНК»

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ
НА 31 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА (включительно).
(в тысячах кыргызских сом)

	31 декабря 2013 г.	31 декабря 2012 г.
АКТИВЫ:		
Денежные средства	540 966	546 172
Корреспондентский счет в НБКР	197 385	137 693
Счета и кредиты в банках и других финансовых институтах	536 376	139 497
Кредиты выданные клиентам	4 824 628	3 264 316
Резервы по обесценению	(132 625)	(88 886)
Кредиты выданные клиентам, за вычетом резервов по	4 692 003	3 175 430
Ценные бумаги, удерживаемые до погашения	1 102 451	7 206
Основные средства	229 541	195 364
Нематериальные активы	6 870	7 212
Предоплата по налогу на прибыль	-	-
Прочие активы	75 409	121 135
ВСЕГО АКТИВЫ	7 381 001	4 329 709
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ		
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Счета и депозиты банков	2 394	-
Текущие счета и депозиты клиентов	3 445 568	1 389 263
Кредиты от Министерства финансов КР	1 230 598	1 236 600
Кредиты от НБКР	122 100	216 189
Государственный грант	88 567	96 619
Долгосрочные обязательства	808 191	-
Прочие привлеченные средства	156 885	91 639
Налог на прибыль к оплате	2 723	914
Прочие обязательства	192 595	47 778
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	6 058 616	3 087 017
КАПИТАЛ:		
Акционерный капитал	600 000	600 000
Дополнительный капитал	55 246	47 468
Резервы будущих потребностей	504 251	459 444
Нераспределенная прибыль	162 888	135 780
ИТОГО КАПИТАЛА	1 322 385	1 242 692
ВСЕГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВ И КАПИТАЛА	7 381 001	4 329 709

ОАО «АЙЫЛ БАНК»

ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ
ЗА ДВЕНАДЦАТЬ МЕСЯЦЕВ, ЗАКОНЧИВШИХСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА
(в тысячах кыргызских сом)

	Акционерный капитал тыс. сом	Дополнительный капитал тыс. сом	Резервы будущих потребностей тыс. сом	Нераспределенная прибыль тыс. сом	Всего капитал тыс. сом
Остаток на 1 января 2012 года	600 000	41 210	414 612	112 079	1 167 901
Прибыль и общий совокупный доход за период	-	-	-	135 780	135 780
Переводы	-	-	44 832	(44 832)	-
Вклад Правительства Кыргызской Республики	-	6 258	-	-	6 258
Дивиденды объявленные	-	-	-	(67 247)	(67 247)
Остаток на 31 декабря 2012 года	600 000	47 468	459 444	135 780	1 242 692
Остаток на 1 января 2013 года	600 000	47 468	459 444	135 780	1 242 692
Прибыль и общий совокупный доход за период	-	-	-	162 888	162 888
Переводы	-	-	44 807	(44 807)	-
Вклад Правительства Кыргызской Республики	-	7 778	-	-	7 778
Дивиденды объявленные	-	-	-	(90 973)	(90 973)
Остаток на 31 декабря 2013 года	600 000	55 246	504 251	162 888	1 322 385

Приложение 5 : Результаты анкетирования

Результаты анкетирования

Таблица 1. Площадь земли опрошенных фермеров по типам пользования техникой (га)

Тип анкет	Кол-во	Мини.	Макс.	Сред.	Медиана
А	23	3.5	200	44.1	30.0
В	30	1	100	11.6	4.0
С	19	0.04	6	1.1	0.7
All	72	0.04	200	19.2	4.5

Тип А: Владелец техники

Тип В: не имеет собственную технику, но пользуется услугой техники

Тип С: не имеет собственную технику и не пользуется услугой техники

Таблица 2. Площадь земли опрошенных фермеров по регионам (га)

Регионы	Кол-во	Мини.	Макс.	Сред.	Медиана
Север 4 областей	41	0.2	200	26.5	7.0
Юг 3 областей	31	0.04	70.4	9.6	3.0
Всего	72	0.04	200	19.2	4.5

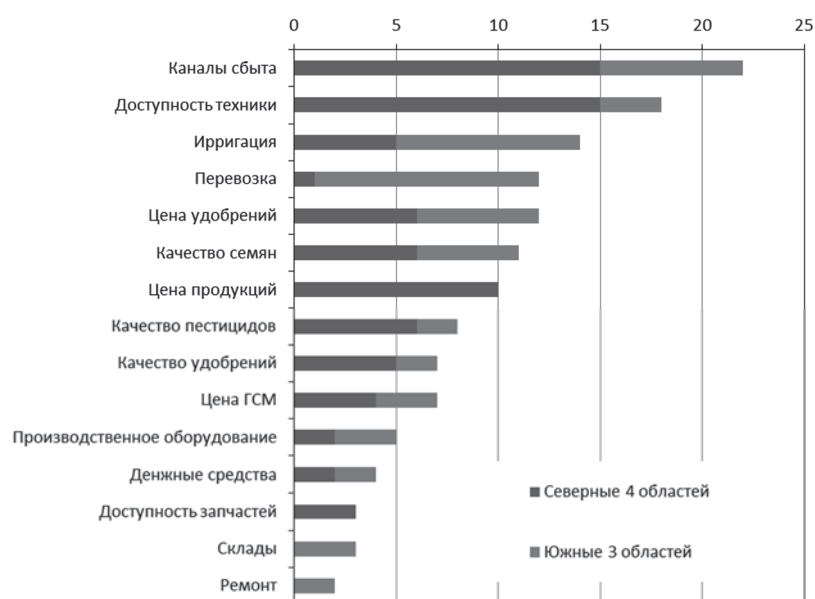


Рисунок 1 Препятствие для фермеров по регионам

Таблица 3. Эффективность работы техники (Плуг)

Область	Культура	Площадь (га)	Время работы (час)	ГСМ (л/час)	Техника	Производительность (га/час)
Чуй	Ямень	12	20	17	МТЗ 80, Зряд	0.60
Чуй	Люцерна	13	20	18	МТЗ 80, Зряд	0.65
Чуй	Свекла	2	5	17	МТЗ 80, Зряд	0.40
Чуй	Кукуруза	5	8	17	МТЗ 80, Зряд	0.63
Иссык-куль	Пшеница	15	60	35	МТЗ 80, Зряд	0.25
Иссык-куль	Ямень	8	30	35	МТЗ 80, Зряд	0.27
Иссык-куль	Картофель	1.5	10	35	МТЗ 80, Зряд	0.15
Иссык-куль	Sainfoin	16	60	35	МТЗ 80, Зряд	0.27

Иссык-куль	Cabbage	0.15	2	25	МТЗ 80, Зряд	0.08
Иссык-куль	Морковь	0.15	2	25	МТЗ 80, Зряд	0.08
Иссык-куль	Red Beet	0.2	2	25	МТЗ 80, Зряд	0.10
Нарын	Ямень	66	104	40	МТЗ 80, Зряд	0.63
Нарын	Forage	85	104	40	МТЗ 80, Зряд	0.82
Джалалабад	Пшеница	12	24	50	МТЗ 80, Зряд	0.50
Джалалабад	Рис	2	24	50	МТЗ 80, Зряд	0.08
Джалалабад	Sunflower	3	2	50	МТЗ 80, Зряд	1.50
Ош	Хлопок	3	16	30	МТЗ 80, Зряд	0.19
Ош	Кукуруза	2	16	30	МТЗ 80, Зряд	0.13
Ош	Пшеница	2	16	30	МТЗ 80, Зряд	0.13
Ош	Ямень	2.6	16	30	МТЗ 80, Зряд	0.16
Ош	Люцерна	2.5	16	30	МТЗ 80, Зряд	0.16

Таблица 4. Эффективность работы техники (Плуг)

Область	Культура	Площадь (га)	Время работы (час)	ГСМ (л/час)	Техника	Производительность (га/час)
Чуй	Ямень	25	63	25	УТО904	0.40
Талас	Ямень	30	48	30	УТО904	0.63
Чуй	Клевер	21	8	25	УТО904	2.63
Джалалабад	Клевер	3	4	25	УТО, Зряд	0.75
Джалалабад	Кукуруза	10	24	25	УТО, Зряд	0.42
Джалалабад	Хлопок	10	42	25	УТО, Зряд	0.24
Джалалабад	Sunflower	10	24	50	УТО, Зряд	0.42
Чуй	Пшеница	25	63	25	УТО904	0.40
Талас	Пшеница	100	80	30	УТО904	1.25

Таблица 5. Эффективность работы техники (Уборка урожая)

Область	Культура	Площадь (га)	Время работы (час)	ГСМ (л/час)	Техника	Производительность (га/час)
Талас	Пшеница	37	24	25	Finland, 2m	1.54
Талас	Summer grains	30	48	10	Finland, 2m	0.63
Талас	Фасоль	29	16	10	Finland, 2m	1.81
Талас	Summer grains	30	48	10	Finland, 2m	0.63
Нарын	Пшеница	12	8	20	German PPL-1.6	1.50
Нарын	Ямень	6	4	20	German PPL-1.6	1.50
Нарын	Sunflower	5	2	20	German PPL-1.6	2.50
Нарын	Пшеница	12	8	20	German PPL-1.6	1.50
Нарын	Ямень	6	4	20	German PPL-1.6	1.50
Чуй	Ямень	12	10	25	NIVA	1.20
Иссык-куль	Пшеница	20	24	25	NIVA	0.83
Иссык-куль	Пшеница	15	24	14	NIVA	0.63
Иссык-куль	Ямень	8	12	14	NIVA	0.67
Джалалабад	Пшеница	25	48	30	NIVA80	0.52
Джалалабад	Oats	10	16	30	NIVA80	0.63
Нарын	Пшеница	20	20	20	Russia D260(110hp)	1.00
Нарын	Ямень	10	20	20	Russia D260(110hp)	0.50
Нарын	Пшеница	20	56	20	Russia(110hp)	0.36
Иссык-куль	Картофель	1.5	20	14	Russian, 2ряд	0.08
Иссык-куль	Картофель	0.5	3	10	T28, digger	0.17
Чуй	Пшеница	25	63	25	Ukraine, 3ряд	0.40
Чуй	Ямень	25	63	25	Ukraine, 3ряд	0.40

Таблица 6. Затраты на рабочий труд (сом/га)

Культура	Работа	Мин.	Макс.
Пшеница	Уборка урожая	1,000	1,500
Фасоль	Культивирование	2,500	3,300
Фасоль	Уборка урожая	2,300	2,700
Картофель	Посев	2,400	2,400
Картофель	Культивирование	3,000	3,000
Картофель	Уборка урожая	4,500	4,500
Свекло	Культивирование	15,000	20,000
Кукуруза	Культивирование	1,000	5,000
Хлопок	Уборка урожая	1,800	1,800
Sainfoin	Уборка урожая	1,600	2,000
Все	Полив	1,000	2,500

Количество опросов очень мало, цифры предоставлены только для предварительной справки

Таблица 7. Водители техники

Владелец техники	Наемный водитель	Работник
17	9	0

Таблица 8. Кадровая подготовка

Обучение поставщика	Школы/лицеи	Самообучение
0	6	15

Таблица 9. Образование владельцев техники

АТК	СТО	ВШ
3	7	1

АТК: Агротехнический колледж (Министерство труда и молодежи)

СТО: Среднетехническое образование

ВШ: Вечерняя школа

Относительно к несчастному случаю во время эксплуатации оборудования, ни о каком несчастном случае не сообщила от интервьюируемых обзор анкетного опроса, но от интервью команда исследования, сообщалось, что 2 людей умерли опрокинутым несчастным случаем комбайна в Ош Область в 2006 году.

Таблица 10. Частота обслуживания во время сезонных работ

Дневной	Другие
23	0

Таблица 11. Место обслуживание (несколько ответов)

Владелец техники	Наемный механик	Работник
21	3	0

Таблица 12. Техническое образование (несколько ответов)

Обучение поставщика	Школы/лицеи	Самообучение
0	3	14

Таблица 13. Место ремонта (несколько ответов)

Водитель	Поставщик	Мастерская	Другие
22	0	2	1

Таблица 13. Покупка запчастей для ремонта (несколько ответов)

Владелец	Поставщик	Мастерская	Другие
23	0	2	0

Таблица 14. Место покупки запчастей (несколько ответов)

Базар	Поставщик	Мастерская	Другие
20	1	4	0

Таблица 15. Доступность запчастей

Вопрос	Да	Нет
Время доставки устраивает	12	10
Есть склад запчастей	9	14
Стабильная цена запчастей	3	20
Оригинал запчастей	7	18

Таблица 16. Страна производитель запчастей

Китай	Россия	Беларусь	Италия
16	7	1	1

Таблица 17. Проблема запчастей

Нет подходящих запчастей	Низкое качество	Дорогая цена	Нет проблем
5	4	3	1

Таблица 18. Типы запчастей

Название запчасти	Кол-во
Шины	12
Топливное система	9
Гидравлические системы	7
Трансмиссия, двигатель, подшипники	4
Форсунки и поршневые части	3

Repair cost is varied from 0 to 280,000 som/year, average cost is 86,000 som/year.

Таблица 19. Инструменты и оборудования для ремонта и содержания

Сварка	Дрель	Lathe machine	Forging machine	Кран	Компрессор	Точилка	Ручные инструменты
18	21	4	1	1	3	1	23

Приложение 6 : Основные виды культур

Основные виды выращиваемой культуры

Вид	Место	Работы	Время работы											
			Янв	Фев	Март	Апр	Маю	Июнь	Июль	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек
Пшеница	Чуй (Весенний)	пашня												
		посадка												
		полив												
		уборка												
	Чуй (Озимый)	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
	Талас	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
	Иссык-куль	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
	Нарын	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
	Ош	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
Джалалабад (Весенний)	Пашня													
	Посадка													
	Полив													
	Уборка													
Джалалабад (Зимний)	Пашня													
	Посадка													
	Полив													
	Уборка													
Кукуруза	Чуй	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
	Талас	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
	Ош	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
Джалалабад	Пашня													
	Посадка													
	Полив													
	Уборка													
Баткен	Пашня													
	Посадка													
	Полив													
	Уборка													
Ячмень	Чуй	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
	Талас	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
	Иссык-куль	Пашня												
		Посадка												
		Полив												
		Уборка												
Нарын	Пашня													
	Посадка													
	Полив													
	Уборка													
Ош	Пашня													
	Посадка													
	Полив													
	Уборка													

||||| Пашня ▨ Посадка ≡ Полив ░ Уборка

Стор	Агеа	Работы	Время работы												
			Янв	Фев	Март	Апр	Мау	Июнь	Июль	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек	
Бобовые	Талас	Пашня													
		Посадка													
		Полив						=====							
	Джалалабад	Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
Картофель	Талас	Полив						=====							
		Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
	Иссык-куль	Полив							=====						
		Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
	Баткен	Полив							=====						
		Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
Кормовые	Чуй (Клевер)	Полив													
		Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
	Чуй (Люцерна)	Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
		Уборка													
	Талас (моноглетние травы)	Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
		Уборка													
	Иссык-куль (Эспарцет)	Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
		Уборка													
	Иссык-куль (Клевер)	Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
		Уборка													
	Нарын (Эспарцет)	Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
		Уборка													
	Нарын (моноглетние травы)	Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
		Уборка													
	Ош (Люцерна)	Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
		Уборка													
	Джалалабад (Клевер)	Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
		Уборка													
	Баткен (Клевер)	Уборка													
		Пашня													
		Посадка													
		Уборка													

||||| Пашня ||||| Посадка ===== Полив Уборка

Приложение 7 : Анализ фермеров приобретавших трактор

Анализ фермеров приобретевшие трактор

Были произведены расчеты для определения взаимозависимости площади посева и доходности (чистая прибыль) посева пшеницы. Ниже описаны заданные условия при расчетах:

- Максимальная производительность трактора позволяет обработать до 50 га в месяц. Кроме работ на своей земле, фермер также предоставляет услуги сторонним фермерам
- Своевременное выпалнение работ (пашня-боронования, посев, удобрение, перевозка) требует время максимум до одного месяца. То есть каждая работа выполняется не больше месяца.
- По лизингу был обновлен только трактор, все остальные рабочие агрегаты имеются в наличии и не требует обновления

Расходы на содержания и эксплуатации трактора, которые были определены по результатам опроса и анкетирования, указаны ниже.

(а) Свой земельный участок (включая аренду)		
Пашня	: 20 л/га	Только ГСМ (40 сом/л)
Боронования	: 20 л/га	Только ГСМ
Посев	: 15 л/га	Только ГСМ
Покупка семян	: 1,000 сом/га	20сом/кг, 200kg/га, один раз в 4 года
Удобрение	: 15 л/га	Только ГСМ
Покупка удобрений	: 6,000 сом/га	20сом/кг, 300kg/га
Химобработка	: 15 л/га	Без химикатов
Покупка химикатов	: 0	Также
Водополив	: 2,000 сом/га	Оплата рабочим
Уборка урожая	: 2,800 сом/га	Услуги техники
(б) Доход от услуг сторонним фермерам	: 4,000 сом/га	Общая сумма всех работ пашня, боронования, удобрение (не учитывая водителя, ГСМ, ремонт)



Рисунок: Чистая прибыль фермерской деятельности и услуг техники

Выше в графике показано прибыльность фермерского хозяйства и услуг сельхоз техники в зависимости от площади обработки. В случае если установить сумму лизинга (154 тыс. сом) равной половине годового дохода, то годовой доход должен быть минимум 308 тыс. сом (154,000×2). Исходя из графика выше, для удовлетворения этих условий, фермер выращивающий пшеницу должен иметь минимум 25 га земли, и оказывать услуги техники как минимум 25 га сторонних фермеров.

Из вышеизложенных условий, средняя площадь фермера, имеющий в наличии трактор, должен быть 25 га. При расчете одного трактора на одного фермера, по расчетам МСХиМ необходимое количество тракторов 28000 единиц. То есть 28000 фермерств должны иметь трактора в наличии. В этих условиях количество фермеров, которые имеют трактор в наличии, и фермеров которые не имеют трактор в наличии и пользуются услугами техники, описаны в таблице ниже. По расчетам 28 000 фермеров имеющие трактор в наличии, кроме своих земель также дополнительно оказывают услуги на 25 га земли других фермеров. Таким образом услугами техники могут быть обработаны 470 тыс.га земли фермеров не имеющие трактор в наличии.

Таблица. Количество фермеров и площади земли обрабатываемые техникой

Фермеры с тракторами	Средняя площадь земли (га)	25	По результатам расчетов выше
	Количество фермеров	28,000	Рассчитано из необходимого количества тракторов по МСХиМ
	Доля по количеству всех фермеров (%)	7.8	Количество фермеров с тракторами разделить на общее количество фермеров
	Площадь земли (га)	700,000	Среднюю площадь земли умножить на необходимое количество тракторов
Фермеры без тракторов	Средняя площадь земли (га)	1.43	Площадь земли фермеров без тракторов разделить на количество фермеров без тракторов
	Количество фермеров	329,127	Из общего количество фермеров вычитано количество фермеров с тракторами
	Доля по количеству всех фермеров (%)	92.2	Количество фермеров без тракторов разделить на общее количество фермеров
	Площадь земли (га)	470,000	Из общей площади земли вычитать площадь земли фермеров с тракторами
Итого:	Общее количество фермеров	357,127	Статданные на 2013 год
	Общая площадь земли (га)	1,170,000	Статданные на 2013 год
	Средняя площадь земли (га)	3.3	Общую площадь земли разделить на общее количество фермеров

Источник: составлен исследовательской группой по статистическим данным отчета, результатам анкетирования.

В расчетах не учтены нижеследующие факторы

- влияние других выращиваемых культур, кроме пшеницы
- доходы от животноводства и других денежных поступлений
- количество членов семьи
- налоговые и социальные уплаты

Ниже, указан примерный график оплаты при получения трактора в лизинг

Таблица – График оплаты лизинга для трактора (пример)

Тип модели	МТЗ 82.1	
Цена	1,000,000	сом
Предоплата	300,000	сом
Сумма лизинга	700,000	сом
Годовой процент	8.00	%
Период лизинга	7	лет

сом

Лизингов ый год	Кварт ал	Лизинго вая оплата	Баланс задолженн ости	Примечание	Годовая сумма оплаты
1	1	14,000	700,000	Оплата процентов	
	2	64,000	650,000	Оплата процентов и основной суммы	
	3	13,000	650,000	Оплата процентов	
	4	63,000	600,000	Оплата процентов и основной суммы	154,000
2	1	12,000	600,000	Оплата процентов	
	2	62,000	550,000	Оплата процентов и основной суммы	
	3	11,000	550,000	Оплата процентов	
	4	61,000	500,000	Оплата процентов и основной суммы	146,000
3	1	10,000	500,000	Оплата процентов	
	2	60,000	450,000	Оплата процентов и основной суммы	
	3	9,000	450,000	Оплата процентов	
	4	59,000	400,000	Оплата процентов и основной суммы	138,000
4	1	8,000	400,000	Оплата процентов	
	2	58,000	350,000	Оплата процентов и основной суммы	
	3	7,000	350,000	Оплата процентов	
	4	57,000	300,000	Оплата процентов и основной суммы	130,000
5	1	6,000	300,000	Оплата процентов	
	2	56,000	250,000	Оплата процентов и основной суммы	
	3	5,000	250,000	Оплата процентов	
	4	55,000	200,000	Оплата процентов и основной суммы	122,000
6	1	4,000	200,000	Оплата процентов	
	2	54,000	150,000	Оплата процентов и основной суммы	
	3	3,000	150,000	Оплата процентов	
	4	53,000	100,000	Оплата процентов и основной суммы	114,000
7	1	2,000	100,000	Оплата процентов	
	2	52,000	50,000	Оплата процентов и основной суммы	
	3	1,000	50,000	Оплата процентов	
	4	51,000	0	Оплата процентов и основной суммы	106,000